

Уважаемые Дамы и Господа,

Это 8-я редакция публикации и по-прежнему она является нераспечатываемой 'сырой' версией, хотя и обновленной. Значительное количество накопленной информации, просто не успеваю ещё каким-то образом систематизировать и вносить в данную публикацию, но делаю это по мере возможности. Кроме того, стали поступать отзывы с комментариями и дополнениями. Многие интересуются целью данной публикации, в этой связи хочу сделать разъяснение: эта публикация лишь часть информации, предполагаемой для выпуска в виде буклета для сотрудников компаний, вовлеченных в хлопковый бизнес. В буклете будут опубликованы также разъяснительные данные о фьючерсных биржевых операциях на примере работы Нью Йоркской Хлопковой Биржи, Англо-Русский глоссарий хлопковых, текстильных и биржевых терминов и информация о качественных характеристиках хлопкового волокна и методах их определения в различных регионах мира. Эти разделы находятся примерно в такой же степени готовности, как и эта публикация.

Я по-прежнему жду Ваших комментариев, возможных поправок и дополнений. Присылающие интересную информацию получают по личной рассылке распечатываемую версию этой публикации. Время от времени, планирую обновлять эту публикацию, размещая её на следующих специализированных сайтах: www.pxc.ru и www.ivtextile.ru. Пожалуйста, при скачивании публикации через Интернет, обращайте внимание на номер редакции.

Свои комментарии вы можете направлять обычной или электронной почтой по адресам:

А/Я 1320, Иваново-3, 153003 РОССИЯ (PO Box 1320, Ivanovo-3, 153003 RUSSIA)

invar_group@hotmail.com

С уважением,

Дмитрий С. ЧУМАКОВ

РЫНОК ХЛОПКА

1. Общие положения

Данная публикация представляет собой часть работы, в которой ставилась задача проделать анализ текущей ситуации в производстве и продаже хлопкового волокна на мировом и Центрально-Азиатском рынках. В разделе представлена информация о ситуации на рынках и политике по отношению к хлопку, проводимой в странах, являющихся основными мировыми производителями хлопка, таких как США, Китай, Пакистан, Индия, а также страны СНГ и Россия, в том числе, как крупный потребитель Центрально-Азиатского хлопкового волокна; информация об особенностях торговли хлопком на международном и межгосударственном уровне внутри СНГ, Китае, странах Южной Америки и в рамках Единой Аграрной Политики Европейского Союза. В ряде разделов имеется пункт 'полезные контакты', в котором в Английском алфавитном порядке по названию приводятся реквизиты компаний и организаций, вовлеченных в хлопковый бизнес, но за исключением негосударственных торговых компаний.

С целью более правильного понимания приводимой в дальнейшем информации, необходимо отметить, что мировое хлопковое сообщество в своих отчетах использует понятие хлопковый сезон, который начинается с 1 Августа в текущем году и заканчивается 31 Июля в следующем (в Китае начинается с 1 Сентября и заканчивается 31 Августа). Поэтому, характеризуя тот или иной сезон, используются сокращения типа 1990/1991, 1990/91 или 90/91. В целом, регионы возделывания хлопчатника можно образно разделить на три группы: Северный Пояс (Northern Belt), Экваториальный Пояс (Equatorial Belt) и Южный Пояс (Southern Belt). Сбор урожая в странах Северного Пояса производится с Июля по Декабрь, в странах Экваториального Пояса – с Декабря по Май, а в странах Южного Пояса – с Февраля по Август; при этом доли производства хлопка для каждого из поясов составляют: Северный – 82%, Экваториальный – 6% и Южный – 12%. В большинстве отчетов различных международных организаций и компаний, связанных с хлопком, фигурируют статистические данные, выраженные в 480 фунтовых (217.73кг) кипах, для пересчета в тонны необходимо умножить количество кип на коэффициент 0.21773. В данной публикации все цифровые показатели производства и потребления хлопкового волокна приводятся в тоннах для лучшего понимания. Кроме того, хлопковое волокно по своим качественным

характеристикам подразделяется на средневолокнистое (Upland Cotton), к которому относится хлопок с короткой и средней штапельной длиной волокна, и длиноволокнистое (Pima Cotton – по Американским стандартам, Giza Cotton – по Египетским стандартам), к которому относится хлопок с большой (Long Staple Length) и очень большой (Extra Long Staple Length) штапельной длиной волокна.

Приведенная в настоящей публикации информация базируется на использовании данных из всевозможных публикаций, отчетов и докладов Международного Консультативного Комитета по Хлопку (США), Министерства Сельского Хозяйства США, компании КОТЛЮК ЛИМИТИД (Соединенное Королевство), международных хлопковых ассоциаций, национальных хлопковых комитетов и ряда других организаций, а также из собственной практики.

2. Структура мирового хлопкового сообщества

Мировое хлопковое сообщество можно образно представить в виде следующей структуры: во главе всего стоит Международный Консультативный Комитет по Хлопку (INTERNATIONAL COTTON ADVISORY COMMITTEE, сокращенно – ICAC) со штабквартирой в Вашингтоне, США. Вслед за этим комитетом идут национальные хлопковые институты в виде советов, комитетов и подобных организаций. Участники хлопкового рынка (производители, трейдеры, потребители, независимая инспекция, склады, грузоперевозчики, страховые компании и другие) объединились в международные хлопковые ассоциации, 14 из которых, в свою очередь, в 1976 организовали Комитет по Международной Кооперации Между Хлопковыми Ассоциациями (COMMITTEE FOR INTERNATIONAL CO-OPERATION BETWEEN COTTON ASSOCIATIONS, сокращенно – CICCА) со штабквартирой в Ливерпуле, Соединенное Королевство. Замыкают эту структуру всевозможные объединения и ассоциации текстильщиков, перерабатывающих хлопковое волокно, во главе с Международной Федерацией Текстильных Производителей (INTERNATIONAL TEXTILE MANUFACTURERS FEDERATION, сокращенно – ITMF; Швейцария) и Международным Бюро По Текстилю и Одежде (International Textiles and Clothing Bureau, сокращенно – ИТСВ).

Хлопковые ассоциации разрабатывают единые правила торговли и рассмотрения споров, унифицированные формы контрактов для своих членов, занимаются инспекцией качества хлопка, используя присылаемые в ассоциации стандартные эталоны из разных хлопкопроизводящих стран, и арбитражным разбирательством возникающих в процессе исполнения контрактов споров. По результатам арбитражных разбирательств они формируют единый список нарушителей контрактов и делают его публичным для обзора всех участников хлопкового рынка. Время от времени ассоциации организуют международные конференции, форумы и семинары, на которых обсуждаются ситуация с производством и потреблением, ценами, качеством и различными методами определения качества хлопкового волокна, новые веяния в хлопковой индустрии, а также вопросы международной торговли, транспортировки, страхования и хранения хлопка. Кроме того, ряд ассоциаций организуют курсы подготовки классёров и специалистов по продажам хлопка.

Международный Консультативный Комитет по Хлопку (INTERNATIONAL COTTON ADVISORY COMMITTEE)

Международная Встреча по Хлопку представителей Бразилии, Британских колоний (экспортирующих хлопок), Египта, Индии, Мексики, Перу, СССР, Судана, США и Французских колоний (экспортирующих хлопок) в Вашингтоне (США) в Сентябре 1939 для обсуждения проблем перепроизводства, увеличивающихся запасов и падающих цен на хлопковое волокно приняла резолюцию о создании в Вашингтоне консультативного комитета. Основной целью создания комитета стала необходимость координации действий во избежание хаотического развития мировой хлопковой индустрии. Первое заседание комитета состоялось в Вашингтоне в Апреле 1940. Поначалу членство в комитете было ограничено лишь странами, производящими хлопок. Однако, уже после четвертого заседания комитета было принято решение принимать в члены страны, имеющие серьёзный интерес к производству, экспорту, импорту и потреблению хлопка. С тех пор комитет стал ассоциацией правительств таких стран. На пятом заседании комитета в Мае 1946 было решено организовать Секретариат (Secretariat) и управляющий Исполнительный Комитет (Executive Committee), состоящий из представителей шести стран производителей и шести стран потребителей хлопка. Было также положено начало программе обеспечения статистической и экономической информацией, ставшей составной частью работы комитета. Впоследствии в 1948 первоначальный Исполнительный Комитет был заменён Постоянным Комитетом (Standing Committee), в котором все страны могли бы иметь свой голос. В настоящее время членство в комитете открыто для всех стран – членов Организации Объединенных Наций или Продовольственной и Сельскохозяйственной Организации ООН, проявляющих интерес к хлопку. Каждый член комитета создает постоянное национальное координационное агентство, обеспечивающее секретариат комитета статистическими и информационными данными по хлопку из своей страны. Постоянный Комитет обеспечивает непрерывность деятельности

Международного Консультативного Комитета по Хлопку между Пленарными Заседаниями. Он созывается в Вашингтоне для обсуждения текущей мировой ситуации на рынке хлопка, проводимой разными странами политики, связанной с хлопком, а также для выполнения поручений Пленарных Заседаний. А Секретариат помогает Постоянному Комитету осуществлять рабочую программу по сбору, обработке и публикации статистических данных и анализа мировой ситуации на рынке хлопка, а также обеспечивает кооперацию и взаимодействие с другими международными организациями по хлопку. Ежегодный бюджет комитета формируется за счет членских взносов, 40% из которых составляют равные суммы. Оставшиеся 60% формируются на основе дополнительных членских взносов, рассчитываемых в Долларах США за каждые 1,000 тонн экспортированного и импортированного хлопка с учетом средних цен торговли за последние 4 сезона. Так например, бюджет сезона 1995/96 составлял USD1,192,300, общий взнос – USD11,833, а дополнительный – USD78.12 с каждой 1,000 тонн экспортированного и импортированного хлопка.

В настоящее время Международный Консультативный Комитет по Хлопку решает следующие задачи: обзор и отслеживание факторов, воздействующих на мировую ситуацию с хлопком; сбор и обработка информации для статистических отчетов по производству, продаже, потреблению, запасам и ценам на хлопок; оказание, по возможности, поддержки советом правительствам стран, связанных с возделыванием и потреблением хлопка; организация конференций по вопросам развития ситуации с хлопком. Комитет имеет консультативный статус в Организации Объединенных Наций и её специализированных агентствах. Пленарные Заседания комитета проводятся ежегодно в разных странах, осуществляющих экспорт и импорт хлопка. Кроме представителей – членов комитета, в них могут принимать участие любые заинтересованные лица; участие платное. Повестка заседания и графики выступлений формируются Постоянным Комитетом. Заседания способствуют обмену и обсуждению информации по ситуации с хлопком в разных странах и вопросам проводимой в них политики, оказывающей влияние на производство и торговлю хлопком; кроме того, на них поднимаются и обсуждаются вопросы воздействия заражений хлопка на здоровье хлопкоробов и текстильщиков. По окончании заседаний Секретариат публикует материалы прошедшего Пленарного Заседания. В качестве официальных языков комитета выбраны Английский, Арабский, Испанский, Русский и Французский. На каждом Пленарном Заседании комитета осуществляется полный синхронный перевод выступлений на языки, принятые в качестве официальных. В связи с бурным развитием Интернета, а также с учетом его эффективности и экономичности комитет в Июле 1995 заказал создание и размещение в Интернете своего собственного сайта, а с середины 1996 стал распространять свои публикации не только по почте и факсимильной связи, но и через Интернет. Использование Интернета позволило одновременно единой отправкой осуществлять рассылку информации всем подписчикам. Ранее это делалось посредством факсимильной связи каждому отдельно по установленному списку, что затягивало своевременность получения сообщений, а зачастую из-за помех на телефонных линиях и вовсе приводило к их неполучению.

Комитет по Международной Кооперации Между Хлопковыми Ассоциациями (COMMITTEE FOR INTERNATIONAL CO-OPERATION BETWEEN COTTON ASSOCIATIONS)

Комитет по Международной Кооперации Между Хлопковыми Ассоциациями (COMMITTEE FOR INTERNATIONAL CO-OPERATION BETWEEN COTTON ASSOCIATIONS, сокращенно – CICCА) был образован в Ливерпуле, Соединенное Королевство в 1976 14 ведущими международными хлопковыми ассоциациями, при этом каждая ассоциация осталась независимой и осуществляет свою деятельность самостоятельно. Комитет обеспечивает форум для совместных дискуссий и, когда необходимо, действует от имени и в интересах своих членов. Главной целью комитета является обеспечение посредством более представительной и влиятельной организации исполнения и незыблемости контрактов контрактодержателями и порядочности в торговой практике. Для её исполнения комитет определил перед собой решение следующих задач: расширение комитета посредством привлечения в члены различных хлопковых организаций, будь-то арбитражные органы, прядильные фабрики, ассоциации текстильщиков или иные при условии, что они должны также придерживаться принципов комитета; поддержание и пополнение стандартов порядочности торговой практики и этических норм незыблемости контрактов; поддержка процедур рассмотрения споров и соблюдения выполнения вытекающих решений; поддержание связей с другими международными организациями, связанными или ассоциированными с хлопковой индустрией, в той форме и тогда, когда это будет сочтено нужным; обеспечение возможности дискуссии между организациями – членами комитета для благоприятствования развития торговли хлопком; обеспечение организаций – членов комитета консолидированным списком нарушителей исполнения контрактов, признанных таковыми в соответствии с решениями соответствующих арбитражных судов организаций – членов комитета; составление консолидированной директории (списка) компаний и организаций, являющихся членами хлопковых ассоциаций из состава самого комитета; лоббировать интересы и предоставлять льготы организациям – членам комитета в различных странах при контактах с властью и другими структурами.

Ливерпульская Хлопковая Ассоциация (THE LIVERPOOL COTTON ASSOCIATION LTD)

Свое начало Ливерпульская Хлопковая Ассоциация берет в 1841, когда в Ливерпуле (Соединенное Королевство) хлопковыми брокерами была образована Ассоциация Хлопковых Брокеров (The Cotton Brokers Association). Сама ассоциация была образована в 1882 для обслуживания интересов не только хлопковых брокеров, но и торговцев хлопком. Она сразу же обрела и поддерживает статус некоммерческой организации.

Ливерпульские Правила разработаны с таким расчетом, чтобы они могли быть использованы в контрактах по купле или продаже хлопка между двумя любыми государствами. Правила содержат широко применяемую унифицированную форму контракта. Решения Арбитражного Суда ассоциации признаются международным законодательством в большинстве стран мира. Поддерживая тесную связь и консультируясь со всеми своими зарегистрированными фирмами, Ливерпульская Хлопковая Ассоциация пополняет справедливую и признаваемую торговую практику любыми новыми веяниями, что позволяет быстро исполнять контракты и справедливо решать любые спорные вопросы. Объем мировых продаж хлопка с использованием правил и арбитража ассоциации в 1990-е значительно возрос. Каждые две недели ассоциация выпускает пересмотренные надбавки и скидки по качеству хлопка различного происхождения с целью использования их при отгрузках или арбитражных рассмотрении споров.

Ассоциация является членом Международного Консультативного Комитета по Хлопку, Комитета по Международной Кооперации Между Хлопковыми Ассоциациями и Международной Федерации Текстильных Производителей.

Бременская Хлопковая Биржа (BREMER BAUMWOLLBÖERSE)

Бременская Хлопковая Биржа была основана в Октябре 1872 с первоначальным названием Комитет по Торговле Хлопком и по сей день является посредником между хлопкоробами, трейдерами и переработчиками хлопкового волокна. Создание биржи было вызвано быстрым ростом текстильной промышленности во второй половине прошлого века во многих Европейских странах. В 1886 к комитету присоединилась Ассоциация Южно-Германской Хлопкоперерабатывающей Промышленности, а вслед за ней и другие ассоциации Германских прядильщиков. Юридический статус комитету был присвоен Сенатом Свободного Ганзейского Города Бремена в 1889. В 1894 в Совет Директоров вошли представители Австрийской хлопкоперерабатывающей промышленности. К этому времени ежегодный импорт хлопка через Бремен перевалил за 200,000 тонн. В 1900 году состоялось торжественная закладка камня в строительство здания биржи, закончившееся спустя два года. В 1906 в Совет Директоров вошли представители Швейцарской Ассоциации Прядильщиков, Мотальщиков и Ткачей. В 1912 был зафиксирован самый крупный объем импорта хлопка через Бремен, составив 610,000 тонн. Вторая Мировая Война существенно затормозила дальнейшее развитие хлопкового рынка в Бремене. И первым послевоенным импортом стали 54,000 тонн, поставленные главным образом из запасов Американского правительства. И лишь к 1950 объем завозимого хлопка снова вырос до 220,000 тонн. А либерализация импорта состоялась только в 1954. Торговля между переработчиками хлопка из Центральной и Восточной Европы и производителями хлопка была в большей мере сконцентрирована в Бремене и вызвала, тем самым, необходимость разработки правил торговли, которые должны были бы не только облегчить, но и защитить все стороны, вовлеченные в торговлю хлопком. Таким образом на свет появились, так называемые, 'Бременские Хлопковые Обычаи', которые периодически пересматривались и корректировались в связи с появлением более новых проблем и обычаев, связанных с торговлей хлопком. Наиболее сильно они изменились в период с 1955 по 1962, что нашло свое отражение в 1963 в новой редакции правил. С тех пор они стали подразделяться на самостоятельные разделы: торговля хлопком, торговля хлопковыми отходами и линтом. В 1968 к этим разделам добавилась торговля отходами из искусственных волокон волокновых смесей, а в 1982, в соответствии с соглашением между биржей и Ассоциацией Американских Поставщиков Хлопка, – Правила контейнерной торговли Американским хлопком, поставляемым из портов США. Правила печатаются на Немецком, Английском, Чешском, Французском (общая часть) и Русском языках и являются основой для проведения арбитража по качеству и техническим вопросам. Традиционная классификация хлопкового волокна обеспечивается классерскими и лабораторными испытаниями. Первая лаборатория для испытаний хлопка была создана в 1955. В 1969 был образован Бременский Институт Волокна. Этот исследовательский институт оборудован современными приборами для испытаний хлопка и функционирует независимо в качестве лаборатории Бременской Хлопковой Биржи с 1989. С помощью утвержденных нейтральных процедур возможно быстрое и профессиональное разрешение споров, возникающих при исполнении контрактов. Система арбитража по качеству построена на анонимности процедуры, гарантирующей нейтральность и объективность в разрешении споров. Арбитражное рассмотрение споров осуществляется двумя присягнувшими классерами, полностью независимыми от сторон спора; если их решение не устраивает какую-либо из сторон, то эта сторона имеет право на апелляцию в арбитражный совет. Арбитраж по техническим вопросам предусматривает урегулирование

споров, возникающих между контрактодержателями из-за нарушений выполнения условий контракта, не связанных с качеством хлопка.

В настоящее время Бременская Хлопковая Биржа решает задачи по обеспечению членов биржи информацией о рынке хлопка, правилах торговли, арбитражем по качеству и техническим вопросам, лабораторным оборудованием для проведения экспертизы качества, а также по организации взаимосвязи, являясь членом СССА, с аналогичными ассоциациями из других стран. Дважды в год (в Апреле и второй половине Октября) биржа организует пятидневные семинары по обучению заинтересованных лиц вопросам хлопкового бизнеса. Программа семинаров включает в себя ознакомление и классировку хлопкового волокна различного происхождения в арбитражных комнатах биржи, ознакомление с Правилами Бременской Хлопковой Биржи, практикой международной торговли хлопком и хлопковыми фьючерсами, финансовым обеспечением и страхованием международного хлопкового бизнеса, а также с современными методами испытаний на линиях HVI в Бременском Институте Волокна. Обучение проводят опытные эксперты, используя при этом видео материалы и слайды, отражающие практику производства, продажи и переработки хлопкового волокна. Ограниченное количество участников семинаров позволяет инструкторам осуществлять индивидуальный подход к их обучению, концентрируя внимание на конкретных направлениях, интересующих самих участников. По окончании курса участникам предоставляются сертификаты об участии в нем.

Гдыньская Хлопковая Палата (IZBA BAWELNY W GDYNI)

После Первой Мировой Войны поставки Российского и Персидского хлопкового волокна сменились поставками Американского и Индийского хлопка, а их транспортировка через морские порты Гданьска (Польша) и Бремена (Германия) была экономически невыгодной. Строительство города Гдыня и его морского порта было вызвано отчасти удовлетворением потребностей хлопкоперерабатывающих предприятий Польши. Первая поставка хлопка через порт Гдыни состоялась в 1932. В 1930-е Морской Совет в Гдыне решил организовать консигнационные склады, которые и легли в основу создания в 1935 Гдыньской Хлопковой Палаты. В Сентябре 1938 палата открыла свой Хлопковый Дом, служивший арбитражным судом по спорным вопросам, связанным с качеством хлопка. Таким образом, Польша превратилась в один из независимых центров по арбитражу хлопкового волокна. После Второй Мировой Войны сменились не только политические и экономические условия, но и направления импорта хлопка. Хлопок из Советского Союза стал преобладающим, например к 1947 его доля в общем импорте составила 56%. Сложившаяся ситуация несколько снизила роль Гдыни как хлопкового порта, хотя незадолго до войны через этот порт проходил только хлопок. Наиболее сложным периодом для палаты стала первая половина 1950-х, когда власти предпринимали попытки ликвидации палаты. То время характеризовалось строжайшей централизацией экономики и её зависимостью от внешней политики СССР. Например, только Советская компания ЭКСПОРТЛЕН могла импортировать хлопок из иностранных государств. То есть, вся торговля хлопком была монополизирована и эта отрасль полностью управлялась центром. После 1956 методы управления экономикой не изменились, но по плану предусматривалось увеличение производства товаров народного потребления, включая текстильную продукцию. Стали восстанавливаться отношения с иностранными государствами. В результате импорт хлопка в 1957 вырос на 40% в сравнении с предыдущим годом, при чём хлопок снова стал импортироваться из разных стран, а не только из СССР. Вместе с увеличением импорта возросло и количество арбитражных споров, рассматриваемых палатой. Все эти изменения привели к дальнейшему развитию сотрудничества в области торговли хлопком с Западными странами, и в частности с США. Тогда же члены палаты решили, что она должна присоединиться к Соглашению об Универсальных Хлопковых Стандартах, ставших основой при заключении контрактов купли-продажи и арбитражных разбирательствах. Как результат, Гдыньская Хлопковая Палата добилась определенных успехов и в Мае 1958 была зарегистрирована в качестве участника Конференции по Универсальным Хлопковым Стандартам, завоевав тем самым для себя международный престиж. С 1957 началось развитие информационного обмена с иностранными организациями. Палата снова стала получать бюллетени и отчеты, содержащие информацию и материалы, касающиеся международной торговли хлопком, а также ставки надбавок и скидок для хлопка разного качества и разного происхождения, ставшие незаменимыми для четкого функционирования палаты. Возникла необходимость организации лаборатории для проведения испытаний хлопкового волокна. В соответствии с резолюцией Генеральной Ассамблеи, Гдыньская Хлопковая Палата в 1963 стала оказывать услуги по лабораторным испытаниям хлопка. В 1965 палата заключила соглашение с Ассоциацией Американских Поставщиков Хлопка об арбитраже по показателям майкронэйр. Палата стала участвовать в проверочных испытаниях, наряду с Хлопковым Управлением Министерства Сельского Хозяйства США и Французской Палатой в Гавре, Бремене и других городах. С 1968 палата стала проводить испытания хлопка и в соответствии с требованиями Советского ГОСТа, учитывая арбитражную практику по Советскому хлопку. В 1973 были подготовлены и выпущены официальные **Статуты** палаты. Во второй половине 1970-х участниками палаты был образован благотворительный Фонд, целью которого стало обеспечение лаборатории современным испытательным оборудованием и приборами за счет денежных пожертвований членов Гдыньской Хлопковой

Палаты. В результате в 1992 на собранные деньги была закуплена и установлена линия SPINLAB 900 HVI. В 1997 лаборатория палаты получила сертификат аккредитации на предлагаемые испытания. В зависимости от потребности, хлопковое волокно испытывается либо мануальным образом с помощью классера, либо инструментальным с помощью приборов. Лаборатория оснащена всем необходимым для определения характеристик качества хлопка в соответствии с любыми методами измерений, действующих в той или иной стране его происхождения. Палата предлагает своим членам и другим участникам хлопкового рынка разработанные и периодически пересматриваемые типовые контракты для сделок по хлопку, пряже и суровым тканям. Споры, возникающие в процессе исполнения контрактов, могут разрешаться посредством экспертизы, если она была избрана контрактодержателями в качестве условий, не доводя дело до Арбитражного Суда, рассматривающего вопросы качества хлопка, или Коммерческого Суда, рассматривающего технические вопросы исполнения контрактов. К отличительной особенности Гдыньской Хлопковой Палаты относится тот факт, что она рассматривает также и споры, связанные с качеством пряжи или суровой ткани. Ставки рассмотрения споров, установленные палатой, значительно ниже аналогичных ставок обычных судов.

Начало 1990-х ознаменовалось серьёзными изменениями в политической и экономической сфере в странах бывшего СЭВ, которые привели в числе прочих к децентрализации торговли хлопком в этих странах. Для самой палаты этот период времени стал расширением сферы деятельности. Стали проводиться многочисленные тренировочные сессии, семинары, курсы, организуемые при содействии Международного Консультативного Комитета по Хлопку (INTERNATIONAL COTTON ADVISORY COMMITTEE), Национального Хлопкового Совета США (COTTON COUNCIL INTERNATIONAL) и других организаций с целью обмена информацией и опытом работы на международных рынках хлопка. Многие местные участники рынка хлопка были незнакомы с правилами и обычаями, господствующими в мировой торговле, и палата сыграла немаловажную роль в подготовке их выхода на внешние рынки. Хлопкопроизводящим республикам бывшего СССР также потребовался выход на международные рынки хлопка и соответствующие специалисты. Отвечая запросам и потребностям этих стран Гдыньская Хлопковая Палата, начиная с 1992, стала проводить свои курсы подготовки классеров и на Русском языке. К концу 1997 палатой были выпущены 75 специалистов для этих стран, а всего 535 классеров хлопка. Стоит отметить, что в отличие от Американских и Узбекских (созданных в конце 1990-х) курсов подготовки классеров, Гдыньская Хлопковая Палата готовит специалистов по хлопку, произведенному в разных странах, тем самым они получают опыт работы с любым хлопковым волокном и имеют большую специализацию.

Текстильный сектор всегда играл значительную роль в Польской экономике, а после 1945 текстильная промышленность страны стала одной из крупнейших в Европе. Однако, после 1989 её потенциал значительно снизился в результате сокращения спроса на внутреннем рынке и потери рынков на территории Советского Союза. И тем не менее, она до сих пор лидирует среди стран Восточной Европы. Так например, в 1994 экспорт текстильной продукции составил 20% от общего объема экспорта Польши, в 1995 – 17%. Основными потребителями Польского текстиля являются Германия, Дания, Канада, США, Франция, Швеция и ряд других стран Европейского Союза.

В настоящее время палата объединяет в себе свыше 120 Польских и иностранных участников, среди которых компании, торгующие и перерабатывающие хлопок, осуществляющие контроль и инспекцию качества, грузоперевозки, а также научно-исследовательские институты. Кроме того, она сама стала членом ряда международных хлопковых организаций.

Александрийская Ассоциация Экспортеров Хлопка (THE ALEXANDRIA COTTON EXPORTERS' ASSOCIATION, сокращенно – ALCOTEXA)

Александрийская Ассоциация Экспортеров Хлопка была создана в Александрии (Египет) в 1932 частными лицами и компаниями, вовлеченными в хлопковый бизнес, в качестве некоммерческой и неторговой организации, связанной с Египетским хлопковым волокном. Только членам ассоциации разрешено заниматься торговлей хлопком в Египте, и сама ассоциация всячески развивает эту торговлю как внутри страны, так и за её пределами. Участники ассоциации и заинтересованные лица из других стран могут воспользоваться базой данных, созданной ассоциацией, а также подписаться на всевозможные бюллетени и периодические издания, выпускаемые ей. В начале каждого сезона ассоциация утверждает Экспортную Политику и Продажные Цены на Египетский хлопок в Американских центах за фунт на условии FOB Alexandria, еженедельно пересматривая их в зависимости от ситуации на мировых рынках. Она разрабатывает также единые формы контрактов для использования членами ассоциации при продажах на экспорт, регистрирует заключенные контракты и следит за их исполнением. В соответствии с **Уставом** (Rules) и **Правилами** (Regulations) ассоциации все экспортные отгрузки осуществляются на основе использования унифицированных контрактов, а покупатели имеют право требовать от продавцов до начала отгрузки получения образцов хлопка на основе 5% отборки, которые будут

утверждены сторонами в качестве эталонов для законтрактованного хлопка. Кроме того, ассоциация является компетентным органом по арбитражному разбирательству споров, которые могут возникнуть между Египетскими экспортёрами и покупателями в отношении качества хлопка или исполнения контрактов. Унифицированные контракты предусматривают, что стороны при исполнении контракта будут соблюдать условия **Правил** ассоциации, в соответствии с которыми арбитражное разбирательство должно проводиться в Александрии (Египет) с учетом юрисдикции Египетских Судов. Процедуры рассмотрения споров, подача апелляционной жалобы, условия и сборы ассоциации прописаны во Внутренних **Правилах** Ассоциации (Association's Internal Regulations). Заявка на арбитражное рассмотрение споров, касающихся качества хлопка, может быть подана и до и после отгрузки. Арбитраж осуществляется на основе контрактного эталонного образца (Contracted Type), который должен быть предоставлен любой или обеими сторонами. В случае, когда образец не может быть предоставлен покупателем, последний уполномочивает покупателя предоставить образец от его имени. Этот образец должен весить не менее половины килограмма, упакован, опечатан и подписан обеими сторонами. Утвержденный сторонами эталон в дальнейшем будет сверяться с образцами хлопка, по которым возникли споры. Спорные образцы также должны быть отобраны на 5% основе от общего количества кип, по которым возникли споры; при этом общий вес этих образцов должен быть не менее трёх килограмм на каждые 100 кип или их части. В случае, когда качество хлопка будет различаться в сторону ухудшения сортности не более, чем на четверть сорта, или если сорт или штапельная длина волокна будут ниже, но не превышая процентный показатель в 1.5%, стороны могут договориться дружественным путем о снижении сортности; при этом продавец будет обязан известить Правительственного Комиссионера (Government Commissioner) из Ассоциации. В случае необходимости проведения арбитража после выполненной отгрузки, Заявление (Application) должно быть подано в течение 30 дней с даты разгрузки хлопка, учитывая при этом, что спорные образцы должны быть сохранены в течение 50 дней с последней даты разгрузки. Заявление должно быть направлено на имя Президента ассоциации в двух экземплярах заказной почтой или по факсу, при отправке почтой на конверте должно быть указано 'Заявление на Арбитраж' ('Application for Arbitration'). Вместе с тем, для проведения арбитража ассоциации должны быть предоставлены эталонные и спорные образцы хлопка. Решение арбитражного комитета первой инстанции (first degree arbitration committee) должно быть доведено до обеих сторон заказной почтой (registered mail) или по факсу. Обе стороны имеют право подавать апелляционную жалобу (appeal) против принятого решения в течение 10 дней с даты уведомления о результатах арбитража первой инстанции, праздничные дни исключаются.

Ассоциация является членом Комитета по Международной Кооперации Между Хлопковыми Ассоциациями.

Ассоциация по Торговле Хлопковым, Льняным и Схожим Волокном (ASSOCIAZIONE COTONIERA, LINIERA E DELLE FIBRE AFFINI)

В 1883 в Милане (Италия) была организована Итальянская Хлопковая Ассоциация (ASSOCIAZIONE COTONIERA ITALIANA), объединившая трейдеров и переработчиков хлопкового волокна. В 1991 она слилась с аналогичным объединением предприятий, связанных с торговлей и переработкой льна, и получила свое текущее название. На сегодняшний день членами ассоциации являются примерно 250 компаний, объем продаж которых составляет порядка 70% от всего объема продаж в этой отрасли. Среди этих компаний имеются трейдеры, прядильные, ткацкие, отделочные, трикотажные, швейные и иные предприятия, которые используют в своей повседневной деятельности типовые контракты, разработанные ассоциацией. В целях оптимизации производства и эффективного развития предприятий она предоставляет своим членам консультации и помощь в решении самых разных вопросов, связанных с анализом деятельности и аттестацией предприятий, налогообложением, оплатой таможенных пошлин, научно-исследовательской работой, охраной окружающей среды и прочими. Ассоциация уделяет большое внимание продвижению продукции своих членов на мировых рынках, с этой целью она принимает участие в различных международных выставках и ярмарках и организует их сама, а также готовит различные публикации для их распространения среди своих членов и посетителей выставок. Ассоциация занимается также разрешением споров, связанных с качеством и торговлей хлопком. С этой целью при ней создана Арбитражная Палата По Хлопковому Сектору (Camera Arbitrale Cotoni Sodi). Кроме того, ассоциация принимает активное участие в разработке стандартов, регулирующих деятельность текстильного производства.

Карачинская Хлопковая Ассоциация (THE KARACHI COTTON ASSOCIATION)

Карачинская Хлопковая Ассоциация, являющаяся основной организацией по торговле хлопком в Пакистане, была официально образована Правительством этой страны в 1933. За время своего существования ассоциация, сталкиваясь с ежедневными проблемами, связанными с торговлей хлопком, умело и эффективно решала их, устанавливая с учетом спроса и предложения приемлемые всем секторам хлопковой индустрии цены и принципы торговли. Она предлагает покупателям и продавцам полезную информацию, касающуюся формирования цен на хлопок и текущей ситуации на мировом рынке, снабжает их необходимыми проформами различных контрактов

по хлопку, и обеспечивает непрерывный процесс поставок хлопка для внутреннего потребления и на экспорт. Посредством рекомендаций ассоциации местные селекционеры хлопчатника вывели новые селекционные сорта хлопка с большей штапельной длиной волокна, удовлетворяющие нужды иностранных покупателей и местных переработчиков. Требования Устава (By-Laws) ассоциации в полной мере удовлетворяют требованиям и условиям торговли хлопком, кроме того, в 1957 они получили одобрение Правительства Пакистана в соответствии с Законом о Хлопке. Среди всего прочего, Устав обеспечивает поддержание, дисциплину и справедливость торговой практики, управление фьючерсным рынком, создание Клиринговой Палаты Хлопковой Биржи (Clearing House of the Cotton Exchange), фиксирующей ежедневные котировки на наличный хлопок, арбитражное рассмотрение споров, заключение текущих и форвардных сделок, стандартами для различных селекционных сортов хлопчатника, выдачу лицензий хлопковым брокерам и решение вопросов, связанных со всевозможными дефолтами. Совет Директоров ассоциации представлен всеми участниками хлопкового рынка Пакистана, а также представителями Правительства, не являющимися членами. Такой состав совета обеспечивает защиту интересов всех сторон и оперативно реагирует на любые изменения и тенденции рынка хлопка. Ассоциация определила единое обязательство для всех своих членов – действовать между собой через хлопковых брокеров, имеющих лицензию.

Инспекторская Комиссия (Panel of Surveyors), действующая при ассоциации, занимается арбитражем по вопросам качества и технического исполнения контрактов. С этой целью в ассоциации хранятся комплекты местных и иностранных стандартов для классификации и сравнения хлопкового волокна, а также текущие надбавки и скидки к цене базовых сортов для различной штапельной длины волокна, цвета, засоренности и других параметров качества.

Русское Хлопковое Сообщество (THE RUSSIAN COTTON ASSOCIATION)

РУССКОЕ ХЛОПКОВОЕ СООБЩЕСТВО было зарегистрировано в форме некоммерческого партнерства в Москве 4 Апреля 2000. Изначально, учредителями РХС выступили три крупные Российские хлопковые торговые компании, позже к ним присоединились многие торговые компании, организации по независимой экспертизе качества хлопка и другие, включая иностранных участников хлопкового рынка. Одной из целей создания сообщества стала необходимость влияния на процесс развития рынка хлопка для удовлетворения потребительского спроса предприятий России и стран ближнего зарубежья с учетом интересов самого сообщества. За несколько лет своего существования РХС стало легитимным механизмом выявления, закрепления и обеспечения действенности норм и правил поведения участника Российского хлопкового рынка. В результате на одном из заседаний сообщества был утвержден Свод Норм и Правил, основой исполнительности которых стали добровольность их принятия, а также солидарный авторитет и квалификация членов хлопкового сообщества. Российское законодательство, предполагая целесообразность общественной инициативы, признает источником Гражданского Права добровольное решение реальных участников хлопкового сообщества об узаконивании правил и обычаев делового этикета в этой сфере деятельности, и создает тем самым предпосылки для формирования института профессионального и цивилизованного разрешения возникающих между участниками противоречий. Опыт деятельности международного арбитража по вопросам качества и технического исполнения контрактов на поставку хлопкового волокна определил выбор формы и способа разрешения таких разбирательств – третейское разбирательство профессионалов хлопкового рынка. Таким образом при РХС был создан Хозяйственный (Третейский) Суд. Расценки за судебное рассмотрение значительно ниже ставок обычных Российских судов, а сам уровень понимания специфических спорных вопросов значительно выше, нежели у обычных судей. Арбитрами при рассмотрении споров выступают утвержденные опытные и авторитетные специалисты из компаний – членов РХС.

Полезные контакты:

ALEXANDRIA COTTON EXPORTERS' ASSOCIATION

12 Mohamed Talaat Nooman Street,
PO Box 1772,
Alexandria, EGYPT
Tel.: +20-3-4806971
Fax: +20-3-4833002
<http://www.geocities.com/madisonavenue/9543>
E-mail: alcotexa@idsc.gov.eg

Fax: +1-901-5278303
<http://www.acsa-cotton.org>
E-mail: bmay@acsa-cotton.org
— 1725 K Street, NW,
Washington, DC 20006 USA
Tel.: +1-202-2967116
Fax: +1-202-6595322
E-mail: ACSAGillen@aol.com

AMERICAN COTTON SHIPPERS ASSOCIATION

88 Union Avenue, Suite 1204,
PO Box 3366,
Memphis, TN 38173 USA
Tel.: +1-901-5252272

ASSOCIATION COTONNIERE DE BELGIQUE

Poortakkerstraat 98,
B-9051 Ghent (Sint-Denijs-Westrem), BELGIUM
Tel.: +32-9-2429820
Fax: +32-9-2429829

http://
E-mail: jdm@gent.febeltext.be

ASSOCIATION FRANÇAISE COTONNIERE

Palais De La Bourse,
BP 143,
F-76051 Le Havre Cedex, FRANCE
Tel.: +33-235412036
Fax: +33-235426309
<http://perso.wanadoo.fr/afcot/HTML/MenuGB.htm>
E-mail: afcot@wanadoo.fr

ASSOCIAZIONE COTONIERA, LINIERA E DELLE FIBRE AFFINI

Viale Sarca 223,
20126 Milan, ITALY
Tel.: +39-02-66103838, 66103839
Fax: +39-02-66103863, 66103865
<http://>
E-mail: ass_cot_lin@iol.it

AUSTRALIAN COTTON SHIPPERS ASSOCIATION

, AUSTRALIA
Tel.: +61-2-99883899
Fax: +61-2-
<http://www.austcottonshippers.com.au>
E-mail: admin@austcottonshippers.com.au

BOLSA DE MERCADORIAS & FUTUROS

Praça Antonio Prado 48,
CEP 0101-901 São Paulo SP, BRAZIL
Tel.: +55-11-2325454
Fax: +55-11-2327565
<http://>
E-mail:

BREMER BAUMWOLLBÖRSE

Wachtstraße 17-24,
Postfach 106727,
D-28067 Bremen, GERMANY
Tel.: +49-421-339700, 3397014, 3397016
Fax: +49-421-3397033
<http://www.baumwollboerse.de>
E-mail: info@baumwollboerse.de

CENTRO ALGODONERO NACIONAL

Via Laietana 32-34, 3o,
08003 Barcelona, SPAIN
Tel.: +34-3-3198950
Fax: +34-3-3198962
<http://>
E-mail: can@teletel.es

COMMITTEE FOR INTERNATIONAL COOPERATION BETWEEN COTTON ASSOCIATIONS

620 Cotton Exchange Building, Edmund Street,
Liverpool, L3 9LH UNITED KINGDOM
Tel.: +44-151-2366041
Fax: +44-151-2550174
http://www.lca.org.uk/cicca_pages/cicca_index.html
E-mail: staff@lca.org.uk

THE EAST INDIA COTTON ASSOCIATION LTD

9th Floor, Cotton Exchange Building, 175 Kalbadevi Road,
Mumbai, 400 002 INDIA
Tel.: +91-22-2400265, 2401640, 2404876, 2411780
Fax: +91-22-2405578
<http://www.ecottonindia.com/eica.htm>
E-mail: adv@ecottonindia.com

THE GDYNIA COTTON ASSOCIATION

Ul. Derdowskiego 7,
PO Box 107,
81-963 Gdynia, POLAND
Tel.: +48-58-6207577, 6207598
Fax: +48-58-6207597
<http://www.gca.org.pl>, www.bawelna.org.pl
E-mail: lab@gca.org.pl, ib@gca.org.pl

INTERNATIONAL COTTON ADVISORY COMMITTEE

1629-K Street, Suite 702, NW,
Washington, DC 20006-1636 USA
Tel.: +1-202-4636660
Fax: +1-202-4636950
<http://www.icac.org>
E-mail: secretariat@icac.org

INTERNATIONAL TEXTILE MANUFACTURERS FEDERATION

Am Schanzengraben 29,
CH-8039 Zürich, SWITZERLAND
Tel.: +41-1-2017080
Fax: +41-1-2017134
<http://www.itmf.org>
E-mail: secretariat@itmf.org

THE JAPAN COTTON TRADERS' ASSOCIATION

8-2, Utsubo-Hormachi, 1-Chome, Nishi-Ku,
Osaka, 550-0004 JAPAN
Tel.: +81-6-64458839
Fax: +81-6-64458893
<http://>
E-mail:

THE KARACHI COTTON ASSOCIATION

The Cotton Exchange, I.I. Chundrigar Road,
Karachi-74000, PAKISTAN
Tel.: +92-21-2410336, 2412570, 2425007
Fax: +92-21-2412580, 2413035
<http://www.kcapak.org>
E-mail: kca33@cyber.net.pk

THE LIVERPOOL COTTON ASSOCIATION LTD

620 Cotton Exchange Building, Edmund Street,
Liverpool, L3 9LH UNITED KINGDOM
Tel.: +44-151-2366041
Fax: +44-151-2550174
<http://www.lca.org.uk>
E-mail: staff@lca.org.uk

THE RUSSIAN COTTON ASSOCIATION

Office 0559, 5th Floor, Hotel Kosmos, Pr. Mira 150,
Moscow, 129366 RUSSIA
Tel.: +7-095-2341300, 2341447
Fax: +7-095-2341300
<http://www.pxc.ru>
E-mail: mail@pxc.ru

3. Мировой рынок хлопка

Мировой рынок хлопка в целом, более-менее сбалансирован, и в нем давно уже сложились определенные привязанности и деловые связи потребителей с поставщиками. Общее мировое производство хлопкового волокна колеблется в пределах 18.5–21 миллионов тонн, немного превышая объемы потребления равные 18.5–20 миллионов тонн. Немаловажным фактором для оценки ситуации на хлопковом рынке являются показатель запасов хлопка в конце сезона (ending stocks) и процентное соотношение этих запасов по отношению к общему потреблению. По процентному уровню соотношения запасов к потреблению можно прогнозировать возможное развитие ситуации с ценами на хлопковое волокно. Конечно же, на изменение цен может повлиять множество факторов, и тем не менее процентные показатели позволяют составить приблизительный прогноз изменения цен. Так, если процентное соотношение не превышает 35% – это может служить сигналом к тенденции на повышение цен, уровень 35–40% – свидетельствует о возможном повышении цен к концу сезона, а если такое соотношение превышает 40% – то можно с большой степенью вероятности судить о стабилизации цен в пределах сложившегося уровня.

На мировое производство и потребление хлопкового волокна оказывают влияние многие факторы, среди которых: цены на нефть, воздействующие на стоимость искусственных волокон, цены на зерновые, состояние экономики, как мировой, так и в отдельно взятой стране, проводимая тем или иным государством политика, погодные условия. И всё же ведущими показателями нестабильности цен могут быть неурожай вследствие погодных или иных условий, а также импорт или экспорт хлопка Китаем – основного производителя и потребителя хлопкового волокна. Несмотря на относительно постоянные показатели производства и потребления хлопкового волокна необходимо отметить что, в сравнении с конкурентоспособностью и долей производства других волокон доля хлопка, начиная с 1970, упала с 58% до 42% в 1998 и пока находится на этом уровне. Такое развитие ситуации было вызвано, в первую очередь открытием и производством целого ряда искусственных волокон, во вторую – достаточно высокими ценами на хлопок, существовавшими в этот период времени, в третью – тенденциями мировой моды, влияющими на производство тканей из того или иного волокна, и, в конце концов, иными факторами. Кроме того, общий спад мировой экономики в конце 1990-х не обошел стороной и мировое хлопковое сообщество, приведя к целой серии банкротств в текстильном секторе экономики Америки, Европы и Юго-Восточной Азии и к, своего рода, разделению труда в текстильном бизнесе. Так например, высокоразвитые страны с дорогой рабочей силой и высоким налогообложением по-прежнему производят одежду для ношения во время работы или торжеств, а производство ширпотреба перешло в страны Юго-Восточной Азии, где много дешевой рабочей силы и невысокое налогообложение. В силу последних двух причин многие инвесторы и известные текстильные торговые и сервисные марки (бренды) организовали или перевели свое производство или пошив в страны Юго-Восточной Азии. По оценкам специалистов можно предположить, что к 2005 общее производство всех текстильных волокон составит 51 миллиона тонн, из которых доля хлопка составит 20.5 миллионов тонн.

К основным производителям хлопка относятся Китай и США, на долю которых приходится приблизительно по 20% мирового производства хлопка, за ними следуют Индия (13–15%) и Пакистан (8–9%). Страны СНГ, в целом, производят 8% от общего мирового объема производства хлопка, при этом на долю Узбекистана приходится порядка 5%.

В любом случае производство хлопка опирается на его потребление, а производство и продажа текстильной продукции сопряжено с целым рядом международных договоров и соглашений, регламентирующих импортные потенциалы того или иного региона. Так например, установленные Мультиволоконным Соглашением Всемирной Торговой Организации квоты на импорт текстильной продукции в страны – члены ВТО для стран – членов этой же организации в соответствии со вступившим в силу с 1 Января 1995 новым Соглашением По Текстилю и Одежде решено было оставить до 1 Января 2005. После истечения указанного срока для стран – членов ВТО будут сняты ограничения на импорт текстиля и одежды из стран, входящих в состав ВТО. Конечно, это станет серьезной проблемой в плане конкуренции и вынудит текстильщиков производить более качественную и при этом менее дорогостоящую продукцию, а для этого придётся заниматься и переоборудованием своих производств. Необходимо отметить, что пока в развивающихся странах действовали более высокие ставки импортных пошлин на текстильную продукцию, нежели в развитых странах. Например, в 2001 эти ставки составляли в Аргентине – 35%, Бразилии – 35%, странах ЕС – 7.9%, Индии – 87.8%, Индонезии – 39.9%, Канаде – 12.4%, США – 8.9%, Таиланде – 29.2%, Японии – 6.8%. Своего рода заградительные ставки пошлин были установлены с целью поддержки местных производителей. Но кроме пошлин встречаются также и нетарифные барьеры, ограничивающие ввоз текстильной продукции, среди которых дополнительные сборы сверх установленных импортных пошлин, никчемные технические требования или стандарты, требования минимальной импортной цены, предвзятая и затяжная предотгрузочная инспекция, дорогостоящее или оспариваемое выполнение установленных правил, процедур или норм по сертификации происхождения товаров, никчемные требования или нормы в отношении маркировки и бирок на товарах, а также местные субсидии. Новый торговый раунд ВТО, открывшийся в Дохе, Катар в Ноябре 2001, рекомендовал начать снижение

максимальных импортных пошлин на текстильную продукцию до 15% и менее в развивающихся странах – членах ВТО. Это в большей мере относилось к странам – членам Международного Бюро По Текстилю и Одежде (International Textiles and Clothing Bureau, сокращенно – ИТСВ) среди которых Аргентина, Бангладеш, Бразилия, Вьетнам, Гватемала, Гондурас, Гон Конг, Египет, Индия, Индонезия, Китай, Колумбия, Корейская Народно-Демократическая Республика, Корея, Коста Рика, Макао, Мальдивы, Мексика, Пакистан, Парагвай, Перу, Таиланд, Уругвай, Шри Ланка, Эль Сальвадор.

Длинноволокнистый хлопок

Практически весь объем производимого в мире хлопка можно отнести к разряду средноволокнистого хлопка и в настоящее время всего лишь 3–4% от общего мирового объема производства составляет длиноволокнистый хлопок. Ведущую роль в производстве длиноволокнистого хлопка в настоящее время играют Египет и США, за которыми следуют Индия и Китай. Кроме этих стран производством длиноволокнистого хлопка занимаются Австралия, Израиль, Перу, Судан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и ряд других стран, но в очень малых объемах. Китай в течение 1990-х сначала сократил, но потом увеличил производство длиноволокнистого хлопка почти в 7 раз с 8,157 тонн в 1995/96 до 55,776 тонн в 2000/01. В качестве основных потребителей длиноволокнистого хлопка выступают Египет (39% от общего объема переработки длиноволокнистого хлопка), Индия (33%), Китай (11%), США (9%) и Япония (5%). Для сравнения: Узбекистан производит 2.2% от общего объема производства, а перерабатывает 1.9% от общего объема потребления длиноволокнистого хлопка. Каждый сезон разница в производстве и потреблении длиноволокнистого хлопка составляет приблизительно 220,000 тонн переходящих остатков. С начала 1990-х совокупное производство длиноволокнистых селекционных сортов хлопчатника постоянно снижалось. Так в сезон 1991/92 объем мирового производства длиноволокнистого хлопка составлял почти 900,000 тонн, но после этого он резко снизился до 550,000 тонн. Вышеуказанная тенденция в значительной степени явилась следствием вырождения и снятия с производства определенных селекционных сортов хлопчатника в странах СНГ. В результате, доля СНГ в мировых поставках длиноволокнистого хлопка сократилась с 30% до менее, чем 5%. Если в сезон 1991/92 страны СНГ могли конкурировать по объемам производства длиноволокнистого хлопка с Египтом, то, например, в сезон 1996/97 их урожай был в десять раз меньше, чем в Египте. Это тенденция отражает весьма прискорбную ситуацию, если брать во внимание высокую стоимость длиноволокнистого хлопка, а также производственный потенциал трех основных стран производителей хлопка СНГ. На самом деле, Таджикистан, Туркменистан и Узбекистан имеют соответствующую почву и климатические условия для успешного выращивания длиноволокнистых сортов хлопчатника. Например, Узбекские селекционеры вывели самые скороспелые, высокопродуктивные и высококачественные сорта длиноволокнистого хлопка.

Основными селекционными сортами длиноволокнистого хлопка являются Американские Pima, Египетские Giza и Суданские Barakat. Pima стали ценовым ориентиром для котирования мировых цен на длиноволокнистый хлопок. Кроме того, некоторые хлопкопроизводящие страны стали использовать для культивирования длиноволокнистого хлопка Американские сорта Pima.

Развитие ситуации с длиноволокнистым хлопком по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство в Австралии по сезонам, в 1,000 тонн														
3.1	2.7	3.5	3.8	3.9	6.8	8	7	8						
Производство в Египте по сезонам, в 1,000 тонн														
292.1	287.7	353.3	411.3	246.4	238	341.5	337.9	226.3	229.7	204	307			
Производство в Израиле по сезонам, в 1,000 тонн														
15.5	2.9	5	5.4	5	6.7	11.5	9	8.5						
Производство в Индии по сезонам, в 1,000 тонн														
175.3	140.8	151.3	105.1	85.7	126.5	63.4	38.1	97	102	85	70			
Производство в Китае по сезонам, в 1,000 тонн														
56.5	50	14.7	28.3	15	8	15	15	30.3	55	50	100			
Производство в Перу по сезонам, в 1,000 тонн														
28.7	18.4	7.2	7.6	10	21.5	21	7.5	0						
Производство в Судане по сезонам, в 1,000 тонн														
14.2	12.5	17	8.2	14.3	18	23.8	17.8	12.2	13.5	19	20			
Производство в США по сезонам, в 1,000 тонн														
78	86.7	110.7	82.9	74.5	78.6	115.1	119.3	96.2	146.8	85	148			
Производство в Таджикистане по сезонам, в 1,000 тонн														
75.7	58.5	7.5	14.2	22.2	22.2	19	13.1	10.2	7	11	18			

Производство в Туркменистане по сезонам, в 1,000 тонн													
133.3	98	60	26	4.8	5	2	17	12	17	20	32		
Производство в Узбекистане по сезонам, в 1,000 тонн													
114.7	123	81	59.7	23.2	19.5	18	25	9	12	11	15		
Производство в других странах по сезонам, в 1,000 тонн													
9.3	9.7	8.9	8.6	8.5	5.6	4.7	4.5	4.4	4.4	3	3		
Общее производство по всему миру по сезонам, в 1,000 тонн													
996.4	890.9	820.1	761	513.4	556.3	652.6	613.5	510.6	611.6	512	741		

Генная инженерия и хлопок

Возделывание хлопчатника сопряжено с большими затратами на приобретение химикатов для борьбы с чешуекрылыми насекомыми вредителями. В разные периоды созревания и в разных регионах возделывания хлопчатника приходится использовать и разные химикаты, поскольку и вредители бывают разными, например: преобладающий (cotton bollworm – *Helicoverpa Zea*), (tobacco budworm – *Heliothis Virescens*), Розовый Червь или Хлопковая Моль (pink bollworm – *Pectinophora Gossypiella*) и другие. В странах Центральной Азии среди чешуекрылых насекомых вредителей присутствуют Азиатская Хлопковая Совка (*Spodoptera Litura Fabr.*), Белокаемчатый Жук (*Graphognatus (Pantomorus) Lencoloma Boh.*), Большая Хлопковая Тля (*Acyrtosiphon Gossypii Mordv.*), Карадрина (*Spodoptera Exigua Hb.*), Люцерновая Тля (*Aphis Craccivora Koch.*), Мальвовая Моль (*Gelechia Malvella Hb.*), Хлопковая Совка (*Helicovera (Heliothis) Armigera Hb.*), Хлопковая (бахчевая) Тля (*Aphis Gossypii Glov.*). На разных стадиях своего развития эти паразиты поедают верхушечные листья, а также бутоны, завязи, цветки и молодые коробочки. В коробочках гусеницы уничтожают семена и волокно, иногда перегородки. С целью уменьшения затрат на такую борьбу и большей устойчивостью хлопчатника к насекомым вредителям несколько Американских компаний в конце 1980-х начали проводить исследования по генетической модификации растений. Первое разрешение было выдано 23 Марта 1988 компании MONSANTO COMPANY (St Louis, Missouri) для опытов над помидорами. Исследования проводились по нескольким направлениям, в отношении к хлопку – это были разработки по внедрению БТ гена (*Bacillus Thuringiensis*) и гербицидной сопротивляемости. *Bacillus Thuringiensis* – это одноклеточная бактерия или микроб, широко встречающийся в природе на Земле, но лишь некоторые его разновидности обладают естественной эффективной защитой против москитов и гусениц. Данный ген позволяет самому растению в течение своего роста вырабатывать кристаллы протеина, токсичные для некоторых насекомых вредителей. Протеин, попадая в пищеварительную систему насекомых, убивает их. БТ ген воздействует только на определенные части растения, производящие протеин, например листья, и не попадает в целлюлозу, а волокно рождается обычным – не измененным и без воздействия на него гена. Но генетически модифицированный хлопок не противостоит всем насекомым вредителям, а действует лишь избранно против тех, на которые приходится больше всех затрат по химической обработке, так что химикаты всё равно приходится использовать, но в значительно меньших количествах.

Первые успехи в этих исследованиях были получены в 1990, когда компания MONSANTO COMPANY вывела семена хлопчатника с БТ геном. В 1992 Министерство Сельского Хозяйства США начало разработку законодательства по использованию генетически модифицированных растений, стойких к воздействию вредителей. В 1993 был принят Федеральный Закон о Вредителях Растений (Federal Plant Pest Act). В 1995 компания DELTA & PINE LAND CO (Scott, Mississippi) – партнер компании MONSANTO COMPANY по производству семян хлопчатника предложила для продажи два селекционных сорта NuCOTN 33B и NuCOTN 35B, и приблизительно 5,700 Американских фермеров закупили их и высадили на площади, превышающей 1.8 миллиона акров. Фермеры подтвердили, что использование нового хлопка позволило им увеличить производительность на 7%, при этом экономия от использования химикатов составила 33 Доллара с каждого акра посевной площади (в среднем за сезон затраты Американских фермеров на химическую обработку составляли 59.47 Долларов на каждый акр или 146.95 Долларов на каждый гектар). Лишь 2% фермеров сказали, что не будут приобретать такой хлопок для следующих посевов. Результаты первого коммерческого урожая трансгенного хлопка подвигли семенную компанию увеличить посевные площади для производства большего количества семян с целью удовлетворения спроса покупателей. Для этого были задействованы две её дочерние компании SUREGROW AND PAYMASTER и STONEVILLE PEDIGREE SEED CO. В Августе 1995 компания MONSANTO COMPANY получила нерегулируемый статус для производства БТ хлопка, зарегистрировав его под торговой маркой BOLLGARD®. В Апреле 1997 нерегулируемый статус получила Американская компания CALGENE INC для производства БТ хлопка и хлопка с гербицидной сопротивляемостью. Тогда же была зарегистрирована ещё одна торговая марка ROUNDUP READY® генетически модифицированного хлопка с гербицидной сопротивляемостью. Такая сопротивляемость была достигнута путем пересадки гена бактерии *Agrobacterium*, вырабатывающего протеин 5 – enolpyruvyl-shikimate – 3 – phosphate synthase (EPSPS) и не реагирующего на

гербициды раундап. В результате повышения сопротивляемости фермеры могут использовать более суровые химикаты для борьбы с сорняками на хлопковых плантациях.

В 1995 Австралийский филиал компании MONSANTO COMPANY получил разрешение на проведение ограниченного сева БТ хлопка в Нью Саут Уэльс и Куинслэнд на площади 84,000 акров (34,000 гектаров). В Австралии новый хлопок был зарегистрирован под торговой маркой INGARD и стал распространяться двумя семенными компаниями COTTON SEED DISTRIBUTORS и DELTAPINE. Для использования БТ хлопка местным фермерам приходится получать лицензию от MONSANTO. В сезон 1996/97 стоимость лицензии составляла 245 Долларов за гектар, что приблизительно в 2.5 раза превышало стоимость аналогичной лицензии для Американских фермеров. В течение периода созревания обычного хлопчатника местным фермерам приходилось обрабатывать его химикалиями в среднем 8.3 раз, в то время как генетически модифицированный – только 2.64 раз, уменьшив затраты на химическую обработку на 67%. Если же пользоваться точными данными, то в зависимости от региона за сезон делалось от 3 до 14 опрыскиваний обычного хлопка и от 0 до 8 опрыскиваний БТ хлопка. Таким образом, генетически модифицированный хлопок стал использоваться и за пределами США. Весной 1996 БТ хлопок был приобретен Мексиканскими фермерами, получившими разрешение властей на использование трансгенного хлопка на 30% (2,200 акров = 890 гектаров) посевных площадей в Штате Саут Тамаулипас (South Tamaulipas), а в следующий сезон было засеяно уже 45,000 акров (18,200 гектаров). В 1996 компании MONSANTO COMPANY, DELTA & PINE LAND и HEBEI PROVINCIAL SEED INDUSTRY GROUP CORP организовали совместное предприятие в Китае с целью продвижения своей продукции в этой стране. К 1998-у предприятие подготовило семена БТ хлопка для сева на площади 500,000 акров (202,350 гектаров). Следующим хлопковым регионом, решившим опробовать выращивать генетически модифицированный хлопок стала Африка. В Зимбабве с этой целью компанией MONSANTO COMPANY также было создано совместное предприятие и, кроме него, была задействована местная семенная компания – партнер DELTA & PINE LAND. Испытания по выведению и использованию таких селекционных сортов хлопчатника начались в 1997 и в Индии семенной компанией MANYCO, часть капитала которой принадлежала компании MONSANTO COMPANY. По мнению местных хлопкоробов использование генетически модифицированного БТ хлопка позволит увеличить урожайность за счет сопротивляемости перед поражением коробочки хлопка **bollworm**. Это поражение сокращало урожайность на 15%. 26 Марта 2002 Правительство Индии одобрило культивирование генетически модифицированного хлопка.

В 2002-м компания MONSANTO COMPANY получила одобрение и через свои дочерние компании стала реализовывать семена генетически модифицированного хлопка в том числе в странах Африки и Южной Америки. Многие исследовательские организации и хлопкоробы согласились с тем, что применение биотехнологии наряду с интегрированным использованием химикатов, позволяет собирать больший урожай хлопка при меньших затратах, при этом они уверены также в том, что генетически модифицированный хлопок не наносит никакого вреда экологии.

Эффективность возделывания хлопчатника

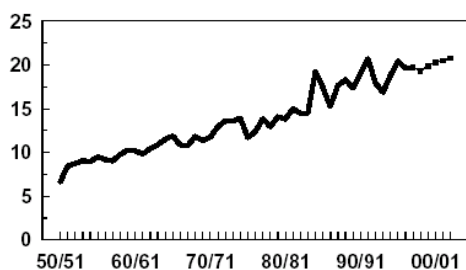
Под производство хлопчатника во всем мире выделяется от 30 до 35 миллионов гектар земли. В целом, этот показатель практически не изменялся в большую или меньшую сторону с середины 1950-х. Начиная с этого времени за счет выведения более производительных селекционных сортов хлопчатника, а также в связи с внедрением в процесс возделывания хлопка-сырца прогрессивных технологий, включая использование генетически модифицированного хлопка, средняя эффективность возделывания и производства хлопкового волокна по всему миру возросла с 240 кг/га до 580 кг/га. В сезон 2001/02 средняя эффективность в странах Северного Пояса выросла до 625 кг/га, а в странах Южного Пояса в среднем выросла до 650 кг/га, в ряде стран достигнув 700 кг/га. Однако, цифровые показатели эффективности хлопчатника сильно различаются друг от друга в разных странах, например, несколько стран получают более тонны хлопкового волокна с гектара. Производительность в СНГ по хлопку в среднем ниже, чем в Китае и США, но выше, чем в Индии. Исключением является Туркменистан, который производит только 200 кг/га хлопкового волокна, что в три раза меньше, чем в Кыргызстане и Узбекистане.

В приводимых графиках отражено развитие ситуации на мировом хлопковом рынке по различным оценочным критериям начиная с 1950-х.

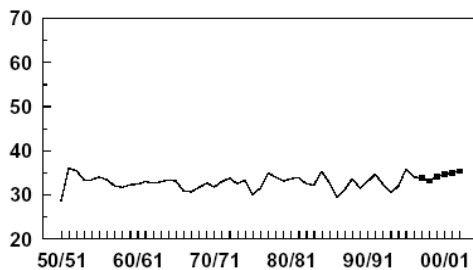
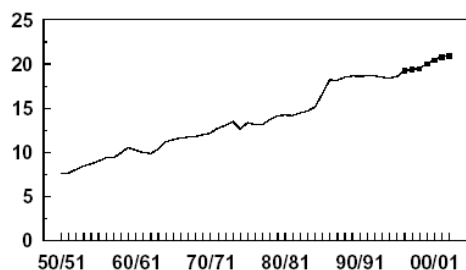
Мировое производство хлопка,
Миллионов Тонн

Мировые посевные площади,
Миллионов Гектар

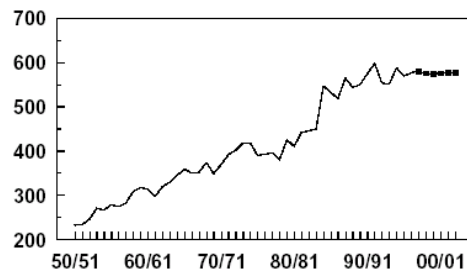
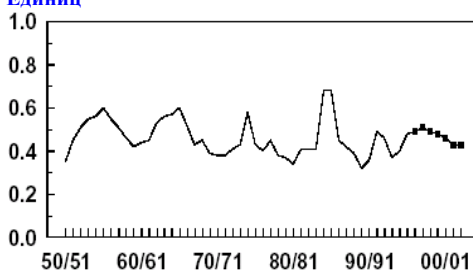
Производительность по волокну,
Килограммов с Гектара



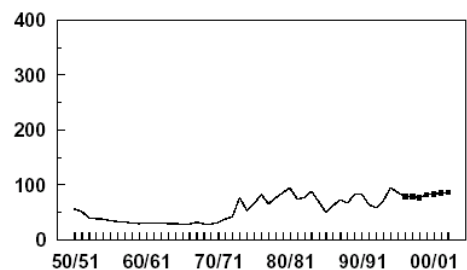
Мировое потребление хлопка,
Миллионов Тонн



Соотношение запасов в конце сезона к потреблению хлопка,
Единиц



Cotlook Limited Индекс А,
Центы США за фунт



В приводимой таблице отражены цифровые показатели по производству, потреблению и другим параметрам для сезонов начиная с 1990/91 и заканчивая прогнозами для 2002/03.

Развитие ситуации на мировом рынке хлопка по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000,000 тонн														
19.180	21.098	18.188	16.909	18.849	20.326	19.665	20.018	18.629	19.224	19.280	21.154	19.480		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000,000 тонн														
18.871	18.960	18.916	18.827	18.673	18.805	19.533	19.423	18.761	20.018	20.040	19.784	20.219		
Баланс между производством и потреблением по сезонам, в 1,000,000 тонн														
+0.309	+2.138	-0.728	-1.918	+0.176	+1.521	+0.132	+0.595	-0.132	-0.794	-0.760	+1.370	-0.739		
Остатки урожая в конце сезона (ending stocks), в 1,000,000 тонн														
5.930	8.113	7.562	5.798	6.460	7.848	8.003	8.840	9.193	9.259	8.480	9.950	8.598		
Отношение остатков урожая в конце сезона к потреблению, в %														
31.4	42.8	40.0	30.8	34.6	41.7	41.0	45.5	49.0	46.3	42.3	50.3	42.5		

Государственное регулирование и поддержка

Стоит отметить, что Правительства разных стран по-разному относятся к своим производителям. Например: США начиная с 1990 увеличило финансовую поддержку своих хлопкоробов с 18.5 миллионов до 63 миллионов Долларов в 1998. Американским фермерам гарантированы минимальные закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, включая хлопок. Так для хлопкового волокна Правительство США гарантировало своим фермерам стоимость порядка 52 центов за фунт (1146 USD/T). Не каждое государство может позволить себе осуществлять такие программы поддержки фермеров, мало того, ряд стран до сих пор осуществляют государственное регулирование производства и/или торговли хлопком, например: Египет, Китай, Пакистан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и другие.

С целью расширения рынков сбыта и поддержки Американских фермеров в 1990-х Правительство США учредило программы гарантий экспортных кредитов краткосрочную US Export Credit Guarantee Program GSM-102, среднесрочную US Export Credit Guarantee Program GSM-103 и кредит поставщика (Supplier Credit), по которым экспортерам сельскохозяйственной продукции выдаются кредиты под выставленные аккредитивы или векселя с длительной отсрочкой платежа. Кредитные гарантии обычно покрывают период от 180 дней до трех лет, но могут быть продлены и до 10 лет. Эти программы обеспечивает корпорация COMMODITY CREDIT CORPORATION (сокращенно – CCC) при Министерстве Сельского Хозяйства США за определенное процентное вознаграждение. Каждая из программ может обеспечивать гарантийное покрытие экспортируемой из США сельскохозяйственной и сопряженной с ней продукцией в размере по 20 миллионов Долларов каждая и при необходимости вся сумма может покрывать поставку только одного конкретного товара из общего списка. В настоящее время программы используются очень слабо. Учитывая специфику Российской банковской системы

все благие намерения США в отношении программ GSM-102 и GSM-103 сводятся на нет. Для объяснения необходимо привести схему работы этих программ: Покупатель Американского хлопка договаривается со своим банком, который выставляет на Американского продавца безотзывный аккредитив с длительной отсрочкой платежа; под этот аккредитив банк продавца получает гарантию оплаты от ССС на случай нарушения обязательств оплаты банком покупателя и выдает деньги продавцу; с точки зрения государств это выглядит как форма товарного кредита. Однако Американцы имеют слабые представления о специфике взаимоотношений банков с клиентами, действующей в России. Так, для выставления аккредитива покупатель обязан либо получить у банка кредитную линию, либо заморозить на своем счете сумму, эквивалентную сумме оплаты, то есть, фактически выбросить ее на срок действия аккредитива из своего оборота, несмотря на отсрочку платежа; кроме того, банк возьмет свою комиссию за работу с аккредитивом. Получается абсурдная ситуация, когда покупателю проще сделать предоплату, нежели добиваться выставления аккредитива. Но обычным образом выполнить предоплату не позволит покупателю государство, так как в соответствии с законодательством покупатель может выполнить предоплату, если предоставит в банк в качестве гарантии депозит на сумму предоплаты до момента таможенной очистки импортного груза в полном объеме оплаты. Интерес для Российских импортеров может представлять на текущий момент только программа кредитования поставщиком. В соответствии с использованием этой программы покупатель должен выписать **долговое обязательство (вексель)**.

Котирование мировых цен на хлопковое волокно

Обычно контрактные цены соотносятся с котировками хлопка на мировом рынке, выражаемыми в Американских центах за фунт; для получения значения в Долларах США за тонну используется переводной коэффициент 22.046, на который необходимо умножить значение котировки. Основными мировыми котировками на хлопковое волокно являются котировки рынка фьючерсов Нью Йоркской Хлопковой Биржи (NEW YORK COTTON EXCHANGE), входящей в Нью Йоркский Совет по Торговле (NEW YORK BOARD OF TRADE), и котировки компании COTLOOK LIMITED (Ливерпуль, Соединенное Королевство).

Нью Йоркская Хлопковая Биржа была основана в 1870. Она является одной из старейших товарных бирж Нью Йорка и занимает ведущее место в мире, на ней заключаются сделки купли-продажи хлопковых фьючерсов и опционов по хлопковым фьючерсам. Регулируемая Комиссией по Торговле Товарным Фьючерсам (THE COMMODITY FUTURES TRADING COMMISSION, сокращенно – CFTC), агентством федерального правительства США, биржа играет роль центрального, хорошо обозреваемого и ликвидного торгового места по торговле хлопковыми фьючерсами и осуществляет свою деятельность на основании Закона о Фьючерсах на Хлопок (Cotton Futures Act), вступившим в силу 18 Февраля 1915. Фьючерсный рынок в Нью Йорке остался единственным активно действующим международным рынком фьючерсов и опционов по различным товарам, позволяющий торговцам заниматься хеджированием своих сделок. Хеджирование позволяет снижать степень риска колебания цен по сделкам с хлопком. Фактически, фьючерсный рынок является рынком поставки товара, то есть заключивший сделку продавец обязан поставить хлопок по указанной цене, в указанных объемах и сроках. На этот рынок влияют в основном местные факторы, такие как развитие урожая, объемы экспортных поставок, изменение показателей запасов хлопка на сертифицированных складах и запасов в конце сезона, политические решения правительства и экономическое положение в США; в этой связи в прошлом наблюдались значительные расхождения в цене между мировыми и внутренними, однако в наступившую эпоху глобализации мировой экономики эти расхождения значительно снизились. Нью Йоркские котировки распространяются на Американский хлопок базового сорта Strict Low Middling 1-1/16” (Строго Ниже Среднего со штапельной длиной 1-1/16 дюйма), реализуемый по фьючерсным контрактам партиями по 50,000 фунтов (22,680 килограмм) со сроками исполнения поставок в течение 24 месяцев с даты выставления на торги, на условиях FOB Порты Галвестон, Штат Техас (Galveston, TX), Гринвилл/Спартанбург, Штат Южная Каролина (Greenville/Spartanburg, SC), Мемфис, Штат Теннесси (Memphis, TN), Нью Орлеанс, Штат Луизиана (New Orleans, LA) и Хьюстон, Штат Техас (Houston, TX). Часто базовый сорт выражают цифровыми кодами в соответствии с Американским стандартом на хлопковое волокно и принятыми сокращениями, например: Color 41, Leaf 4, Staple 34, Mike 35–49, Strength 22 or greater (то есть: сорт по Цвету 41, по Засоренности 34, Майкронэйр в пределах 35–49, Прочность 22 и выше). Контрактами предусматриваются сроки начала исполнения поставок с Марта, Мая, Июля, Октября и Декабря, именно поэтому в ежедневных котировках указываются цены для этих торговых месяцев.

Исторически сложилось так, что Ливерпуль является одним из мировых центров торговли хлопком. До Второй Мировой Войны в городе существовал крупный рынок торговли наличным хлопком и в небольшом объеме заключались фьючерсные сделки. Однако, внутреннее потребление хлопка в Англии значительно сократилось, и в 1960-х фьючерсный рынок перестал существовать вообще. Ливерпульские индексы на хлопковое волокно впервые были опубликованы компанией COTLOOK LIMITED в 1966, а с 1973 стали вычисляться ежедневно (за исключением выходных и праздничных дней). Они публикуются в 14:30 по GMT (Время в Гринвичском Меридиане) и распространяются на средневолокнистый и длиноволокнистый хлопок из различных регионов на

условиях поставки CIF порты Северной Европы с оплатой по предоставлению документов о прибытии судна, включая прибыль и комиссионные агентов и служат ориентирами при заключении контрактов или выполнении поставок. Эти котировки подразделяются на четыре группы: 1) входящий в Index A (Индекс А) средневолокнистый хлопок качества Middling (Среднее) со штапельной длиной 1-3/32 дюйма, 2) входящий в Index B (Индекс Б) средневолокнистый хлопок качества Strict Low Middling (Строго Ниже Среднего) со штапельной длиной 1-1/16 дюйма, 3) не входящий в индексы средневолокнистый хлопок качества Middling (Среднее) и Strict Middling (Строго Среднее) со штапельной длиной 1-3/32 и 1-1/8 дюйма, 4) селекционные сорта длиноволокнистого хлопка (Long Staple Varieties). Индекс А рассчитывается как среднеарифметическое значение из пяти самых дешевых котировок на средневолокнистый хлопок качества Middling (Среднее) со штапельной длиной 1-3/32 дюйма. Индекс Б рассчитывается как среднеарифметическое значение из трех самых дешевых котировок на средневолокнистый хлопок качества Strict Low Middling (Строго Ниже Среднего) со штапельной длиной 1-1/16 дюйма. Котировки на хлопковое волокно из стран Южного Полушария игнорируются при вычислении индексов, независимо указаны они в перечне или нет. Кроме котировок для ближайших поставок, компания вычисляет также и форвардные котировки для будущих поставок хлопка следующего сезона. Форвардные котировки публикуются начиная с середины и до конца сезона, т.е. до 31 Июля, а с 1 Августа форвардный индекс становится новым текущим индексом. Сезонный дефицит высококачественных сортов, таких как Good Middling (Хорошее Среднее) и Strict Middling (Строго Среднее) может привести к увеличению разницы в ценах на базовый сорт между более низкими сортами и более высокими сортами. Индексы, вычисляемые компанией COTLOOK LIMITED, признаны торговыми кругами, правительствами и международными организациями, такими как: Конференция ООН по Вопросам Торговли и Развития, Международный Консультативный Комитет по Хлопку. Некоторые страны включили эти индексы и отдельные котировки в свое законодательство по сельскому хозяйству. Необходимо отметить, что в странах СНГ бытует мнение о том, что котировки публикуются Ливерпульской Хлопковой Биржей. Это не так. В здании биржи располагается Ливерпульская Хлопковая Ассоциация, которая, являясь некоммерческой организацией, не занимается котированием цен на хлопок. Компания COTLOOK LIMITED, занимающаяся котированием, является самостоятельной частной организацией и к Ливерпульской Хлопковой Бирже или Ассоциации не имеет никакого отношения.

Кроме того, котированием хлопка занимается и Бременская Хлопковая Биржа (BREMER BAUMWOLLBÖERSE), но эти котировки в большей мере используются только внутри Германии для хлопкового волокна, хранящегося на таможенных складах в Бремене. В Германии рынок хлопковых фьючерсов был организован в 1914 и сыграл важную роль в качестве защитного инструмента против ценовых изменений в период между двумя мировыми войнами. Этот рынок закрылся во время Второй Мировой Войны и возобновил свою деятельность лишь в 1956, но в конце 1971 снова произошло его закрытие в силу того, что в Германии были упразднены условия для функционального рынка фьючерсов.

В Приложении № 1 представлены графики, отражающие по годам цены на хлопок для Узбекской составляющей Ливерпульского Индекса А по ближайшим и форвардным поставкам, на Узбекский хлопок на Бременской Хлопковой Бирже с ближайшими поставками, на Американский хлопок с ближайшими поставками и на Узбекский хлопок на Российском рынке.

Методы предложения хлопка

В последние годы произошли значительные перемены в способах экспорта хлопкового волокна, вызванные развитием телекоммуникационных технологий, погрузочной техники и приборов для определения характеристик хлопка. Экспортерами хлопка могут выступать государственные предприятия, торговцы, фермеры, хлопкоочистительные компании (джинеры) и компании, оказывающие складские услуги. Импортерами могут выступать агенты, торговцы или сами текстильные фабрики. Наиболее распространенным способом торговли на чужом рынке является торговля через агентов, работающих за комиссионное вознаграждение. Однако с развитием Интернета стали появляться специализированные сайты, выступающие в качестве виртуальных электронных бирж и предлагающие заключение сделок непосредственно между продавцом и покупателем в режиме реального времени (on line). Продавцы и покупатели имеют фактически равные возможности к доступу информации о поставках, спросе и предложении. Информация о мировых ценах и котировках посредством Интернета также стала одинаково доступной для потребителей из любой страны. Многие компании и организации, вовлеченные в хлопковый бизнес, открыли в Интернете собственные сайты и размещают на них информацию, облегчающую установление контактов и организацию деловых отношений. Кроме всего прочего, использование Интернета значительно сократило накладные расходы, связанные с использованием телефонных линий для ведения переговоров и отправки документации посредством факсимильной связи. Всё это сделало процессы предложения хлопка на мировых рынках и процессы подтверждения сделок значительно более эффективными, чем ранее. Хлопковое волокно может предлагаться к продаже на двух условиях: on call – по

требованию или *fixed price* – по фиксированной цене. Продажа по требованию подразумевает поставку хлопкового волокна по цене, складывающейся на дату, оговоренную в контракте (например, дата отгрузки, дата пересечения границы, дата прихода на таможенный склад, дата таможенной очистки в стране импортера или иная дата, согласованная продавцом и покупателем). Продажа по фиксированной цене подразумевает поставку хлопкового волокна по цене, зафиксированной покупателем на какую-то дату; при этом никакие изменения в цене на мировых рынках не влияют на зафиксированную стоимость. В случае выполнения контракта с зафиксированной ценой, когда мировые цены будут снижаться, покупатель потеряет на этом прибыль, а если мировые цены будут повышаться, то наоборот, получит дополнительную прибыль. При продажах хлопкового волокна в странах СНГ широко используется привязка к котировкам Ливерпульской компании COTLOOK LIMITED.

Контракция

Естественное развитие средств телекоммуникации привело к тому, что сделки между покупателем и продавцом (или его агентом) часто заключаются прямо по телефону. Такая форма заключения сделок составляет основную массу выполняемых сделок, так как даже любое устное соглашение в соответствии с Конвенцией ООН по контрактам купли-продажи, будет иметь такие же обязательства, как и контракт в письменной форме. В дальнейшем это устное соглашение подтверждается письменной формой контракта, передаваемой либо по телексу, факсу, электронной или обычной почте, либо через местного агента по продажам. В случае передачи контрактной документации в электронном виде (по телексу, факсу или электронной почте) в особых условиях контракта следует сделать оговорку о возможности заключения и передачи контракта и сопряженной с ним документации таким способом. Такой контракт является лишь письменным подтверждением того, о чем заранее договорились продавец с покупателем. Грамотный контракт затрагивает все основные положения торгового соглашения, а также местную специфику. Большинство экспортируемого из США хлопка продается по типовым контрактам, разработанным в соответствии с правилами Ассоциацией Американских Поставщиков Хлопка (THE AMERICAN COTTON SHIPPERS ASSOCIATION, сокращенно – ACSA), Ливерпульской Хлопковой Ассоциации (THE LIVERPOOL COTTON ASSOCIATION, LTD, сокращенно – LCA). Оплата контрактов в большинстве случаев осуществляется аккредитивом (*letter of credit*, сокращенно – L/C), но могут использоваться также и другие формы оплаты.

При заключении долгосрочных контрактов с поставкой хлопка разного качества для определения общей суммы контракта используется цена или котировка на базовый сорт на дату заключения контракта, а окончательный взаиморасчет между продавцом и покупателем производится в течение определенного срока по выполнению отгрузок.

Количество и происхождение

Количество продаваемого хлопкового волокна может указываться в кипах или в тоннах. За контрактный вес обычно принимается вес-нетто, хотя в странах Центральной Азии бывают случаи предложения и по кондиционному весу. Кроме того, в контрактах могут быть использованы такие понятия как сертифицированный отгрузочный вес (*certified shipping weight*) и вес при окончательной выгрузке (*net landed weight*). Термин сертифицированный отгрузочный вес предусматривает, что груз должен быть перевешен независимой организацией, имеющей соответствующую лицензию, перед отгрузкой при обязательном предоставлении продавцом Весового Сертификата, в котором указываются брутто-, нетто-вес и вес тары. Термин вес при окончательной выгрузке предусматривает, что продавец должен обеспечить перевозку груза по обеспечительному инвойсу (*provisional invoice*) с указанием обеспечительного веса, а окончательный взаиморасчет с покупателем будет произведен на основе веса груза, определенного по прибытию к месту назначения. Вес при выгрузке определяется международными независимыми организациями, выбранными продавцом во время отгрузки. В связи с тем, что невозможно производить кипы с хлопковым волокном одного и того же веса, а также возможностью загрузки в транспортное средство разного количества кип, в контракте при указании количества хлопкового волокна указывается допустимое коммерческое расхождение (*Tolerance* или *Variation*), как правило, в размере от 3 до 5%, хотя могут встречаться и другие ставки. В случае, когда количество поставляемого хлопкового волокна указывается не в тоннах, а в кипах, то для Американского хлопка обычно подразумевается вес кип приблизительно 500 фунтов. Для разных регионов присущ свой средний вес кип, соответственно контракты по хлопку из таких регионов будут подразумевать их средний вес кип. И с целью идентификации хлопкового волокна в контрактах указывается происхождение (*Origin*) или регион выращивания (*Growth*). Например, при поставках Американского хлопка в контракте могут указываться регион выращивания АМЕРИКАНСКИЙ (*American*) без определения конкретного происхождения или ИЗ ДОЛИНЫ СЭН ДЖОАКВИН (*San Joaquin Valley* или *SJV*), КАЛИФОРНИЯ/АРИЗОНА (*California/Arizona*), ОРЛЕАН/ТЕКСАС, включая штаты Арканзас, Луизиана, Миссиссиппи, Миссури, Нью Мексико, Оклахома, Теннесси, Техас

(Orleans/Texas including states of Arkansas, Louisiana, Mississippi, Missouri, New Mexico, Oklahoma, Tennessee, Texas), МЕМФИС/ВОСТОЧНАЯ ТЕРРИТОРИЯ, включая штаты Алабама, Арканзас, Флорида, Джорджия, Луизиана, Миссиссиппи, Миссури, Северная Каролина, Южная Каролина и Теннесси (Memphis/Eastern Territory including states of Alabama, Arkansas, Florida, Georgia, Louisiana, Mississippi, Missouri, North Carolina, South Carolina, Tennessee).

Качество

Учитывая тот факт, что хлопковое волокно бывает разных сортов, имеет разную длину, цвет, засоренность, майкронэйр, прочность (удельную разрывную нагрузку) и другие показатели качества, продавец и покупатель в крупных контрактах оговаривают базовый сорт для расчета стоимости хлопка различного качества, поставляемого по данному контракту, в небольших контрактах делают привязку к официальной классификации по соответствующему стандарту либо к частным типам. Иными словами можно сказать, что описание качества хлопкового волокна, поставляемого по контракту, производится по одному из приводимых ниже способов:

1. ПО ОПИСАНИЮ (ON DESCRIPTION), то есть по названию сортов в соответствующих стандартах, например: Средний со Светлыми Пятнами со штапельной длиной волокна 1-3/32 дюйма (Middling Light Spotted 1-3/32”) или Тип 5, Первый Сорт, Средний Класс (5 Tip, Birinchi Nav, Urta Klass). Контракт может быть заключен как для поставки одного качества, так и разного, при этом в тексте контракта будут сделаны соответствующие пометки;

2. ПО ТИПУ (ON TYPE), то есть по частному образцу или образцам экспортера, утверждаемым продавцом и покупателем в качестве эталонного для конкретной поставки. Такой частный тип может иметь любое название или цифровой код, который присвоят ему экспортер или продавец;

3. ПО ОФИЦИАЛЬНОЙ КЛАССИФИКАЦИИ (ON GOVERNMENT CLASS), то есть по условиям Классификации Министерства Сельского Хозяйства США (UNITED STATES DEPARTMENT OF AGRICULTURE, сокращенно – USDA) по сорту, цвету, штапельной длине волокна и майкронэйр. При этом поставка сопровождается следующими типовыми формами документов:

– ЗЕЛЕННЫЕ КАРТЫ (GREEN CARD): Первоначальная классификация, выполненная Классификационным Советом Министерства Сельского Хозяйства США (USDA Classing Board) и предоставленная производителю хлопка. Поставщик предоставляет покупателю нотариально заверенную копию компьютерной распечатки классификации Министерства (notarized computer print-out of the USDA classing).

– ФОРМА А (FORM A): Классификация выполнена по образцам, переданным напрямую с публичного склада, где хранится хлопок, в Классификационный Совет Министерства Сельского Хозяйства США.

– ФОРМА Р (FORM R): Форма, используемая Министерством Сельского Хозяйства США для переоформления первоначальной классификации, указанной в Зеленой Карте, на сертификат. Эта процедура должна быть произведена в течение 12 месяцев с даты первоначальной классификации.

В качестве стандартов, используемых для определения параметров качества хлопкового волокна, большей частью мирового хлопкового сообщества используются Универсальные Хлопковые Стандарты (Universal Cotton Standards). Эти стандарты применяются к средневолокнистому Американскому хлопку и были впервые утверждены в 1924 с целью поддержки в осуществлении внутренней и внешней торговли. В настоящее время признаны и адаптированы 18 странами Европы, Южной Америки и Азии.

При продажах по описанию или по типу штапельная длина волокна, майкронэйр и прочность оговариваются отдельно. Практически всё мировое хлопковое сообщество для описания длины волокна использует параметр – штапельная длина, тогда как в странах бывшего Советского Союза был изобретен параметр – штапельная массодлина. Штапельная длина волокна определяется в дюймах, кроме Китая, где штапельная длина определяется в миллиметрах. Штапельная массодлина определяется в миллиметрах. Следует отметить, что равенства между штапельной длиной и штапельной массодлиной волокна не существует. Штапельная массодлина на несколько миллиметров больше штапельной длины. Международные хлопковые ассоциации предприняли попытки создать таблицы соответствий параметров характеристик хлопковых стандартов в конкретных странах параметрам Универсальных Хлопковых Стандартов. Однако, опираться на такое соответствие длин по этим таблицам не следует и при желании закупить хлопковое волокно с той или иной штапельной длиной следует прежде всего заказать пробные образцы для определения штапельной массодлины в соответствии с принятыми в Вашей стране правилами определения характеристик хлопкового волокна и только после этого предпринимать попытки заключения контрактов. Информация о показателях майкронэйр должна

содержать минимальный и максимальный уровень, или указание об отсутствии контрольного лимита. Если хлопковое волокно продается по описанию или по типу, то майкронэйр гарантируется продавцом, но если по официальной классификации, то показатели майкронэйр обычно содержатся в компьютерной распечатке.

Таким образом, качество поставляемого хлопкового волокна может определяться одним из указанных выше документов, либо сертификатом качества. В случае продаж хлопка в СНГ для описания качества обычно используется Счет-Сертификат, выписываемый хлопкоочистительным заводом или переоформленный таможенным складом на основе заводского, в котором указываются все параметры качества для поставляемой марки хлопка, общие вес-брутто, вес тары и вес-нетто, а также покипный отвес с указанием веса-брутто каждой кипы.

Разница стоимости, связанная с отклонением качества хлопкового волокна от базового значения, обычно устанавливается Хлопковыми Ассоциациями или Арбитражными Организациями при этих ассоциациях в Американских центрах за фунт. В отношении хлопкового волокна из стран Центральной Азии, также используются аналогичные скидки и надбавки, выраженные в центрах за фунт, однако сами страны утвердили у себя процентные ставки скидок и надбавок, что в значительной степени более целесообразно для использования, так как значения меняются пропорционально изменению рыночной стоимости хлопка. А ассоциации вынуждены пересматривать свои цифровые значения скидок и надбавок в соответствии с изменением ценовой ситуации на рынке. К тому же, на какой основе вычисляются эти надбавки и скидки абсолютно непонятно, так как ни процентные, ни центовые за фунт ставки абсолютно не соизмеримы с процентом выхода и качеством пряжи из хлопкового волокна того или иного качества, а ведь это единственно важное значение для прядильных фабрик. Если покупатель и продавец не могут прийти к согласию относительно качества контрактного хлопкового волокна, каждый из них может обратиться в хлопковую ассоциацию для арбитража по качеству или иным техническим вопросам (несоблюдение условий контракта). Арбитраж выполняется ассоциацией, правила которой берутся за основу контракта. К примеру, если контракт основан на правилах Ливерпульской Хлопковой Ассоциации, то и арбитраж должен производиться этой организацией. К числу признанных хлопковым сообществом ассоциаций относятся: ALEXANDRIA COTTON EXPORTERS ASSOCIATION (Египет, сокращенно – ALCOTEXA), THE AMERICAN COTTON SHIPPERS ASSOCIATION (США, сокращенно – ACSA), ASSOCIATION COTONNIERE DE BELGIQUE (Бельгия), L'ASSOCIATION FRANCAISE COTONNIERE (Франция, сокращенно – AFCOT), ASSOCIAZIONE COTONIERA LINIERA E DELLE FIBRE AFFINI (Италия), BOLSA DE MERCADORIAS & FUTUROS (Бразилия), BREMER BAUMWOLLBÖERSE (Германия), CENTRO ALGODONERO NACIONAL (Испания), THE EAST INDIA COTTON ASSOCIATION LTD (Индия), IZBA BAWELNY W GDYNI (Польша), JAPAN COTTON ARBITRATION INSTITUTE (Япония), THE LIVERPOOL COTTON ASSOCIATION LTD (Соединенное Королевство, сокращенно – LCA). Для разрешения возникших споров совсем не обязательно быть членом той или иной хлопковой ассоциации, однако будучи членом той или иной ассоциации Вы сможете воспользоваться льготными ставками за оказание необходимых услуг. В большинстве случаев контрактодержатели стараются разрешить возникающие в процессе исполнения контракта споры дружественным путем, не прибегая к услугам арбитражных судов.

Независимая экспертиза качества и веса

Несмотря на условие контракта в отношении возможного проведения той или иной хлопковой ассоциацией арбитража по качеству и техническим вопросам, многие контракты содержат условие подтверждения качества одной из международных компаний по независимой экспертизе хлопкового волокна, инспекция которой признается окончательной для обеих сторон контракта. Ведущее место среди таких международно признанных компаний занимают SOCIETE GENERALE DE SURVEILLANCE SA (сокращенно – SGS, со штабквартирой в Женеве, Швейцария) и WAKEFIELD INSPECTION SERVICES LTD (сокращенно – WIS, со штабквартирой в Ливерпуле, Соединенное Королевство), в ряде стран эту функцию выполняют также компании, входящие в группу CARGO CONTROL GROUP (сокращенно – CARCON, со штабквартирой в Германии). В большинстве стран мира, где в больших объемах производится, перерабатывается или хранится хлопковое волокно, указанные компании имеют свои действующие представительства, оснащенные соответствующими приборами и всем необходимым для проведения испытаний хлопка, и предлагают клиентам различные услуги, к числу которых относятся отбор образцов, классировка, перевеска кип, контроль отгрузки и другие. Эти услуги оказываются компаниями на определенной процентной основе, например: 5, 10, 20 или 100 процентов, то есть отборке, классировке или перевеске подвергаются соответствующее процентной ставке количество кип заявленного хлопкового волокна. По мнению многих трейдеров, 20% услуги практически совпадают по результатам с услугами, оказанными на 100% основе. Зачастую клиенты договариваются с такими компаниями о возможности оказания услуг на 100% основе, если качество или вес в любом другом процентном соотношении имеют сильное расхождение от заявленных характеристик. Кроме того, контрактодержатели при заказе услуг той или иной

компании независимой экспертизы договариваются между собой, что эти услуги будут оплачены проигравшей стороной.

Если же результаты проведенной экспертизы не удовлетворяют требования клиентов или не соответствуют реальному качеству и весу (что бывает крайне редко), то контрактодержатели обращаются для разрешения возникших споров в соответствующий арбитражный суд.

Условия поставки

Зачастую стороны, заключающие контракт, незнакомы с различной практикой ведения торговли в соответствующих странах. Это может послужить причиной недоразумений, разногласий и судебных разбирательств с вытекающей пустой тратой времени и средств. В каждой хлопкопроизводящей стране, как правило, сложились свои типовые условия поставки при продажах хлопкового волокна на экспорт, хотя в каких-то случаях продавец и покупатель могут договориться и об иных условиях. Возможные условия поставок и вытекающие из них обязательства продавца и покупателя по выполнению контракта определяются в соответствии с ИНКОТЕРМС 2000 – публикацией № 560, выпущенной Международной Торговой Палатой в Париже, Франция (INCOTERMS 2000, issued by the INTERNATIONAL CHAMBERS OF COMMERCE, сокращенно – ICC). Эта публикация принята за основу международных контрактных обязательств продавца и покупателя всеми странами и их таможенными службами. Впервые, свод международных правил толкования торговых терминов – ИНКОТЕРМС был опубликован в 1936. С тех пор за счет внесения поправок и дополнений для их приведения в соответствие с современной практикой международной торговли были изданы редакции 1953, 1967, 1976, 1980, 1990 и 2000 годов.

Отгрузки и транспортировка

Отгрузки хлопкового волокна по заключенным контрактам могут выполняться в зависимости от количества как одновременно, так и в течение нескольких месяцев. При этом в коносаментах на отгружаемое волокно должна содержаться оговорка о возможности отгрузки частями. Конечно же, ни покупатель, ни продавец не хотели бы включать такую оговорку в отгрузочные документы. Тем не менее, из-за многоступенчатости процесса отгрузки и транспортировки это не всегда удается избежать. Например, бывают случаи, когда хлопок может загружаться не в одном, а в нескольких портах. А при контейнерных отправлениях отправитель вообще может потерять контроль за их погрузками, так как после загрузки контейнера самим отправителем и передачи его на судно, дальнейший контроль осуществляет корабельная команда; и отправителям остается полагаться лишь на эту команду. Большинство ведущих грузоперевозчиков вмонтировали в свои контейнеры радио маяки для выполнения прослеживания движения со спутника, хотя бывают случаи, когда эти радио маяки вкладывают между упаковок или по согласованию с отправителями – в саму упаковку. Радио маяки позволяют грузоперевозчикам в любой момент контролировать местонахождение контейнера в любой точке планеты за счет спутниковой связи между радио маяками и отделами контроля грузоперевозчиков. При выборе вида грузоперевозки необходимо учитывать ряд специфических факторов. Например: при транспортировке хлопка в крытых универсальных вагонах (практика Центрально-Азиатских стран) полезная масса составляет в среднем 50 тонн брутто-веса. Большинство стран мира использует у себя железнодорожную колею меньшей ширины в сравнении с таковой в странах бывшего Советского Союза и Финляндии и при транспортировке в вагонах может потребоваться в лучшем случае смена колесных пар (как например в Иране), обычно же производится выгрузка на станциях пограничных переходов, где меняется ширина колеи, с последующей загрузкой в менее вместимые вагоны для узкой железнодорожной колеи. При транспортировке хлопка в сухих контейнерах, целесообразнее использовать 40-футовые контейнеры, поскольку они обладают большей вместимостью, нежели 20-футовые контейнеры. Но при этом, максимальная полезная масса не должна превышать 21 тонн брутто-веса. Такое ограничение вызвано соответствующими требованиями в отношении максимальной нагрузки на автомобильное дорожное покрытие и учитывается постольку, поскольку контейнеры в большинстве случаев до погрузки на судно транспортируются грузовиками. При транспортировке хлопка навалом (bulk) в трюмах судна необходимо заострять внимание грузоперевозчиков на невозможность хранения в подтопленном состоянии (возможное наличие воды на дне трюмов). Вместе с тем, не стоит рассчитывать на сколько-нибудь существенные скидки к тарифной ставке грузоперевозки для транспортировки хлопка навалом по сравнению со ставками для контейнерных перевозок.

К числу крупнейших международных морских грузоперевозчиков относятся транснациональные компании CMA CGM GROUP, MAERSK-SEALAND, OOCL LTD, P&O NEDLLOYD LTD и другие.

После распада СССР, 14 Февраля 1992 главами Правительств государств – участников СНГ было подписано соглашение о координационных органах железнодорожного транспорта СНГ. Спустя год 17 Февраля 1993 руководства национальных железных дорог Азербайджана, Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана,

Кыргызстана, Молдовы, России, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана и Украины заключили Тарифное Соглашение, в рамках которого ежегодно железные дороги определяют единую и национальную тарифную политику на перевозки грузов в международном сообщении. Кроме того, практически все эти страны стали членами Организации Содружества Железных Дорог и Международного Союза Железных Дорог. Валютой тарифов со времен существования СЭВ остался Швейцарский Франк, выбранный в силу нейтральности страны по отношению к различным международным блокам. На территории стран бывшего Советского Союза в первой половине 1990-х основную роль в железнодорожной перевозке грузов по территории России играли компании, входящие в состав холдинга TRANSRAIL HOLDING AG, штабквартира которого зарегистрирована в Санкт-Галлене, Швейцария в 1989. На территориях Центрально-Азиатских стран основными железнодорожными экспедиторами являются либо государственные дочерние компании национальных железных дорог, либо компании, одобренные руководством национальных железных дорог этих стран. Пока что неясно, какую роль на рынке железнодорожных грузоперевозок внутри стран СНГ будет играть компания ТРАНСРЕЙЛ после смены в Январе 2002 руководства Министерства Путей Сообщений России.

Серьезная удаленность от крупнейших рынков сбыта хлопка, существовавшая относительная транспортная изоляция республик Центральной Азии и отсутствие выходов к морским портам обусловили организацию и работу всего лишь нескольких транспортных коридоров при значительных затратах на грузоперевозку. При Советском Союзе эти коридоры заканчивались на границе СССР в Бресте (Беларусь), Ильичевске (Украина), Находке (Приморский Край) и Риге (Латвия). После распада СССР эти маршруты стали проходить через территории независимых государств, каждое из которых самостоятельно стало определять политику в отношении железнодорожных ставок транзита хлопкового волокна и внутренних грузоперевозок. Например, в отношении перевозки хлопкового волокна по своей территории Россия применяет повышающий коэффициент 1.3 к базовой ставке тарифной политики железных дорог государств – участников СНГ; Казахстан в отношении транзита хлопкового волокна использует ставку, в 2 раза превышающую ставку фрахта для перевозки своего собственного хлопкового волокна как внутри республики, так и за ее пределы. Увеличение железнодорожных тарифов привело сначала к тому, что в первой половине 1990-х полностью закрылся транспортный коридор в Находку. Хлопок стало выгоднее перевозить в страны Юго-Восточной Азии в контейнерах по морям и океанам из оставшихся портов, нежели по железной дороге в порт Находки и далее судами в порты назначения. Вслед за этим маршрутом стал угасать и транспортный коридор в Ильичевск, особенно после введения паромной переправы между портами Туркменбаши (Туркменистан) и Баку (Азербайджан) и введения в строй в 1996 железнодорожной ветки, соединяющей Туркменскую железнодорожную станцию Сарахс с Иранскими таможенными складами в портах Бандар Аббас и Бандар-Имам Хомейни, а также таможенным складом в свободной экономической зоне Джебель Али (ОАЭ). Транспортный коридор через Баку продолжался далее железной дорогой до порта Потти (Грузия), где был образован таможенный склад в качестве перевалочной базы хлопкового волокна и организованы морские линии доставки грузов в Европейские порты. Несмотря на необходимость смены колесных пар на Туркмено-Иранском пограничном переходе, этот маршрут к концу 1990-х стал основным при отгрузках хлопка из Центрально-Азиатских стран в страны Юго-Восточной Азии. В начале 2000-х для транспортировки хлопкового волокна из Узбекистана были задействованы практически только два транспортных коридора через порты Риги и Бандар Аббаса, стоимость транспортировки по которым до конечных потребителей оставалась более-менее приемлемой.

Кроме этих коридоров транспортировки хлопка из республик Центральной Азии, этими республиками наряду с Китаем, Турцией и Ираном при содействии международных программ ТАСИС и ТРАСЕКА предусматривается восстановление Великого Шелкового Пути и превращение Узбекистана в крупный перевалочный центр по транспортировке грузов из стран Дальнего Востока и Юго-Восточной Азии в страны Персидского Залива и Европы и наоборот. С этой целью с середины 1990-х выделяются крупные денежные субсидии для проектирования и строительства новых железных и автомобильных дорог, соединяющих между собой уже действующие транспортные ветки. Полным ходом ведутся работы по реконструкции и в ряде участков созданию новой автомобильной трассы Андижон (Узбекистан) – Ош (Кыргызстан) – Кашгар (Китай). Этот участок должен заработать к 2010. С началом крупномасштабных перевозок грузов по новым транспортным коридорам, Российский ТРАНССИБ может стать убыточным предприятием по доставке грузов только внутри самой России, если не предпринимать срочных и эффективных действий. Широкое использование новых альтернативных транспортных коридоров и транзитных маршрутов позволит в значительной мере сократить транспортные издержки и сроки доставки грузов потребителям.

Страхование

Конечно же, ответ на вопрос страховать или не страховать груз в пути в полной мере возлагается на продавца или покупателя, в зависимости от условий поставки. Время от времени страховые случаи встречаются где угодно и при каких угодно обстоятельствах и игнорировать возможность наступления страхового случая было бы глупо.

Если кто-то полагает, что страхование груза в пути может быть дорогостоящим мероприятием, то он либо ошибается, либо работает со страховой компанией, у которой явно 'большой аппетит'. Средняя ставка страхования груза в пути от всех рисков у ведущих мировых страховых компаний составляет 0.3%. Если хлопок в месте назначения поступает для временного хранения на склад, то было бы уместным застраховать его от всех рисков при нахождении на складе. Средняя ставка такого страхования также составляет 0.3%. Большинство страховых компаний страхуют риски клиентов на условии стоимость груза или товара плюс 10%, то есть в страховое покрытие закладывается возможная упущенная выгода клиента в размере 10% стоимости груза или товара. Другими словами, при наступлении страхового случая страховая компания выплачивает клиенту стоимость груза или товара плюс 10%. Бывают случаи, когда страховые компании предлагают к возмещению не деньги, а товар эквивалентного качества и количества. Такое условие должно быть оговорено в договоре со страховой компанией.

Террористические акты в Нью Йорке и Вашингтоне 11 Сентября 2001 повлияли на тарифную политику страховых компаний в отношении целого ряда грузовых маршрутов, проходящих или касающихся территорий с нестабильной ситуацией в плане военных действий или возможного совершения террористических актов. Так например, в ставку за морское страхование грузов от всех рисков были введены дополнительно военные и террористические риски, и в результате сама ставка в ряде случаев увеличилась до 2%. Но опять же, эти нововведения коснулись только вышеуказанных маршрутов. Стоит отметить, что Лондонский рынок перестрахования также отреагировал на события в США и с 24 Сентября 2001 поднял ставку перестрахования военных рисков при перевозке грузов морскими судами и самолетами с 0.0275% до 0.05%.

При выборе страховой компании целесообразно учитывать возраст страховой компании, её рейтинг среди других страховых компаний, наличие практики страхования хлопка, процент собственной ответственности за страхование, а также название и рейтинг компаний, у которых будет перестрахованы риски ответственности за Ваш груз. Ряд крупнейших мировых страховых компаний открыли свои представительства или дочерние компании в странах бывшего СССР. Стоит отметить, что они могут работать по ставкам материнских компаний, но не принимать во внимание наличие в этих компаниях менеджеров, являющихся местными резидентами, не стоит, так как зачастую они работают не по стандартным мировым принципам обслуживания клиентов, а по своим собственным. Бывали случаи, когда вместо выплат по страховому случаю они привлекали сотрудников силовых структур, которым ставилась задача 'закопать' клиента по другим обстоятельствам с тем, чтобы последний так или иначе отказался от требования выплаты страхового возмещения. Конечно же, если это станет достоянием гласности, такие менеджеры будут уволены из страховой компании и клиенту будут произведены выплаты, но местные компании, нежелающие идти на обострение отношений с силовыми структурами, зачастую отказываются от требования возмещения по страховому случаю. Как вывод, совет пользоваться услугами материнских компаний или компаний, ранее проверенных в совместном бизнесе.

Складирование

Хлопковое волокно довольно стойко в отношении воздействия слабых кислот и щелочей, а также длительного воздействия воды и воздуха. Медленное разрушение волокна происходит под действием прямых солнечных лучей, а также различных грибков и бактерий; кроме того, хлопок легко возгорается. Хлопковое волокно содержит в себе определенное количество влаги. Увеличение влажности и температуры окружающего воздуха во время хранения вызовет увлажнение хлопка, а при уменьшении влажности и температуры окружающего воздуха произойдет уменьшение влажности хлопка. По этим причинам хлопковые склады должны быть сухими, хорошо проветриваемыми и оснащенными необходимыми средствами противопожарной безопасности и пожаротушения, а всеми работниками и посетителями складов должны неукоснительно соблюдаться все меры и правила противопожарной безопасности.

Во времена СССР хлопковое волокно перед непосредственным вывозом за пределы страны складировалось на хлопковых перевалочных базах, размещенных в портах и на железнодорожных станциях пограничных переходов. После распада СССР эти перевалочные базы были переформлены в таможенные склады. Следует отметить, что реальный статус таможенных складов по перевалке хлопка, имеют только лишь склады в Прибалтике. Государственный Таможенный Комитет Российской Федерации своими законодательными актами ввел в обращение пять типов таможенных складов, каждый из которых имеет соответствующие возможности. К этим типам складов относятся Свободный Склад, Таможенный Склад Открытого Типа, Таможенный Склад Закрытого Типа, Склад Временного Хранения Открытого Типа и Склад Временного Хранения Закрытого Типа. То, что весь цивилизованный мир понимает под понятием таможенный склад, в России относится только к Свободному Складу, территория которого не является таможенной территорией государства, в котором находится такой склад, и где права собственности на размещенный на складе товар могут переходить от первоначального продавца конечному покупателю сколько угодно раз; при этом для выпуска товара со склада

конечному покупателю склад оформит соответствующие документы по поручению последнего продавца, а не первоначального. Хлопковых складов с таким статусом в России нет, но со второй половины 1990-х в Иванове функционировал только один специализированный хлопковый таможенный склад ICTC-IVANOVO, а в 2002 к нему добавился ещё один CARGO CONTROL, и тоже в Иванове. В других регионах, включая Ивановскую Область функционировали только склады временного хранения. Таможенное законодательство Центрально-Азиатских стран, входящих в состав бывшего СССР, как правило, повторяет соответствующее законодательство России. В этой связи хлопковые склады в этих государствах бывают также нескольких типов, но надо отдать должное Узбекистану, который позволил международной экспедиторской компании IBRAKOM FZE (ОАЭ/Турция) и двум своим Узбекским компаниям организовать совместный свободный склад на базе OQ OLTIN PAXTA MAXSULOTLARI BAZASI для хранения хлопковых продуктов, который в полной мере удовлетворяет международным требованиям к таможенному складу. В целом же, в странах СНГ таможенные склады и склады временного хранения для перевалки хлопка можно пересчитать на пальцах. Отчасти такую ситуацию можно объяснить тем, что Российские таможенные власти в попытке взять под полный контроль всевозможные склады, работающие с таможней, выдвигают зачастую невыполнимые условия для организации и функционирования таких складов и абсолютно не вникают в тонкости хлопкового бизнеса.

Полезные контакты:

ALLIANZ GROUP

Koeniginstrasse 28,
D-80802 Munich, GERMANY
Tel.: +49-89-3800-0
Fax: +49-89-3800-2630
<http://www.allianz.com>, www.allianz.de
E-mail: info@allianz.de

Fax: +33-142258663, 149532859
<http://www.iccwbo.org>
E-mail: webmaster@iccwbo.org
— INTERNATIONAL COURT OF ARBITRATION
Tel.: +33-149532943
Fax: +33-149532929
E-mail: webmaster_court@iccwbo.org

CARGO CONTROL GMBH & CO KG

Wachtstr. 17-24,
D-28195 Bremen, GERMANY
Tel.: +49-421-338855
Fax: +49-421-3388588
<http://www.carcon.com>
E-mail: info@carcon.com

INTERNATIONAL ORGANIZATION FOR STANDARDIZATION

1 Rue De Varembé,
Case Postale 56,
CH-1211 Geneva 20, SWITZERLAND
Tel.: +41-22-7490111
Fax: +41-22-7333430
<http://www.iso.org>
E-mail: central@iso.org

CIGNA GROUP INSURANCE

One Liberty Place, 1650 Market Street,
Philadelphia, PA USA
Tel.: +1-215-
Fax: +1-215-
<http://www.cigna.com>
E-mail: world@cigna.com

ITS PUBLISHING

Univer-Haus, Kesslerstrasse 9,
CH-8952 Schlieren-Zurich, SWITZERLAND
Tel.: +41-1-7384800, 7384824 (circulation)
Fax: +41-1-7384830, 7384832 (circulation)
<http://www.its-publishing.com>
E-mail: its@its-publishing.com, circulation-management@its-publishing.com

CMA CGM GROUP

17 Bis Ave. Robert Schuman,
F-13002 Marseille, FRANCE
Tel.: +33-491563700
Fax: +33-491563744
<http://www.cma-cgm.com>
E-mail: mrs.agence@cma-cgm.com

MAERSK-SEALAND

Esplanaden 50,
1098 Copenhagen K, DENMARK
Tel.: +45-33633363
Fax: +45-33634108
<http://www.maersksealand.com>
E-mail: cenecomwww@maersk.com

COTLOOK LIMITED

Outlook House, 458 New Chester Road, Rock Ferry,
Birkenhead, CH42 2AE UNITED KINGDOM
Tel.: +44-151-6446400
Fax: +44-151-6448550
<http://www.cotlook.com>
E-mail: editor@cotlook.com
— 5100 Poplar, Suite 2604,
Memphis, TN 38137 USA
Tel.: +1-901-7677901
Fax: +1-901-7677908
E-mail: cotlook@bellsouth.net

MALAYSIAN TEXTILE MANUFACTURERS ASSOCIATION

Box # 42, 9th Floor, West Block, Wisma Selangor, Dredging 142C, Jalan Ampang,
50450 Kuala Lumpur, MALAYSIA
Tel.: +603-21621587
Fax: +603-21625148
<http://www.fashion-asia.com/textile.htm>
E-mail:

MEISTER PUBLISHING COMPANY

— EXECUTIVE OFFICE
37733 Euclid Avenue,
Willoughby, OH 44094 USA
Tel.: +1-440-9422000
Fax: +1-440-9420662, 9753447
<http://www.meisterpubl.com>, www.meisternet.com
E-mail: info@meisterpubl.com

INTERNATIONAL CHAMBER OF COMMERCE (ICC)

38 Cours Albert 1er,
F-75008 Paris, FRANCE
Tel.: +33-149532828

— EDITORIAL OFFICE

65 Germantown Court, Suite 220,
Cordova, TN 38018 USA
Tel.: +1-901-7568822
Fax: +1-901-7568879
E-mail:

MONSANTO COMPANY

800 North Lindberg Blvd.,
St Louis, MO 63167 USA
Tel.: +1-314-6941000
Fax: +1-314-
<http://www.monsanto.com>
E-mail:

THE NEW YORK BOARD OF TRADE

Four World Trade Center,
New York, NY 10048 USA
Tel.: +1-212-6256565, 7426100
Fax: +1-212-7426111
<http://www.nybot.com>
E-mail: marketing@nybot.com

OOCL (ORIENT OVERSEAS CONTAINER LINE) LTD

31st Floor, Harbour Centre, 25 Harbour Road,
Wanchai, HONG KONG
Tel.: +852-28333888
Fax: +852-25318234
<http://www.oocl.com>
E-mail:

OSAKA SENKEN LTD

3-4-9, Bingomachi, Chuo-ku,
Osaka 541-0051, JAPAN
Tel.: +81-6-62027891
Fax: +81-6-62260106
<http://www.sen-i-news.co.jp>
E-mail: jtn@sen-i-news.co.jp

P&O NEDLLOYD LTD

Beagle House, Braham St.,
London, E1 8EP UNITED KINGDOM
Tel.: +44-20-74411000
Fax: +44-20-74411500
<http://www.ponl.com>
E-mail:
— Willemswerf Bldg., Boompjes 40,
3011 XB Rotterdam, THE NETHERLANDS
Tel.: +31-10-4007666
Fax: +31-10-4006075
E-mail:

THE SEAM

6055 Primacy Parkway, Suite 100,
Memphis, TN 38119 USA
Tel.: +1-901-3221040, 3740374
Toll-Free: +877-2803413
Fax: +1-901-6841998
<http://www.theseam.com>
E-mail: info@theseam.com, international@theseam.com

SGS (SOCIETE GENERALE DE SURVEILLANCE) SA

Cotton Services, 1 Place Des Alpes,
PO Box 2152,
CH-1211 Geneva 1, SWITZERLAND
Tel.: +41-22-7399111, 7399381, 7399468
Fax: +41-22-7399810
<http://www.sgs.com>, www.sgsonsite.com/cotton
E-mail: cotton_switzerland@sgs.com, bruno_widmer@sgs.com

TRANSRAIL HOLDING AG

Winkelriedstrasse 20,
Postfach 2126,
CH-9001 St Gallen, SWITZERLAND
Tel.: +41-71-2271510
Fax: +41-71-2271530
<http://www.transrail.com>
E-mail: tsrg@transrail.com

WINTERTHUR INSURANCE

General Guisan – Strasse 40,
Postfach 357,
CH-8401 Winterthur, SWITZERLAND
Tel.: +41-52-2611111
Toll-Free: +0800-809809
Fax: +41-52-2136620, 2189696
<http://www.winterthur.com>, www.winterthur-insurance.ch
E-mail: info.ch@winterthur.com

WIS (WAKEFIELD INSPECTION SERVICES) LTD

6th Floor, Cotton House, Cotton Exchange Building, Old Hall Street,
Liverpool, L3 9LQ UNITED KINGDOM
Tel.: +44-151-2360752
Fax: +44-151-2360144
<http://www.wakefieldinspection.com>
E-mail: wis@wakefieldint.co.uk

ZURICH INSURANCE COMPANY

Ambassador House, Talackerstrasse 1,
CH-8152 Opfikon-Glattbrugg, SWITZERLAND
Tel.: +41-1-6282828
Fax: +41-1-6282929
<http://www.zurich.ch>
E-mail: kommunikation.u@zurich.ch

4. Рынок хлопка в СНГ

Хлопок производится только в шести из семи стран СНГ: Азербайджане, Казахстане, Кыргызстане, Таджикистане, Туркменистане и Узбекистане. Попытки выращивания хлопчатника предпринимаются также в России и Украине, однако существенных объемов производства на ближайшее десятилетие в этих странах не предвидится. Узбекистан является наиболее крупным производителем и на его долю приходится более, чем 65% всего производства хлопка в СНГ, тогда как самым крупным потребителем хлопкового волокна является Россия, сравнительно малые объемы хлопкового волокна перерабатывают Беларусь и Украина.

В конце 1970-х доля СССР в мировом производстве хлопка составляла более 20%, из которых 60% приходилось на Узбекистан, 6–7% – на Азербайджан. В 1980-х производство хлопкового волокна в бывшем СССР составляло в среднем 2.6 миллиона тонн с рекордным показателем 2.8 миллиона тонн в 1985. В 1990 почти 3.2 миллиона гектар возделывалось под хлопок, при этом более половины из этих площадей приходилось на Узбекистан.

Потребление хлопка в бывшем СССР находилось в пределах от 1.7 и 2 миллиона тонн, что составляло около 65-80% производства; таким образом, объемы по экспорту хлопка варьировались в диапазоне от 650,000 до 931,000 тонн.

В Советском Союзе весьма эффективно действовал централизованный хлопковый агропромышленный комплекс с центром управления в Москве, однако, после распада СССР и демонтажа административно-командной системы управления экономикой, как производство, так и потребление хлопкового волокна резко сократились. Такая ситуация была вызвана, во-первых, экономическими и финансовыми трудностями вновь образованных независимых государств, приведших к значительному снижению платежеспособного спроса на хлопковое волокно, и во-вторых, из-за отсутствия какой-либо конкретной совместной программы создания хлопкового рынка в этих странах. За период с 1991 по 1996 площади, занимаемые под посев хлопчатника, сократились на 17% (или 536,000га), тогда как в тот же период производство хлопкового волокна снизилось на одну треть. Вследствие сокращения площадей и снижения урожайности, совокупное производство хлопкового волокна упало на 41%, что примерно 1.5 миллиона тонн в период с 1991 по 1996.

В период 1990-х совокупное производство, потребление и запасы хлопкового волокна в СНГ серьезно сократились. Импорт, потребление и запасы уменьшились вдвое, тогда как производство и экспорт снизились примерно на одну пятую. В Азербайджане, Таджикистане, Туркменистане произошло относительно более значительное снижение производства хлопка, нежели чем в Узбекистане. В 1980-х в среднем производство хлопка в Узбекистане было на уровне 1.6 миллиона тонн, тогда как в период между 1994 и 1997 оно составляло от 1.1 до 1.2 миллиона тонн. В Туркменистане эти показатели были на отметке 400,000 тонн и 100,000 – 200,000 тонн соответственно.

Сокращение площадей под посев хлопчатника стало результатом расширения площадей под пшеницу и снижение производства хлопка по экологическим причинам. Действительно, в Центрально-Азиатских странах СНГ ранее занятые под хлопок площади стали использоваться для производства зерна с целью самообеспечения продовольствием. С другой стороны, в большинстве стран-производителей СНГ пришлось сократить площади, где производилась исключительно эта культура, и особенно в регионах Приаралья, вследствие сильного загрязнения, которое повлекла за собой эта практика. В СНГ производство хлопка сильно пострадало от чрезмерного использования пестицидов и гербицидов. Кроме того, применение минеральных удобрений в два раза превышало норму. Тем не менее, качество хлопка-сырца продолжает оставаться высоким, хотя иногда оно может быть повреждено плохими погодными условиями. Посевы хлопчатника также нуждаются в адекватном орошении, если объем осадков не достаточен или в избытке, для того, чтобы удовлетворить потребность хлопка во влаге. Улучшение качества семян хлопчатника также является важным фактором для будущего возделывания хлопка, кроме того, необходимо поставить за цель модернизацию производства хлопка и улучшение сортов хлопковых семян.

Потребление хлопка в СНГ снизилось в большей мере, чем само производство хлопка, в основном, по причине резкого снижения объемов переработки хлопка в России. Среднегодовое потребление хлопкового волокна в СНГ в настоящем составляет одну четвертую часть от уровня в бывшем СССР, т.е. приблизительно 500,000 тонн в сезон, по сравнению с 2 миллионами тонн в конце 1980-х. Такое снижение частично объясняется неспособностью Белорусской, Российской и Украинской текстильных промышленности авансировать платежи так, как этого требуют продавцы хлопка в странах СНГ. Неудовлетворительная работа этих промышленных секторов и их чрезмерные издержки производства также повлияли на снижение потребления хлопка. Кроме того, некоторые меры регулирования, налоги, и/или таможенные тарифы, вероятно, также негативно сказались на снижении объемов потребления хлопка в некоторых странах СНГ.

Резкое сокращение потребления хлопка в начале 1990-х в СНГ первоначально не повлияло на торговлю этим товаром внутри СНГ. Напротив, с 1992 и до начала 1995 Российские торговые организации специализировались в реэкспорте хлопка СНГ в дальнее зарубежье. Однако, в Марте 1995 их деятельность была практически остановлена введением правительственного указа о запрете реэкспорта хлопка, произведенного в СНГ. Торговля тонковолокнистым хлопком также постепенно стала утрачивать свое значение, поскольку три основных производителя СНГ – Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан с 1991 продолжали сокращать свое производство. Значительное снижение объемов внутреннего потребления хлопкового волокна стало вынуждать республики к переориентации своих продаж на международный рынок. Торговля же внутри стран СНГ первоначально перешла к бартерным операциям, которые совершались по двусторонним соглашениям стран СНГ. После распада Советского Союза новые независимые государства должны были строить собственные торговые системы, поскольку централизованная торговля через Москву была прекращена. Например, Советская компания ЭКСПОРТЛЕН, изменившая название на НОВОЭКСПОРТ, стала рядовой Российской торговой компанией. Двусторонние соглашения о бартерных операциях по поставкам хлопка из стран производителей СНГ в обмен на

Российское оружие, зерно, газ или нефть стали обычной практикой. Какой-то период времени бартер был спасением в обоюдном снабжении друг друга заинтересованной продукцией, так как к тому времени новые независимые государства, образовавшиеся после распада СССР, ввели у себя национальные валюты, а это, в свою очередь, привело к серьезным трудностям для денежных взаиморасчетов. Бартерные соглашения были необходимы для преодоления нехватки наличных средств и отсутствия торговых организаций в странах-производителях хлопка, и хоть как-то позволили хлопкоочистительным заводам продолжить работу, хотя уже со сниженными мощностями. Данные двусторонние соглашения по бартерному обмену были первоначально основаны на внутренних ценах, выраженных в Рублях, которые были ниже цен на мировом рынке. В 1992-1994 Российскими торговыми организациями из Центрально-Азиатских стран СНГ было импортировано значительное количество хлопка, главным образом, с целью реэкспорта за пределы СНГ. Так, Россия стала одним из основных экспортеров хлопка, и торговые организации получали прибыль от разницы между покупной (приблизительно 400 USD/T) и продажной (1100 USD/T) ценой хлопка. Это высокодоходное предприятие было приостановлено в начале 1995, когда реэкспорт хлопкового волокна был запрещен согласно Указу Правительства Российской Федерации от 10 Марта 1995. Данный запрет на экспорт был впоследствии продлен Указом Правительства Российской Федерации № 537 от 7 Мая 1997. Кроме того, Центрально-Азиатские страны СНГ в 1994-1995 годах резко подняли свои экспортные цены, доведя их до уровня мировых, что также привело к полному отказу от реэкспорта хлопка, завезенного в Россию.

В настоящее время бартерные операции внутри стран СНГ изредка еще имеют место, например: по инициативе Таджикистана в 2000 рассматривалось предложение по заключению соглашения о бартерных поставках, по которому Россия должна была первой поставить автомобильную технику, топливо, удобрения и прочее в обмен на поставки хлопка; сама же Россия, защищая интересы чиновников, в конце 1999 настояла на подписании бартерного соглашения с Узбекистаном, согласно которому Россия должна была поставить первой свое оружие и другие товары, а Узбекистан после этого – хлопковое волокно. Российские чиновники предполагали, что Правительство под такое соглашение выделит целевые кредиты, однако этого не произошло. Российские хлопковые трейдеры на многочисленных заседаниях МОСКОВСКОЙ ПАЛАТЫ ХЛОПКА постоянно переубеждали чиновников в бессмысленности бартерных операций, но сделать ничего не смогли, и Правительство России подписало соглашение с Узбекистаном о бартерных поставках. Однако, из-за отсутствия у чиновничьего аппарата денежных средств в необходимом объеме, они попытались привлечь к поставкам по этому соглашению трейдеров. В результате, из намеченных объемов поставки товаров (включая 250,000 тонн хлопка в сезон) было реализовано не более 10%. Судя по всему, это было последнее бартерное соглашение России со странами Центральной Азии. Гораздо экономичнее и эффективнее стало работать ‘живыми’ деньгами, нежели ввязываться в долгосрочную возню с бартером.

В странах СНГ хлопок-сырец собирается вручную и хлопкоуборочными комбайнами. В конце 1980-х приблизительно 60% урожая хлопка собиралось комбайнами. Сегодня процент урожая хлопка, собираемого комбайнами, значительно снизился вследствие того, что большое количество хлопкоуборочных машин пришло в негодное состояние, а также из-за постоянной нехватки запчастей. В настоящее время в Узбекистане хлопкоуборочными комбайнами собирают не более 10% урожая, то есть практически весь урожай собирают вручную. Приблизительно такое же соотношение наблюдается и в других странах СНГ.

Хлопок собирают в отдельные груды, а затем перевозят на заготовительные базы или хлопкоочистительные заводы, где складывают в большие бунты (modules), создавая внутри них ‘проходы’ для вентиляции воздухом во избежание прения хлопка-сырца. Перед хранением хлопок-сырец классифицируют для последующего хлопкоочистительного процесса (джинирования). Средневолокнистые селекционные сорта хлопка-сырца обычно очищаются пыльными джинами, тогда как длиноволокнистые обычно проходят очистку на валичных джинах.

Состояние джинов в странах СНГ можно признать удовлетворительным, так как большинство из них практически выработали свой резерв и требуют замены. Сама процедура джинирования хлопка-сырца также должна быть в целом улучшена. Необходимо своевременно менять пилы и колосники во избежание порезов или повреждений волокон. Стоит отметить, что несмотря на такое состояние джинов, хлопковое волокно содержит меньшее количество коротких волокон (пуха), нежели хлопковое волокно из других стран мира. Видимо сам процесс джинирования хлопка-сырца в этом отношении более практичен.

Хлопковое волокно классифицируется в соответствии с требованиями действующих в той или иной стране стандартов. Традиционные сорта и стандарты качества советской эпохи применялись в качестве основы при заключении контрактов и после распада СССР практически до середины 1990-х. Согласно стандарту ГОСТ 3279-76 для классификации хлопкового волокна, применялись семь сортов, а именно: Отборный, Первый, Второй, Третий, Четвертый, Пятый и Шестой. К середине 1990-х в Азербайджане, Туркменистане и Узбекистане были приняты новые стандарты качества средневолокнистого хлопка с использованием эталонных образцов. В

Туркменистане стандарт почти не изменился, так как вместо предыдущих сортов были учреждены шесть новых категорий, начиная со Стандарта № 1 и заканчивая Стандартом № 6, которые по своим качественным характеристикам соответствуют старым сортам. В Азербайджане и Узбекистане, опираясь на Универсальные Хлопковые Стандарты США, были разработаны новые принципы классификации, основанные на 5 сортах качества с пятью классами засоренности каждый. Данные стандарты были признаны и приняты основными хлопковыми ассоциациями, такими как Бременская Хлопковая Биржа и Ливерпульская Хлопковая Ассоциация. Вслед за этим контрактные цены на Азербайджанский, Туркменский и Узбекский хлопок стали основываться на Центральном-Азиатском компоненте Индекса А (Central Asian Middling 1-3/32nd), котируемом Ливерпульской компанией COTLOOK LIMITED. Начиная с 31 Июля 1997 этот компонент, входящий в котировку Индекса А, был переименован в Uzbekistan Middling 1-3/32nd. Чуть позже торговля хлопком в Казахстане, Кыргызстане и Таджикистане стала основываться на использовании нового Узбекского стандарта Уз РСТ 604-93 и получила привязку к Узбекской составляющей Индекса А. В 1995 Правительства стран, входящих в СНГ подписали соглашение и утвердили у себя (за исключением России и Туркменистана) Узбекский стандарт Уз РСТ 604-93, обозначив его ГОСТ 3279-95. Но и этот и Узбекский стандарты просуществовали недолго, в мае 2001 Узбекистан утвердил и ввел в действие новый стандарт на хлопковое волокно O'z DSt 604:2001.

Целому ряду селекционных сортов, выращиваемых в республиках Центральной Азии, изначально соответствует кремовый оттенок и высокий показатель майкронэйр. В Узбекистане с этим стараются бороться путем изъятия из употребления семян таких селекционных сортов. Республики Центральной Азии в качестве основного рынка сбыта такой продукции используют Россию, поскольку параметр майкронэйр не прописан ни в одном из Российских стандартов, и фабрики перерабатывают его без каких-либо претензий, в отличие от Европейских фабрик, которые отказываются принимать в переработку хлопковое волокно с высоким показателем майкронэйр из-за того, что в процессе покраски ткани на ней могут оказаться непрокрашенные места. Для информации: по результатам исследований качественных характеристик хлопковой пряжи в зависимости от качественных показателей хлопкового волокна, производимых Международной Федерацией Текстильных Производителей (INTERNATIONAL TEXTILE MANUFACTURERS FEDERATION, сокращенно – ITMF; Швейцария), процент воздействия на качество пряжи показателя майкронэйр составил приблизительно 20%.

Хлопковое волокно прессуется в кипы весом примерно 200-220 кг. Упаковочный материал состоит из жесткой нетканой хлопчатобумажной материи, 8 или более железных поясов из стальной ленты или проволоки для скрепления кип. В таком виде кипы готовы к продаже, транспортировке и поставке. За основу поставляемой партии хлопкового волокна одного качества принята марка. Номер марки, состоящий из шести цифр, проставляется на каждой кипе; первые 3 цифры обозначают номер хлопкоочистительного завода, производившего очистку хлопка-сырца, а остальные 3 – текущий номер партии. Одна марка состоит приблизительно из 240 кип (50 тонн), то есть равна объему загрузки одного крытого универсального железнодорожного вагона стандарта бывшего СССР.

В случае, когда покупатель не согласен с классификацией, указанной в сертификате качества, он может совместно с представителем продавца произвести собственную классификацию, либо поручить эту функцию одной из компаний независимой экспертизы, например, SGS или WIS. В случае возникновения споров по качеству хлопкового волокна стороны должны воспользоваться услугами арбитража той хлопковой ассоциации, правила которой были выбраны для конкретного контракта. Как Бременская Хлопковая Биржа, так и Ливерпульская Хлопковая Ассоциация могут выполнять арбитраж качества в отношении Азербайджанского, Туркменского и Узбекского хлопка, поскольку в этих двух организациях признаны и приняты официальные стандарты, установленные в Азербайджане, Туркменистане и Узбекистане. Российские трейдеры для своих клиентов начиная с 2000 года для арбитража по качеству хлопкового волокна стали предлагать Третейский Арбитражный Суд РУССКОГО ХЛОПКОВОГО СООБЩЕСТВА, хотя в большинстве случаев разногласия преодолеваются 'дружественным' путем.

5. Рынок хлопка в отдельных странах СНГ

Азербайджан

В Азербайджане культивирование хлопчатника началось в 10-11 веках, однако, до 1860 оно не имело существенных размеров. Расширение производства было связано с повышением спроса на хлопковое волокно, вызванное резким снижением экспорта Американского хлопка из-за Гражданской Войны в США. В начале 1920-х в республике были установлены промышленные джины для очистки хлопка-сырца. И в настоящее время производство хлопчатника составляет одну из ведущих позиций в сельском хозяйстве Азербайджана. В качестве примера можно отметить, что посевные площади под хлопчатник составляют приблизительно 300,000 гектар. После распада Советского Союза контроль за хлопковой промышленностью Азербайджана стало осуществлять

Министерство Сельского Хозяйства республики, выдававшее разрешение на экспорт. Государственные заказы спускались для исполнения из Кабинета Министров в Департамент Производства и Переработки Хлопка Министерства Сельского Хозяйства. Хлопок из Азербайджана традиционно перевозится железнодорожным транспортом в крытых вагонах приблизительно по 50 тонн. Во времена СССР хлопок отправляли в порты Ильичевск (Украина) и Рига (Латвия) для дальнейшей транспортировки к местам назначения. Хлопок может перевозиться в Украинские порты через порт Баку и далее по Волго-Донскому Каналу с Апреля по Октябрь. Однако Баку, как порт по перевозке хлопка, практически не имеет значения, поскольку в зимнее время операции прекращаются, когда, как правило, из-за низкой температуры реки и/или системы каналов покрываются льдом. До разрыва отношений между Азербайджаном и Арменией из-за Нагорного Карабаха, хлопок мог бы перевозиться и в порты Турции по железной дороге через Армению. Кроме того, функционируют железнодорожный маршрут из Азербайджана в Грузинские порты Поти и Батуми, и железнодорожный маршрут с перегрузкой на таможенном складе совместного Швейцарско-Азербайджанского предприятия AZERSPED в Астара (Азербайджанский город на границе с Ираном, причем с Иранской стороны населенный пункт также называется Астара), где хлопок погружается на поезд в приграничном Иранском населенном пункте и отправляется в Иранский порт Бандар Аббас для перевозки к конечным пунктам назначения. Осенью, время от времени, возникают проблемы с вагонами под перевозку. В 2002 в Азербайджане функционировали 20 хлопкоочистительных заводов.

Естественные климатические условия Азербайджана отличаются от таковых в республиках Центральной Азии наличием повышенной влажности. Кроме того, избыточные осадки во время созревания хлопка, также сказываются на характеристиках производимого хлопкового волокна. И как результат хлопковое волокно по своей длине характеризуется как тип 5 и 6 и при этом оно обладает повышенным показателем майкронэйр (урожай 2001/02: micronaire 5.1-5.4). Две трети собираемого урожая составляет 1 сорт, еще почти одна треть относится ко 2 сорту и совсем немного – более низких сортов. Одна марка соответствует вагонной партии (49/50 тонн = 240-250 кип). Средний вес кип колеблется в пределах 190-220 кг. Упаковка: шалевая (джутовая) ткань, пояса из стальной проволоки и/или стальной ленты компаний SAMSUNG (Korea) и HASH (Germany) с 5 замками. Отбор проб для проверки качества должен осуществляться либо на хлопкоочистительном заводе, либо в местах погрузки - например, на таможенном складе в Астара. Независимую экспертизу качества хлопкового волокна могут обеспечить сотрудники представительств SGS и WIS. В кооперации с SGS Министерство Сельского Хозяйства Азербайджана разработало в 1997 новый стандарт на Азербайджанское хлопковое волокно, выпустив в обращение Азербайджанские Хлопковые Эталоны. В целом получилось, нечто вроде Американского и нового Узбекского стандартов, когда волокно разбивается на сорта и классы засоренности.

Начиная с сезона 1991/92 в Азербайджане стало происходить снижение объемов производства хлопкового волокна. Особенно резкий спад произошел в 1993/94, когда производство сократилось на 37%, затем эта тенденция слегка снизилась. Однако в сезон 1997/98 производство хлопкового волокна опять резко упало до уровня 42,000 тонн. И в дальнейшем, уровень производства стабилизировался в пределах 30,000 – 40,000 тонн хлопкового волокна в сезон. Торговля хлопковым волокном в сезон 1995/96 находилась в кризисном состоянии. Монополия государства в хлопковой промышленности была упразднена. На базе хлопкоочистительных заводов были образованы самостоятельные акционерные общества. Крупнейшим владельцем и акционером стала Азербайджанская компания МКТ (ей принадлежат 14 хлопкоочистительных заводов), наряду с ней в приватизации принимала участие Швейцарская компания JECOT SA (ей принадлежат 3 хлопкоочистительных завода).

Развитие ситуации в Азербайджане по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
180	177	111	95	91	83	76	42	38	31	32	30	25		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
49	43.6	25	21.8	21.8	18.1	9.8	8.7	8.7	2	2	2			

Полезные контакты:

AIG CASPIAN INSURANCE COMPANY LTD

Rasulzade Küçəsi 2,
Baki, 370005 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-983354
Fax: +994-12-926996
http://
E-mail: office@caspin.baku.az

ANGLO-AZERBAIJAN INSURANCE CO LTD

Küçəsi,
Baki, 370 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-973520
Fax: +994-12-973020
http://
E-mail: ins@anglaz.baku.az

AZERBAIJAN DÖVLET DEMIR YOLU

AZERI RAILWAYS

B. Aliev Küçəsi 230,
Baki, 370010 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-988547, 994400
Fax: +994-12-984280, 988547
http://
E-mail:

AZERBAIJAN RESPUBLIKASI DÖVLET GÖMRÜK KOMİTESİ STATE CUSTOMS COMMITTEE

Inshaattsilar Prospekti 2,
Baki, 370073 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-388080, 397780
Fax: +994-12-981836
http://www.az-customs.net
E-mail: external@az-customs.net

AZERBQUARANTINE

Chernogorodskaya Küçəsi 5 / İstiqlaliyyat Küçəsi 31,
Baki, 370001 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-901563, 927762, 944984
Fax: +994-12-
http://
E-mail:

AZEREKSPERTİZA

İstiqlaliyyat Küçəsi 31/33, 2nd Floor,
Baki, 370001 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-927824
Fax: +994-12-
http://
E-mail:

AZERSPED

Ganzlic Küçəsi 31,
Baki, 373780 AZERBAIJAN
Tel.: +994-195-31678, 32426
Fax: +994-195-31991
http://
E-mail:

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

İstiqlaliyyat Küçəsi 31/33, 2nd Floor,
Baki, 370001 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-923145, 927998, 928259
Fax: +994-12-922607, 989324
http://
E-mail: expo@chamber.baku.az

EMBASSY OF RUSSIA

Rooms 1102, 1104, 1123, Azerbaijan Hotel, Bakixanov Küçəsi,
Baki, 370133 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-986016, 989004
Fax: +994-12-986083
http://
E-mail: embrus@azdata.net

GULF STREAM

Caspian Business Center, 2nd Floor, Jafar Jabbarly Küçəsi 40,
Baki, 370065 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-977712, 977715
Fax: +994-12-977713
http://www.gulfstream.top.az
E-mail: gulfstream@top.az

İBRAKOM FZE

Nikisin Küçəsi 32, Xatayi,
Baki, 370025 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-983449, 985650
Fax: +994-12-906919, 935288
http://www.imisk.com.tr
E-mail:

M&M AZERBAIJAN CO LTD

Fizuli Küçəsi 26,
Baki, 370004 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-940404, 973094, 973222, 973223
Fax: +994-12-938003, 973143, 973243
http://www.mumnet.com
E-mail: mumazbk@mumnet.com

MINISTRY OF TRADE OF AZERBAIJAN

Niyazi Küçəsi 23,
Baki, 370066 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-929390, 989267
Fax: +994-12-980011
http://
E-mail:

NİSHAN

Küçəsi,
Baki, 3700 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-983316
Fax: +994-12-988976
http://
E-mail:

SGS AZERI LTD

Tbilisi Prospekti, Kvartal 3001,
Baki, 370102 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-303380-4
Fax: +994-12-303379
http://www.sgs.com
E-mail: abdelkrim_belhia@sgs.com, elshan_ragimov@sgs.com

WIS BAKU LTD

Küçəsi,
Baki, 3700 AZERBAIJAN
Tel.: +994-12-925253
Fax: +994-12-926624
http://www.wakefieldinspection.com
E-mail: wisbaku@azeurotel.com

Казахстан

Хлопок-сырец в основном селекционного сорта С–4727 (Тип 5), а также Юлдуз (Тип 5) и С–6524 (Тип 4), выращивается и дженируется только в Онгтустик Казакстан Облысы (Южно-Казахстанской Области), в большей мере в Мактаарал Ауданы (5 хлопкозаводов), получающем электроэнергию из Узбекистана. До 2001 случались постоянные сбои в снабжении электроэнергией из-за несвоевременности оплаты. В отношении выращивания хлопка-сырца всю область можно разделить на три сектора: Северный, Центральный и Южный. Северный сектор – Ордабаси Ауданы (10,000ГА) и Туркестан Ауданы (15,000ГА). Центральный сектор – Сарыагаш Ауданы (5,000ГА). Южный сектор – Мактаарал Ауданы (95,000ГА) и Шардара Ауданы (15,000ГА). Хлопкоробы

объединены в крестьянские фермерские хозяйства, на каждое из которых приходится в среднем по 7–10 гектар земли. Встречаются также и крупные хозяйства, засеивающие хлопчатник на 200 гектарах земли. Средняя урожайность колеблется в пределах 17–23 центнера с гектара. Сбор урожая обычно начинается в Сентябре, а джинирование – в Сентябре и заканчивается в конце Апреля – начале Мая, а последние продажи, как правило – в начале Мая.

С 1992 по 1996 объем производства хлопкового волокна в Казахстане составлял от 60,000 до 78,000 тонн. Урожай 1997/98 стал предельно низким, составляя всего 61,000 тонн. Приблизительно 25 % производства перерабатывается местными прядильными фабриками, а остальная часть экспортируется. Российскими торговыми организациями была закуплена для переработки крупная доля экспортируемого Казахского хлопка. Тогда как иностранные торговые компании воздерживаются от покупки Казахского хлопка вследствие затруднительных условий платежей; например, может произойти так, что покупатель должен внести задаток 80% или более от продажной цены согласно накладной, без получения какой-либо юридической гарантии на передачу хлопка.

Большой проблемой для местных хлопкоробов является обеспечение поливной водой. К новому тысячелетию область пришла с полностью обветшалой системой орошения. В 1990-е ей практически не уделялось никакого внимания, и если не предпринимать никаких срочных мер, то поливные земли могут оказаться потерянными для производства хлопчатника. Выделяемых из бюджета средств достаточно для окончания ремонта системы к 2010, но к этому времени её придётся строить и ремонтировать заново. Построенным в 1960-1980-е Капчагайскому и Бугуньскому водохранилищам требуются срочный ремонт плотин, разрушение которых из-за обветшалости может привести к затоплению территории с населением в десятки тысяч человек. Но основными источниками водоподачи в Южно-Казахстанскую Область остаются до сих пор река Сырдарья и канал Достык, соединяющий Кыргызстан, Таджикистан, Узбекистан и Казахстан. Из указанных республик только Казахстан долгое время не мог заключить договор о поставках воды с остальными участниками. По предлагаемым схемам межгосударственных отношений Казахстан должен в летнее время забирать Кыргызскую электроэнергию, вырабатываемую во время сброса воды, и поставлять в Кыргызстан уголь. Но Казахстан накопил огромную задолженность по поставкам угля и в 2001 правительству пришлось срочно договариваться о решении этой проблемы со своими соседями. Решение проблем, связанных с оплатой и ремонтом оросительной системы, протянувшейся от Сырдарьи и Достыка, должно осуществляться на межправительственном уровне, так как река Сырдарья протекает и по Узбекистану и по Казахстану, и водозабор обеими республиками регулируется межправительственными соглашениями. Обеспечением региона поливной водой занимается ЮГВОДХОЗ, Казахское Республиканское Государственное Предприятие. На него же возложена задача обслуживания оросительной системы Южно-Казахстанской Области. В 2001, впервые за много лет, начали проводиться срочные работы по очистке каналов и ремонту гидросооружений. Для их проведения Агентство по Чрезвычайным Ситуациям Республики Казахстан выделило деньги на ремонт межгосударственных каналов на территории Узбекистана. Дошло даже до того, что сами местные власти и крестьяне общими усилиями пытаются выполнять очистные и ремонтные работы. Благодаря этому, стали налаживаться отношения и с Узбекской стороной, где под угрозой затопления находились целые районы города Чирчик. И всё же всех проблем такими мерами не решить. Зачастую сами фермеры не спешат рассчитываться с ЮГВОДХОЗом по долгам за полученную воду. Кроме того, крестьянские хозяйства предпочитают рассчитываться за неё бартером и в конце года, а налоговые службы требуют от ЮГВОДХОЗа ежемесячных платежей деньгами, тем самым ещё более усугубляя проблему орошения земель. С целью решения вопросов обеспечения водой для орошения правительство Казахстана в 2001 стало рассматривать и альтернативные возможности за счет строительства водовода от Чардаринского водохранилища и сооружения Кок-Сарайского водохранилища. Первый проект может лишь частично решить проблему региона, а второй требует значительных средств и времени. Что будет выбрано в конечном итоге не ясно, и фермеры области по-прежнему бьют тревогу из-за неизбежных потерь урожая.

К концу 1990-х все хлопкоочистительные заводы стали акционерными обществами с частным капиталом. В начале нового тысячелетия в области были отстроены и введены в строй несколько новых хлопкоочистительных заводов. На всех заводах установлены джины для пильного джинирования. В сертификатах качества указывают влажность 5%, фактически влажность на 1–2% больше. Для оценки качества хлопкового волокна Казахстан адаптировал у себя новый Узбекский стандарт O'z DSt 604:2001. Все производимое хлопковое волокно, исходя из штапельной массодлины, относится к 5 типу, хотя вырождение и погодные условия в некоторых районах области привели к переводу волокна в 6 тип. Первый сорт составляет 85–90% от всего объема хлопкового волокна, из которых 85–90% относятся к хорошему классу засоренности. Средний вес кип составляет 220кг. Хлопковое волокно поставляется вагонами по 50-52т (240±3 кипы = 52т) и как правило одной марки, редко двух марок. Кипы обтягиваются 8 металлическими ленточными поясами с 5-штырьковыми замками.

Продавцами с 1996/97 в большинстве случаев выступали сами фермеры, отдававшие хлопок–сырец на хлопкоочистительные заводы для джинирования по давальческой схеме. До Весны 1999 хлопковое волокно входило в список биржевых товаров в Казахстане, и все сделки регистрировались в JIBEK–JOLY BIRJASY, выдававшей продавцу разрешение на вывоз из Казахстана, после чего продавец получал Сертификат о Происхождении Товара. Однако вскоре эта процедура была упразднена вместе с другими ограничениями на экспорт хлопкового волокна за пределы Казахстана. С появлением обеспеченных владельцев у хлопкоочистительных заводов появилась возможность самостоятельной закупки хлопка-сырца у фермеров, а в ряде случаев и частичного финансирования в течение всего процесса выращивания хлопчатника. В борьбе за фермеров некоторые хлопкозаводы практикуют расчет за поставляемый для очистки хлопок-сырец спустя определенный период времени по максимальной цене, зафиксированной в течение этого периода. У экспортеров изредка возникают проблемы при получении вагонов под погрузку. Дело в том, что несколько железнодорожных станций, с которых осуществляются отгрузки, расположены на территории Казахстана, но относятся к Узбекской Железной Дороге и для получения вагонов приходится обращаться в Ташкент. А Ташкент же в первую очередь решает свои собственные проблемы, а уже после этого все остальные.

В Казахстане действуют дочерние фирмы компаний независимой экспертизы качества SGS и WIS. Однако, при заказе инспекции у SGS необходимо обращаться в Узбекское представительство SGS. WIS имеют свою дочернюю компанию в Шымкенте.

В 2001 Польская компания COTTON заключили договор с администрацией Чардара Ауданы об аренде сроком на 10 лет 5,000 гектаров заброшенных земель в этом районе. В 2001 Поляки вложили 170,000 Долларов в строительство водовода длиной 4.5 километров из Чардаринского Водохранилища, высоковольтной линии электропередачи и установку насосных станций, а также засеяли хлопчатником 40 гектаров опытного поля. В целом же компания планирует инвестировать в выращивание хлопчатника порядка 3 миллионов Долларов до конца 2003. В планах Польской компании значатся также строительство хлопкоочистительного завода, и прядильно-ткацкой фабрики в этом же районе Южно-Казахстанской Области.

Ситуацию в текстильной отрасли Казахстана в 1990-е, в целом, можно характеризовать общим спадом производства. Хотя еще перед началом кризиса в конце 1980-х ещё при Советском Союзе Казахстан за счет использования дешевых советских денег успел переоборудовать своё текстильное производство. Тем не менее, качество выпускаемой продукции не выдерживает конкуренции даже с Российскими товарами. Сказывается отсутствие необходимого квалифицированного персонала в текстильном производстве. К тому же в гонке за получением государственных заказов на текстильную продукцию многие директора, пытаясь удешевить свою продукцию в попытке выиграть тендер, заранее осознавали, что такое снижение стоимости можно сделать только за счет качества выпускаемой продукции. Многие предприятия текстильной промышленности республики обанкротились. К концу 1990-х ситуация в отрасли стабилизировалась и в начале 2000-х в текстильном секторе экономики стали наблюдаться определенные положительные перемены, которые однако не привели ещё к реальному увеличению производства продукции. Местные администрации и правительство выделяли целевые кредиты на возрождение производств, но к серьёзным результатам такая помощь не привела. И иностранные инвесторы не желали вкладывать свои деньги в текстильное производство Казахстана.

Развитие ситуации в Казахстане по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
102	94	76	60	64	74	57	62	50	76	87	142	120		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
49	43.3	32.7	25	18.5	16.3	17.4	17.4	17.4	17.4	4.4	8.7	5		

Полезные контакты:

AIG KAZAKHSTAN INSURANCE COMPANY

Amangeldy Koshesi 64, 1st Floor,
 Almaty, 480012 KAZAKHSTAN
 Tel.: +7-3272-501761
 Fax: +7-3272-501762
 http://
 E-mail: aigkaz@nursat.kz

Tel.: +7-3272-582964, 605518
 Fax: +7-3272-582964, 582965
 http://
 E-mail:

AKZAR TRANS

Abay Prospekti 24, 1st Floor, Office 5,
 Almaty, 480013 KAZAKHSTAN
 Tel.: +7-3272-587050, 587060
 Fax: +7-3272-573838, 583800
 http://

AJSK

Azerbaev Koshesi 60, Medeu Audany,
 Almaty, 480091 KAZAKHSTAN

E-mail: akzar@nursat.kz

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

Masanche Koshesi 26,
Almaty, 480091 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3272-501254, 677823, 679075, 927832
Fax: +7-3272-507029
<http://www.ccikaz.kz>
E-mail: tpprkaz@online.ru
— Kobda Koshesi 60,
Shymkent, 4860 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3252-532179
Fax: +7-3252-532179
E-mail:

EMBASSY OF RUSSIA

Djandosov Koshesi 4,
Almaty, 480 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3272-446491, 446644, 448222
Fax: +7-3272-428323, 448323
<http://>
E-mail: rfe@nursat.kz, psrf@rfe.almaty.kz

IBRAKOM FZE

Seyfulin Prospekti 563, 4th Floor,
Almaty, 480012 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3272-581084
Fax: +7-3272-581083
<http://www.imisk.com.tr>
E-mail:

KAZAKHQUARANTINE

Studencheskiy Microrayon 28/6, K. 21,
Astana, 473023 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3172-354746, 354759
Fax: +7-3172-354758
<http://>
E-mail:
— Remeslennaya Koshesi 1,
Shymkent, 486001 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3252-237573, 537573
Fax: +7-3252-
<http://>
E-mail:

KAZZHELDOREXPEDITSIYA

Panfilov Koshesi 106,
Almaty, 480091 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3272-605769
Fax: +7-3272-692427, 692429
<http://>
E-mail:

M&M KAZAKSTAN AG

Mate Zalka Koshesi 76D,
Almaty, 480061 KAZAKHSTAN

Tel.: +7-3272-257123
Fax: +7-3272-509257
<http://www.mumnet.com>
E-mail: mumkzal@mumnet.com

MEMSTANDART

CENTER OF STANDARDIZATION AND METROLOGY

Alimbetov Koshesi 18,
Shymkent, 486042 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3252-532129, 532237
Fax: +7-3252-532129
<http://>
E-mail:

QAZAQSTAN RESPUBLIKASY MEMLEKETTİK KIRIS MINISTRİLİGI KEDEN KOMİTETİ CUSTOMS COMMITTEE

Auezov Koshesi 116 / Pushkin Koshesi 166,
Astana, 473000 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3172-227334, 227335, 750447, 753109
Fax: +7-3172-752913, 753016
<http://www.keden.kz>
E-mail: info@keden.kz

— ONGTUSTIK QAZAQSTAN OBLYSY BOIYNŞHA KEDEN BASQARMASY

Teatr Koshesi 33,
Shymkent, 486008 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3252-560238, 560835
Fax: +7-3252-560835
E-mail:

QAZAQSTAN TEMIR JOLY KAZAKHSTAN RAILWAYS

Jenis D-ly 98, 1st Floor,
Astana, 473014 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3172-144400, 144406, 328212, 753891
Fax: +7-3172-145973, 328548
<http://www.railways.kz>
E-mail: temirzhol@railways.kz

SGS KAZAKHSTAN LTD

Xodja Mukan Koshesi 45,
Almaty, 480099 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-327-5811679
Fax: +7-327-5811680
<http://www.sgs.com>
E-mail: sgs.kazakhstan@sgs.com

WIS KAZAKHSTAN LTD

Center of Business Cooperation, 2nd Floor, Dinaev Koshesi 16,
Shymkent, 486050 KAZAKHSTAN
Tel.: +7-3252-540655, 540755
Fax: +7-3252-540655
<http://www.wakefieldinspection.com>
E-mail: wisk@nursat.kz, wisk-shm@kaznet.kz

Кыргызстан

Кыргызстан является единственной страной в СНГ, где производство хлопка увеличилось с 1991. Несмотря на это, его доля в общем производстве хлопка СНГ остается очень незначительной, составляя только 1–2%. В начале 1990-х Кыргызстан был импортером хлопка, но с сезона 1995/96 импорт прекратился, потребление сырья местными прядильными фабриками снизилось вдвое, а экспорт увеличился в 4 раза. В настоящее время около 90% производства экспортируется, а оставшаяся часть идет на внутреннее потребление.

В Кыргызстане хлопчатник выращивают в Жалал Абад Облусу (Аксы Району (4,000–5,000т сырца), Базар-Коргон Району (8,000–10,000т), Жангижой Району (4,000–5,000т), Ноокен Району (15,000–18,000т) и Сузак Району

(8,000–10,000т)) и в Ош Облусу (Араван Району и Карасу Району). На хлопковое волокно, линт, улюк и методы определения характеристик адаптированы Узбекские стандарты. В республике выращивают селекционные сорта KYRGYZ-3, FARG'ONA-3 и NAMANGAN-77. Подготовку к посевным работам начинают с 10 Марта, а сев хлопчатника – с 5-10 Апреля. Большинство посева в Ош Облусу проводится под пленкой, впервые пленку использовали в качестве пробы в сезон 1997/98, а с 1998/99 сезона поставили на поток.

Хлопок-сырец собирают 100% вручную с начала Сентября до конца Ноября, редко – до начала Декабря. Урожайность доходит до 30–40 центнеров с гектара (3–4т/га) без пленки и 32-45 центнеров с гектара (3.2–4.5т/га) под пленкой. Хлопок-сырец начинают джинировать в середине Сентября и заканчивают в конце Января – Марте. Средний выход волокна из хлопка-сырца составляет 32–34%. Каждый хлопкозавод сам стал определять количество кип в одной марке. Марки формируются отдельно для каждого хлопкороба и в зависимости от сорта и класса засоренности хлопка-сырца; в результате, на каждом хлопкозаводе имеется огромное количество неполных марок. Бывают даже случаи, когда марка состоит из 1 кипы. При упаковке раньше, в соответствии с ГОСТом использовали 18.13кг проволоки Ø4.5мм на 1т хлопкового волокна или 4.03кг на одну кипу, а сейчас требуется 3.4кг проволоки на одну кипу; металлической ленты раньше использовали 10.4кг на 1т хлопкового волокна или 2.3кг на одну кипу. Некоторые хлопкозаводы сами обжигают проволоку, чтобы она стала 'мягкой' для вязки узлов.

В вагон объемом 120м³ загружается 230/232 кипы = 48/49т, а в 128м³ вагон загружается 236/239 кип = 49/51т и, как правило, одной марки у крупных хлопкозаводов. Средний вес кип – 215кг, хотя на реально встречаются кипы весом 194–237кг. Кипа обтягивается хлопковым нетканым материалом и 10–12 проволочными поясами с узлами "петля/петля" и "узел/узел" и 10–12 ленточными поясами с 5 замками.

Проверка качества на хлопкоочистительных заводах Кыргызстана обычно считается заключительной, таким образом, после этого уже не принимаются никакие претензии относительно качества. Но это не распространяется на так называемые 'внутрикипные дефекты', которые могут быть обнаружены только в процессе переработки хлопкового волокна на прядильной фабрике. Международная независимая экспертиза качества отсутствует. Для заказа независимой инспекции необходимо обращаться в Ташкентские представительства SGS или WIS.

В настоящее время торговля хлопком не ограничена никакими механизмами. Экспортерами выступают сами хлопкоробы (давальцы на хлопкозаводах), хлопкозаводы (владеют 10% джинированного волокна, остающегося при давальческой схеме) и посреднические компании. В качестве оплаты используется расчет наличными и предоплата, аккредитивная форма расчетов отсутствует из-за незнания как она работает. В Кыргызстане существует свободный обмен валюты и отсутствует валютный контроль. Во все страны хлопковое волокно продается без НДС (20%), а хлопкоробам разрешили продавать хлопок без НДС и для предприятий республики.

Собственная текстильная промышленность Кыргызстана переживает глубокий кризис. Иностранцы инвесторы не желают вкладывать средства в восстановление этой отрасли экономики республики. Крупный хлопчатобумажный комбинат, расположенный в Оше, практически стоит. В начале 1990-х бывшее руководство комбината неосмотрительно вложило средства в переоборудование отделочной линии производства, тогда как в первую очередь необходимо было начинать с прядильного производства. В результате сложилась ситуация когда прядильное и ткацкое производства производили продукцию низкого качества, которую хорошей отделкой нельзя было скрыть. В результате экспорт продукции резко сократился. Неправильное руководство комбинатом привело его к банкротству. В настоящее время прядильное и ткацкое оборудование пришло в негодность и требует практически полной замены.

Развитие ситуации в Кыргызстане по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
25	19	14	13	17	21.8	21.8	18.5	27	28	28.3	30.5	27		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
29.8	29.8	21.8	14.2	10.9	10.9	8.7	9.8	9.8	3.3	3.3	3.3	3.3		

Полезные контакты:

ANGLO-KYRGYZ INSURANCE COMPANY
 4th Floor, Kayrat Bank Bldg., Frunze Kochosu 390,
 Bishkek, 720 KYRGYZSTAN
 Tel.: +996-312-213222, 224920, 664030
 Fax: +996-312-660047

http://
 E-mail: anglokgz@imfiko.bishkek.su

IMISK AS
 Kiev Kochosu 157/17,

Bishkek, 720001 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-610712, 610815
Fax: +996-312-611023
<http://www.imisk.com.tr>
E-mail:

ITS JAPAN LTD

Ibraimov Kochosu 24, 7th Floor, Office 707,
Bishkek, 720300 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-421275, 543225
Fax: +996-312-421275, 543225
<http://>
E-mail:

KYRGYZEKSPERTIZA-YUG

Zdaniye Obuvnoy Fabriki,
Jalal Abad, 715600 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-55790
Fax: +996-3722-
E-mail:

— OSH BIRIKKEN BAJYSY

Jim Kochosu 5, Kv. 1/2,
Osh, 714000 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3222-36256, 36596
Fax: +996-3222-36596
E-mail:

KYRGYZGOSQUARANTINE

Shopokov Kochosu 157,
Bishkek, 720011 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-264826, 264831, 265321
Fax: +996-312-
<http://>
E-mail:

— JALAL ABAD FILIAL

Neftyaniki Kochosu 11,
Jalal Abad, 715603 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-52712
Fax: +996-3722-
E-mail:

— OSH FILIAL

Isanov Kochosu 42,
Osh, 714017 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3222-53968
Fax: +996-3222-
E-mail:

KYRGYZINSTRAKH

Kochosu,
Bishkek, 7200 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-219944
Fax: +996-312-219554
<http://>
E-mail: kinstrakh@infotel.kg

KYRGYZINTRANS

Isanov Kochosu 42,
Bishkek, 720017 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-213637, 663299
Fax: +996-312-213637
<http://>
E-mail:

KYRGYZSTANDART

Panfilov Kochosu 197,
Bishkek, 720040 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-227884, 263125, 264862
Fax: +996-312-264708, 661367
<http://www.kmc.bishkek.gov.kg>
E-mail: gost@kmc.bishkek.gov.kg

— JALAL ABAD CSM

Pirogov Kochosu 20,
Jalal Abad, 715600 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-50246, 52262
Fax: +996-3722-
E-mail:

— OSH CSM

Zaynabetdinov Kochosu 106,
Osh, 714000 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3222-36685, 38534, 56765
Fax: +996-3222-56063, 56794
E-mail:

KYRGYZ TEMIR JOLU

KYRGYZ RAILWAY

Lev Tolstoy Kochosu 83,
Bishkek, 720009 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-253054, 253901
Fax: +996-312-245514, 246542, 253518, 650690
<http://www.mtk.bishkek.gov.kg/УКЖД.html>
E-mail: asoup@imfiko.bishkek.su

— PODOTDEL YUZHNOGO UCHASTKA

Toktogul Kochosu 7, 2nd Floor,
Jalal Abad, 715600 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-50212, 54109
Fax: +996-3722-50212
E-mail:

M&M KYRGYZSTAN LTD

Isanov Kochosu 42, Z. 64,
Bishkek, 720017 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-213734
Fax: +996-312-213736
<http://www.mumnet.com>
E-mail: mumkgbi@mumnet.com

NIKA-TRANS LTD

Toktogul Kochosu 26,
Jalal Abad, 715600 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-50248, 50360
Fax: +996-3722-50248
<http://>
E-mail:

RAILTRANS

Lev Tolstoy Kochosu 210, 3rd Floor, Office 16-17,
Bishkek, 720009 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-256731, 256866
Fax: +996-312-256731
<http://>
E-mail:

RAILTRANSIT

Lev Tolstoy Kochosu 59, Kv. 23,
Bishkek, 720009 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-245534, 650146, 650147
Fax: +996-312-650146
<http://>
E-mail:

SHOSHTRANS-OSH

Lenin Kochosu 335, Kv. 7,
Osh, 714000 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3222-20485, 22492
Fax: +996-3222-20485
<http://>
E-mail:

STATE CUSTOMS INSPECTION

Baytik Batir Kochosu 4A,

Bishkek, 720020 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-312-479601, 479802, 510651
Fax: +996-312-479112, 479332
http://
E-mail: customs@bishkek.gov.kg
– **JALAL ABAD BAJJYSY**
Lenin Kochosu,
Jalal Abad, 715600 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3722-51020, 51401, 51838
Fax: +996-3722-51020

http://
E-mail:
– **OSH BIRIKKEN BAJJYSY**
Leninabad Kochosu 6,
Osh, 714018 KYRGYZSTAN
Tel.: +996-3222-56204, 56588, 74714
Fax: +996-3222-55696
http://
E-mail: osh.customs@bishkek.gov.kg

Таджикистан

Несмотря на гражданскую войну в Таджикистане, начавшуюся в начале 1990-х и длившуюся с переменным затишьем практически до Января 1999, качество хлопковой продукции в стране оставалось на сравнительно высоком уровне. В первую половину 1990-х производство хлопкового волокна в Таджикистане сокращалось, но с сезона 1997/98 спад прекратился и начался небольшой постепенный рост производства. Большая часть всей хлопковой продукции республики экспортируется. Из-за отсутствия необходимых денежных средств в 1990-е практически были прекращены работы по селекции новых сортов хлопчатника. Это, в свою очередь, привело к ухудшению качественных характеристик Таджикского хлопкового волокна, считавшегося самым лучшим среди других стран Центральной Азии.

До 1995 в Таджикистане торговля хлопком находилась под строгим контролем государства, разрешение на экспорт выдавалось только правительством. Определенная либерализация торговли произошла в 1996, что позволило производителям хлопка, помимо продажи государственным закупочным организациям, официально продавать часть своей продукции частным компаниям. Государственное регулирование хлопковой отрасли Таджикской экономики было окончательно упразднено в начале 1999, когда предприятие ТОЧИКИСТОН ПАХТАИ (ТАДЖИКГЛАВХЛОПКОПРОМ) преобразовали в обычную торговую компанию КОТТОН СЕРВИС. К этому времени большинство хлопкозаводов находилось на стадии банкротства, и в результате сложившейся ситуации Правительство республики приняло решение продать их заинтересованным покупателям. В середине Апреля 1999 6 хлопкозаводов были выставлены на аукцион для продажи, оставшиеся 22 хлопкозавода были выставлены в тендер 12 Июня 1999. В ходе проводимых несколько раз торгов на основе тендера все хлопкоочистительные заводы были проданы Таджикским и иностранным компаниям. А в начале 2000-х для привлечения инвестиций в сельское хозяйство в Таджикистане разрешили долгосрочную аренду земли. Получив необходимую финансовую поддержку от иностранных инвесторов, ряд фермерских хозяйств стали, кроме всего прочего, сами заниматься селекционными разработками с тем, чтобы избежать вырождения селекционных сортов хлопчатника, находящихся у них в производстве.

Начиная с Осени 1998 в Таджикистане была развернута активная кампания по заключению фьючерсных договоров, ведущую роль в которой играли Швейцарские и Австрийские компании, спонсирующие фермеров. Фермеры охотно идут на бартерные операции с горюче-смазочными материалами (поступающим, в основном, из Узбекистана), удобрениями и сельскохозяйственной техникой. Вместе с тем необходимо отметить, что такое финансирование является крайне рискованным и как доказательство тому – неприятности у крупной международной торговой компании на USD50,000,000 в сезон 1998/99 и USD20,000,000 в сезон 1999/00, причем последняя сумма пошла в оплату фьючерса под выкручивание рук обещанием погасить задолженность по предыдущему сезону. И это, к сожалению, не единственный случай. Середина 1990-х характеризуется целой серией неисполнений контрактов Таджикскими экспортерами, хотя они получали оплату за предлагаемый ими хлопок. Так например, Таджикская компания КОК-ЖАЛ обманула своих покупателей из Кыргызстана, являющихся кроме всего прочего единовѣрцами – мусульманами, а по Корану обман мусульманина мусульманином является более серьезным преступлением, чем обычный обман. В результате представители Кыргызской компании попали у себя в стране под суд за то, что оправили деньги за товар, но ничего не получили взамен. В попытках предотвращения таких ситуаций, в Таджикистане была утверждена новая система согласования документов на вывоз хлопкового волокна за пределы страны. Конечно же эта система не позволяет оперативно решать какие-то вопросы, но по крайней мере иностранные инвесторы, вложившие свои денежные средства в фермерские хозяйства по фьючерсным договорам, могут быть спокойны, что их деньги не пропадут вовсе, как это встречалось до того. Но кроме проблем с оформлением документации есть еще проблема своевременного получения вагонов под загрузку.

С сезона 1999/00 на хлопковое волокно был адаптирован Узбекский стандарт Уз РСТ 604-93 (внутри СНГ – ГОСТ 3279-95), позднее O'z DSt 604:2001. Хлопковое волокно реализуется фермерами и торговыми компаниями, выступающими в качестве давальцев на хлопкоочистительных заводах, через БИРЖАИ ПАХТАИ ЧУМХУРИИ

ТОЧИКИСТОН (Таджикская Республиканская Хлопковая Биржа). Несмотря на адаптацию Узбекского стандарта, Таджикистан не применяет надбавок и скидок для классов засоренности, предусмотренных в Узбекистане, а использует свои процентные ставки. За базовый сорт для средневолокнистого хлопка в Таджикистане принят Четвертый Тип, Второй Сорт; для Первого Сорта предусмотрена надбавка +4%, для Третьего Сорта скидка -6%, для Четвертого Сорта скидка -10% и для Пятого Сорта скидка -20% от цены базового сорта. Эти надбавки и скидки действуют также и для сортов длиноволокнистого хлопка. Биржа определяет экспортные цены на условия FOB (11 пунктов назначения) для Таджикского средневолокнистого и длиноволокнистого хлопка с использованием методики расчета отпускных цен, утверждаемой Министерством Экономики и Торговли и Министерством Сельского Хозяйства Республики Таджикистан. В качестве основы для определения цен на различные сорта средневолокнистого хлопка используется котировка Ливерпульской компании COTLOOK LTD для Узбекской (Uzbekistan Middling 1-3/32") составляющей Индекса А, а для длиноволокнистого хлопка – котировка той же компании, но для Central Asian Grade 1, 39/40mm (при отсутствии котировки используется номинальное значение). Как уже упоминалось, экспортные цены определяются для условия поставки FOB; однако, учитывая те пункты назначения и условия поставок, не предусматривающие оплаты перевалки груза в порту, будет правильнее указывать цены на условиях DDU порты Бандар Аббас (Иран) / Батуми (Грузия) / Ильичевск (Украина) / Новороссийск (Россия) / Рига (Латвия) и DAF железнодорожные станции пограничных переходов Брест (Беларусь) / Дружба (Казахстан) / Рени (Молдова) / Чоп (Украина); под обобщенным названием Рига объединены Латвийские пункты назначения – железнодорожные станции Зиельблэзма, Рига-Краста и Сауриешти, выделяемые Таджикской биржей в качестве самостоятельных пунктов. Для перечисленных условий поставки цены на различные сорта средневолокнистого и тонковолокнистого хлопка определяются по формуле: Экспортная Цена = Котировка x 22.0462 + процентная ставка надбавки или скидки по сортности – 4.5% – 60USD/T, где: Котировка – соответствующая Ливерпульская котировка в центах за фунт, 22.0462 – переводной коэффициент для пересчета Американских Центов за фунт в Американские Доллары за тонну, 4.5% от получившейся котировки с учетом сортности – суммарная процентная ставка, состоящая из предполагаемых 1.5% – комиссионные агента, 1% – ставка страхования и 2% – прибыль торговца, 60USD/T – фиксированная стоимость фрахта (усредненное значение транспортных расходов в Американских Долларах за тонну) для поставки хлопка из указанных пунктов до портов Северной Европы. Независимо от страны назначения (СНГ или дальше зарубежье) в стоимость хлопкового волокна до 1 Января 2002 включался налог с продаж и при экспорте его включали в стоимость в соответствии с принятыми Президентом страны решениями о взимании этого налога с экспортных продаж хлопкового волокна и алюминия. Начиная с 1998 ставка этого налога снижалась с 25% до 10% в 2002. А с 1 Января 2002 в соответствии с пунктом 8 Закона о Государственном Бюджете Республики Таджикистан на 2002 год от 12 Декабря 2001 весь экспорт товаров и услуг был освобожден от взимания косвенных налогов, приведя тем самым принцип взимания косвенных налогов к основе принципа страны назначения. Однако, по информации биржи выяснилось, что налог с продаж по ставке 10% всё же включался в стоимость хлопка при его экспорте и в 2002, но при этом в формулу определения цены базового сорта на условиях FOB включалась дополнительная скидка в размере 5%. Эта скидка предоставляется на том основании, что при утверждении в декабре 2001 последней методики расчета отпускных цен на хлопковое волокно в расчет принимался налог с продаж по ставке 15%, а с 2002 ставка была снижена до 10%. В качестве финансовых расчетов преобладает 100% предоплата, хотя были случаи и 35% предоплаты, и 100% оплаты аккредитивом. Хлопковое волокно может быть продано и на условиях EXW Хлопкозавод (Таджикистан), но сопряженные с экспортом расходы придется платить покупателем самому, и в этом случае из котировки на бирже цены на условиях FOB вычитаются следующие затраты: налог с продаж – 10%, комиссионное вознаграждение биржи – 0.1%, сбор Торгово-Промышленной Палаты за Сертификат о Происхождении Товара (Форма А, но на Русском языке) – 0.1%, сбор ТАДЖИКГОСКАРАНТИНА (Инспекции по Карантину Растений) за Фитосанитарный Сертификат – 0.01%, сбор ТАДЖИКСТАНДАРТА за испытание образцов и выдачу Сертификата Соответствия – 0.11%, таможенные процедуры – 0.15%, железнодорожный тариф – 80-110USD/т (в зависимости от пункта назначения), расходы за подачу, уборку, ремонт вагонов и другие услуги Таджикской Железной Дороги – 0.53USD/т, расходы по доставке хлопка с завода до железнодорожной станции отправления, включая погрузочно-разгрузочные работы и хранение – 8USD/т; все процентные ставки рассчитываются от цены FOB. В Марте 2000 Хлопковая Биржа стала одной из структур образованной БИРЖАИ УНИВЕРСАЛИИ МОЛУ АШЁИ ЧУМХУРИИ ТОЧИКИСТОН (Универсальной Товарно-Сырьевой Биржи Республики Таджикистан).

Независимая экспертиза качества в республике представлена только компанией WIS. Узбекское представительство компании SGS соглашается выезжать на инспекцию только при обеспечении безопасности ее сотрудникам и при их желании посещения Таджикистана, так как в середине 1990-х у сотрудников компании во время очередной инспекции возникли серьезные проблемы безопасности из-за результатов инспекции.

Развитие ситуации в Таджикистане по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн												
256	247	126	150	131	119.8	89.3	108.9	115.4	98	105.6	140	140
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн												
43.6	38.1	10.9	10.9	8.7	8.7	9.8	9.8	22.9	19.6	21.8	24	20

Полезные контакты:

BIRJAI UNIVERSALII MOLU ASHYEI CUMXURII TOCIKISTON UNIVERSAL RAW MATERIAL EXCHANGE

3rd Floor, Rudaki Xyobon 44,
Dushanbe, 734025 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-211483, 211984, 212385, 213101, 215679, 231001
Fax: +992-372-211483, 213101
http://
E-mail: birzatj@mail.ru

EMBASSY OF RUSSIA

2nd Floor, Avesto Hotel, Rudaki Xyobon 105/1,
Dushanbe, 734001 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-210473, 211005, 211085
Fax: +992-372-211085
http://
E-mail: rambtajik@mid.ru

MINISTRY OF AGRICULTURE

Rudaki Xyobon 1/44,
Dushanbe, 734025 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-211094, 211596, 216461, 217118
Fax: +992-372-
http://
E-mail:

PALATAI SAVDOI-SANOATI

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

Mazaev Ko'cha 21,
Dushanbe, 734012 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-212257, 279519, 275741, 275831
Fax: +992-372-279519
http://
E-mail:

PVES

Privokzal'naya Ko'cha 1, ZD Vokzal, 3rd Floor, Office 14,
Dushanbe, 734012 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-214448, 215039, 216149, 217503
Fax: +992-372-217991, 230936
http://
E-mail:

ROXI OXANI TOCIKISTON

TAJK RAILWAYS

Nazarshoev Ko'cha 35,
Dushanbe, 734012 TAJIKISTAN

Tel.: +992-372-218854, 227911, 273790, 294403
Fax: +992-372-214448, 218334
http://
E-mail:

STATE CUSTOMS COMMITTEE

Negmat Karabaev Ko'cha 17,
Dushanbe, 734025 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-211692, 232726, 276331
Fax: +992-372-275408
http://
E-mail:

TAJKGOSQUARANTINE

2-y Proezd Shark 10,
Dushanbe, 734002 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-240416, 240470, 248103
Fax: +992-372-
http://
E-mail:

TAJKSTANDART

TAJK STATE CENTER FOR STANDARDIZATION AND METROLOGY

Negmat Karabaev Ko'cha 42/2,
Dushanbe, 734018 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-336869
Fax: +992-372-
http://
E-mail:

UPZE

Privokzal'naya Ko'cha 1, ZD Vokzal,
Dushanbe, 734012 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-215549, 216181
Fax: +992-372-215007, 215039
http://
E-mail:

WIS TAJIKISTAN LTD

Rudaki Xyobon 85, Ap. 71,
Dushanbe, 734001 TAJIKISTAN
Tel.: +992-372-231598
Fax: +992-372-231598
http://www.wakefieldinspection.com
E-mail: wis-taj@wp.pl, wistad@tojikiston.com

Туркменистан

В Туркменистане снижение производства хлопка в начале 1990-х произошло, в основном, вследствие резкого спада урожайности, тогда как посевные площади не сокращались. Хлопчатник выращивают в Ахал, Дашховуз, Лебап и Мары Велаят. Самый лучший хлопок из Лебап Велаята (бывшей Чарджевской Области) по качеству лучше Таджикского хлопка и является резервом Президента Туркменистана. Второе и третье места в зависимости от сезона делят Дашховуз и Мары Велаяты. На последнем месте – Ахал Велаят (бывшая Ашгабатская Область). Погодные условия позволяют производить не только средневолокнистый (4 и 5 типов), но и длиноволокнистый хлопок. Практически весь объем Туркменского хлопка-сырца в течение 1990-х собирался вручную, но с сезона 2001/02 на 20% задействованных под хлопчатником земель стала применяться хлопкоуборочная техника Минского Тракторного Завода (Беларусь) и Американских компаний JOHN DEER и

CASE CORPORATION. Эта техника использовалась в основном на целинных землях Ахал Велаята в хозяйствах, расположенных в Алтын Асыр, Бабадайхан, Каахка и Теджен Этрапах. Принятая в начале 2000-х государственная программа развития хлопкоочистительной промышленности предусматривает увеличение производства хлопкового волокна к 2010-у до 900,000 тонн в сезон, из которых порядка 20% должно перерабатываться местными текстильными предприятиями.

В 1993 был утвержден новый стандарт на Туркменское хлопковое волокно TDS-3279-76 (по всем цифровым и качественным показателям повторяющий старый советский ГОСТ 3279-76), а 10 Мая 2000 были утверждены сроком на 2 года коробки со стандартными образцами местного хлопкового волокна. В сравнении с Американским или новым Узбекским стандартом на хлопковое волокно, Туркменский не предусматривает наличие классов засоренности и в этой связи не является идеальным для оценки качества и торговли, так как один Туркменский сорт хлопкового волокна может включать в себя 2 Узбекских сорта и несколько классов засоренности, а это, в свою очередь, отражается на себестоимости закупаемого Туркменского хлопка для импортеров. Независимую экспертизу качества хлопкового волокна могут обеспечить сотрудники представительств SGS и WIS. Одна марка Туркменского хлопкового волокна состоит из 240 кип. В вагон умещается 215-240 кип = 44,500 - 51,000кг (Брутто-Вес), в среднем – 49 тонн. Вес кип колеблется в пределах 206–230кг (Брутто-Вес), вес тары – 2.5-3кг.

Как производство, так и торговля в большой степени находятся под контролем государства, в частности государственная компания TÜRKMENPAGTA (бывший Туркменский ХЛОПКОПРОМ) заключает договоры с фермерами на производство хлопка-сырца, предоставляя последним удобрения и механизированные услуги. Весь экспорт хлопка осуществляется также через TÜRKMENPAGTA по лицензии, выдаваемой TDHÇMB (Государственной Товарно-Сырьевой Биржей) в Ашгабате, контролируемой Министерством Внешних Связей. В начале 1990-х имела распространение бартерная схема поставок различных товаров в обмен на хлопок. Однако, уже к середине 1990-х хлопковое волокно стало экспортироваться исключительно за оплату 'живыми' деньгами. В качестве условий оплаты используются 100% предоплата, 100% аккредитив, 50% предоплата и 50% аккредитив, 75% предоплата и 25% аккредитив, 80% предоплата и 20% аккредитив, 90% предоплата и 10% аккредитив, при этом Туркменская сторона может предложить гарантию национального банка. В зависимости от условий платежа, могут быть предоставлены разные скидки на базовый сорт.

В начале Апреля 1998 по указанию Президента Туркменистана для определения минимальной экспортной цены на хлопковое волокно 4 и 5 типов была принята формула Ливерпульский Индекс А — 200 USD/Т на условии EXW Хлопкозавод, однако, вскоре стала использоваться формула Ливерпульский Индекс А по Узбекской составляющей Uzbekistan Middling 1-3/32" — 260 USD/Т. Тем не менее, необходимо учитывать, что в зависимости от ситуации на мировом рынке, контрактная скидка может быть пересмотрена. За базовый сорт принят Тип 5, Сорт 1. Скидки по сортам: Сорт 2 — 4%, Сорт 3 — 10%, Сорт 4 — 20%, Сорт 5 — 35%, Сорт 6 — 45%; по типам (4 и 5) – скидок и премий не делают. Минимальная партия продажи 500т, минимальная сумма контракта – USD1,000,000. При 50% предоплате и 50% аккредитиве - без процентов, при 100% аккредитиве - +4% за Сорт 1. К упомянутым расходам добавятся: регистрация на бирже - 0.4% (по 0.2% на покупателя и продавца, но из практики – все оплачивается покупателем), сертификация качества в TÜRKMENSTANDARTLARY - 0.4%, сертификат о происхождении товаров – 0.1%, фитосанитарный – 2 USD/Т, доставка и погрузка в вагоны с оформлением документов – 9 USD/Т, таможенное оформление - 0.2%.

Собственное текстильное производство, находившееся практически в упадке, к концу 1990-х стало понемногу оживляться. Текстильная промышленность стала одним из приоритетов республики, наряду с топливно-энергетическим комплексом. Иностранные инвесторы стали вкладывать средства в восстановление старых и строительство новых текстильных фабрик.

Развитие ситуации в Туркменистане по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
437	429	390	403	350	250	139	185	207	229	191	190	190		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
13	15.3	15.3	20.7	27.2	65.1	30.1	27.2	30.5	59.9	76.2	80	90		

Полезные контакты:

CHAIN INTERNATIONAL TRANSPORT CO LTD
1st Floor, Hotel ABC, Berdingi, Novoferyuzinskoe Shosse,
Aşgabat, 7440 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-307195
Fax: +993-12-
http://

E-mail:

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

Kemine Koçosi 92,
Aşgabat, 744000 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-256403, 474419
Fax: +993-12-476979

http://

E-mail:

— AŞGABATEKSPERTIZA

Shevchenko Koçosi 36,
Aşgabat, 7440 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-471796, 471797, 471820, 471866
Fax: +993-12-

E-mail:

— DAŞOGUZEKSPERTIZA

Gurbansoltan Edje Koçosi 9A,
Daşoguz, 746300 TURKMENISTAN
Tel.: +993-322-37415, 57723
Fax: +993-322-

E-mail:

— LEBAPEKSPERTIZA

Nyýazow Şaýoli 112,
Türkmenabat, 746100 TURKMENISTAN
Tel.: +993-422-43859
Fax: +993-422-

E-mail:

— MARYEKSERTIZA

Aşgabat Koçosi 90,
Mary, 745400 TURKMENISTAN
Tel.: +993-522-50147, 50405
Fax: +993-522-

E-mail:

EMBASSY OF RUSSIA

Türkmenbaşı Şaýoli 11,
Aşgabat, 744005 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-353957, 391505
Fax: +993-12-398466

http://

E-mail: rus@embassy.ashgabat.tm

IBRAKOM FZE

Nurberdi Pomma Koçosi 47, Paradeski Koye 35,
Aşgabat, 7440 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-351918, 352141, 512290
Fax: +993-12-351056, 352141, 512290

http://www.imisk.com.tr

E-mail:

M&M TURKMENISTAN LTD

1st Floor, Hotel ABC, Berdingi, Novoferyuzinskoe Shosse,
Aşgabat, 7440 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-454341, 518077, 518525
Fax: +993-12-518074

http://www.mumnet.com

E-mail: mumtmas@mumnet.com

SGS TURKMEN LTD

Türkmenbaşı Saparmurat Niyazov Koçosi H26/1,
Aşgabat, 744013 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-421734, 421744
Fax: +993-12-421738

http://www.sgs.com

E-mail: raushan_k_umbetova@sgs.com, andrey_gazaryan@sgs.com

— Koçosi,

Türkmenabaşy, 74 TURKMENISTAN

Tel.: +993-243-20662

Fax: +993-243-22262

E-mail:

STATE COMMODITY AND RAW MATERIAL EXCHANGE

Magtymguli Şaýoli 11,
Aşgabat, 744000 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-353846, 354274, 354950, 356745
Fax: +993-12-353919, 510304
http://www.exchangetm.com
E-mail: gtsbt@online.tm, exchange@cbtm.net

TIS

Çexov Koçosi 152A,
Aşgabat, 744013 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-358218
Fax: +993-12-358190
http://
E-mail: ingosstm@online.tm

TRANSRAIL ASHGABAT

Magtymguli Şaýoli 96, 1st Floor,
Aşgabat, 744000 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-356244, 391827
Fax: +993-12-356244, 391827
http://
E-mail: transr@cat.glasnet.ru

TÜRKMEN DEMIR ÝOLLARI

TURKMEN RAILWAYS

Türkmenbaşı Şaýoli 7, 2nd Floor,
Aşgabat, 744007 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-355545, 384390, 384611, 392561
Fax: +993-12-510632
http://
E-mail:

TURKMENGOSQUARANTINE

Azadi Koçosi 22,
Aşgabat, 744005 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-356345, 356347, 356348, 474588, 474587
Fax: +993-12-356348
http://
E-mail:

— DAŞOGUZ WELAYATY QUARANTINE

Çkalov Koçosi 28,
Daşoguz, 746300 TURKMENISTAN
Tel.: +993-322-52954
Fax: +993-322-
E-mail:

— LEBAP WELAYATY QUARANTINE

Konstandov Koçosi 94,
Türkmenabat, 746100 TURKMENISTAN
Tel.: +993-422-21108, 37584
Fax: +993-422-
E-mail:

— MARY WELAYATY QUARANTINE

Mel'niçnaya Koçosi 6,
Mary, 745400 TURKMENISTAN
Tel.: +993-522-33645
Fax: +993-522-
E-mail:

TÜRKMENISTANYN DOWLET GOMROHANASY

STATE CUSTOMS OF TURKMENISTAN

Stepan Razin Koçosi 7,
Aşgabat, 744025 TURKMENISTAN
Tel.: +993-12-470078, 470370, 470455, 470500
Fax: +993-12-470079
http://
E-mail:

— AXAL WELAYATY GOMROHANASY

Koçosi,

Aşgabat, 7440 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-

Fax: +993-12-

E-mail:

– **DAŞOGUZ WELAÝATY GOMROHANASY**

Koçosi,

Daşoguz, 746300 TURKMENISTAN

Tel.: +993-322-57274, 57313, 57391

Fax: +993-322-

E-mail:

– **LEBAP WELAÝATY GOMROHANASY**

Koçosi,

Türkmenabat, 746100 TURKMENISTAN

Tel.: +993-422-21472, 21783, 41617

Fax: +993-422-

E-mail:

– **MARY WELAÝATY GOMROHANASY**

Koçosi,

Mary, 745400 TURKMENISTAN

Tel.: +993-522-38313, 51529, 52843

Fax: +993-522-

E-mail:

TÜRKMENPAGTA

Drujba Narodov Koçosi 151,

Aşgabat, 744022 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-324601, 324618, 324670

Fax: +993-12-323046, 324601

http://

E-mail:

TÜRKMENSTANDARTLARY

Seydi Koçosi 14,

Aşgabat, 744000 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-511494, 511728

Fax: +993-12-510498

http://

E-mail:

– **AXAL WELAÝATY STANDARTLARY**

Seydi Koçosi 14,

Aşgabat, 744000 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-510349, 511067

Fax: +993-12-511067

E-mail:

– **DAŞOGUZ WELAÝATY STANDARTLARY**

Koçosi,

Daşoguz, 746300 TURKMENISTAN

Tel.: +993-322-54093

Fax: +993-322-59436

E-mail:

– **LEBAP WELAÝATY STANDARTLARY**

Şayoli,

Türkmenabat, 746100 TURKMENISTAN

Tel.: +993-422-22513, 61545

Fax: +993-422-61545

E-mail:

– **MARY WELAÝATY STANDARTLARY**

Koçosi,

Mary, 745400 TURKMENISTAN

Tel.: +993-522-57886, 60073

Fax: +993-522-60073

E-mail:

TURKMENTRANSEXPEDICIA

Türkmenbaşi Şayoli 7, 1st Floor,

Aşgabat, 744007 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-399209, 399215

Fax: +993-12-399215

http://

E-mail:

WIS TURKMENISTAN LTD

Buxoro Koçosi 37,

Aşgabat, 744006 TURKMENISTAN

Tel.: +993-12-344292, 471146

Fax: +993-12-343412

http://www.wakefieldinspection.com

E-mail: wis@online.tm

Ўзбекистан

История выращивания хлопчатника на территории современного Узбекистана насчитывает более 2000 лет. Хлопководство продолжает оставаться ведущей отраслью не только сельского хозяйства, составляя более 40% объема сельскохозяйственной продукции, но и всей экономики страны.

В составе СССР Узбекистан практически не имел возможности для самостоятельного выхода на мировой рынок, за исключением созданного в 1989 государственного агентства УЗБЕКИНТОРГ. После распада СССР и обретения Узбекистаном независимости в 1991 оно было реорганизовано в Государственный Комитет по Внешнеэкономическим Связям, а в 1992 – в Министерство Внешних Экономических Связей (МВЭС). В целях развития внешнеэкономической деятельности правительством Узбекистана были образованы Национальный Банк Внешнеэкономической Деятельности, таможенная служба, соответствующие внешнеэкономические подразделения при Кабинете Министров, министерствах и ведомствах, корпорациях, концернах, ассоциациях и местных органах управления. МВЭС осуществляет стратегические и маркетинговые исследования внешних рынков сбыта, моделирует краткосрочные и долгосрочные прогнозы развития конъюнктуры цен по номенклатуре экспортируемых товаров, предпринимает меры, направленные на объективное формирование цен по стратегическим экспортным позициям, включая хлопковое волокно. Либерализация внешнеэкономических связей в республике проводилась в несколько этапов. На первом этапе из-за нарушения экономических связей внутри бывших республик СССР появилась серьезная нехватка промышленных и продовольственных товаров, что предопределило стимулирование политики импорта необходимой продукции. В этот период времени отсутствовали импортные пошлины и была ликвидирована государственная монополия внешней торговли. Производство же хлопка с начала 1990-х сократилось незначительно. До 1995 Россия была основным местом переработки Узбекского хлопка, куда вывозилось примерно 40% от общего объема экспорта. Однако введение в России запрета на реэкспорт хлопка в Марте 1995 резко сократило торговлю этим продуктом с Россией. В период между 1994 и 1996 объем импорта хлопка в Россию из Узбекистана снизился почти на 75%, и МВЭС

Узбекистана переориентировало экспорт хлопка за пределы СНГ. На втором этапе – с 1995 по 1998 – в Узбекистане стала проводиться политика развития локализирующих производств, использующих местное сырьё, с одновременным созданием потенциала экспортоориентированных производств. В 1995 была введена система тарифного регулирования импорта, в 1996 перечень лицензируемых и квотируемых для экспорта товаров был сокращен до 4 позиций: хлопок, зерно, цветные металлы и энергоносители, при этом были сокращены и экспортные пошлины. Предприятиям, экспортирующим свою продукцию, были предоставлены налоговые льготы. Однако из-за разразившихся мировых экономических кризисов и снижения мировых цен на основные виды экспортной продукции, производимой в республике, темпы развития внешней торговли снизились. Третий этап начался в 1999 с активизации политики всемерного стимулирования экспорта. Были значительно снижены или отменены ставки экспортных пошлин практически по всем видам продукции. Кроме того, начиная с 1998 правительством начала проводиться политика поэтапной либерализации рынка иностранной валюты с перспективой перехода к реальному рыночному курсу обмена своих Сумов в твердые валюты. Временами разница между официальным курсом и рыночным курсом национальной денежной единицы по отношению к Американскому Доллару доходила до нескольких раз.

В Узбекистане по-прежнему существует госзаказ хлопкоробам на производство хлопка-сырца. Государство само назначает закупочные цены на хлопок-сырец, но при этом, финансирует производителей в размере 50% затрат по технологическим картам в предпосевной период, остальная сумма выплачивается при закупке собранного хлопка-сырца. В связи с отсутствием в Узбекистане свободного рыночного курса обмена местных Сумов в твердые валюты, закупочная стоимость хлопка-сырца 1 сорта, высшего класса засоренности в сезон 2001/02 составила 93,000 Сум/Т, что в реальном исчислении составляет 62 USD/Т, таким образом, себестоимость производства Узбекского хлопкового волокна может быть определена как 205 USD/Т.

До середины 1990-х хлопок продавался посредством наличных операций или квази-бартерных сделок. При заключении полу-бартерных сделок иностранным партнерам разрешалось покупать хлопок за определенную натуральную оплату, хотя на практике осуществлялись два разных банковских перевода. Например, в случае с бартерным обменом хлопка на зерно, соответствующая стоимость в денежном выражении переводилась посредством двух отдельных двусторонних операций, т.е. производился денежный перевод от покупателей Узбекскому партнеру как оплата за поставляемый хлопок и другой денежный перевод от Узбекского партнера за поставку зерна или другого продукта. Однако со второй половины 1990-х хлопковое волокно стало экспортироваться из Узбекистана только после его оплаты, либо против выставленного аккредитива. Вся торговля хлопком в Узбекистане контролируется государством, и его экспорт требует наличия соответствующей лицензии, выдаваемой Министерством Внешних Экономических Связей. Государственные компании, под контролем МВЭС, участвуют в контрактах в качестве экспортеров, однако цены определяются самим министерством. В их число входят - INNOVATSIYA, O'ZMARKAZIMPEKS и UZPROMMASHIMPEKS. Все другие Узбекские экспортеры перекупают хлопковое волокно у этих трех компаний. Продажи линта или улюка могут быть осуществлены любой компанией, но только за Доллары США. Спецэкспортеры могут торговать также 'отказным' хлопковым волокном, хранящимся на таможенных складах в портах Рига (Латвия), Потти (Грузия), Хопа (Турция) и Бандар Аббас (Иран). С Осени 2001 небольшие объемы хлопкового волокна стали выставляться для продажи через аукцион, проводимый O'ZAUKSIONSAVDO (дочернее предприятие O'ZBEKISTON RESPUBLIKASI MOL-XOMASHYO BIRJASI – Узбекской Республиканской Товарно-Сырьевой Биржи), но выполнение подписанных контрактов было возложено на UZPROMMASHIMPEKS. Выставляемый на аукционе хлопок продается по тем же скидкам к базовому сорту, что и у спецэкспортеров, за исключением того, что для оплаты контракта требуется 100% предоплата. За участие в торгах взимается 0.1% от стартовой стоимости лота, на который подается заявка, кроме того, требуется внесение залога в размере 2% от стоимости лота и рекомендация банка для участия в аукционе. Участникам, не выигравшим аукцион, внесенная залоговая сумма возвращается в течение 3 банковских дней. Возможно в будущем, Узбекские производители или торговые организации получат разрешение продавать хлопок через биржу, но пока что это под большим вопросом, поскольку особого ажиотажа среди покупателей хлопка биржевая торговля не вызывает.

МВЭС Узбекистана, в зависимости от ситуации на мировом или внутреннем рынках хлопка, определяет условия продаж и оплаты за хлопковое волокно. Обычно МВЭС перед очередным этапом контрактации определяет контрактные скидки к среднеарифметическому значению Индекса А и его Узбекской составляющей (для средневолокнистого хлопка) или к котировке на Центрально-Азиатский Сорт 1, штапельной длины 39/40мм (для длиноволокнистого хлопка), котируемым компанией COTLOOK LIMITED, на условиях FOB Bandar Abbas (Iran), Poti (Georgia), Riga (Latvia). Эти скидки в течение сезона могут колебаться в пределах от 0 до 150 USD/Т. При заключении контрактов с иными условиями поставки предусматриваются дополнительные скидки. Так при поставках на условиях DAF Beyneu, Chengeldy, Khojadavlet предусматривается дополнительная скидка в размере 75 USD/Т к скидке для FOB, при поставках на условиях EXW Ginnery или FCA Customs Warehouse (BUXORO TRANS TERMINAL, NISHON TOLASI, OQ OLTIN COTTON BASE) предусматривается дополнительная скидка в

размере 85 USD/Т к скидке для FOB. Контрактные скидки могут варьироваться также в зависимости от условий оплаты контракта. Обычно предлагаются следующие условия оплаты: 100% предоплата за партию хлопкового волокна, подготовленного к отгрузке; 80% предоплата в течение 5 банковских дней с даты регистрации контракта в МВЭС и 20% остатка безотзывным аккредитивом; 50% предоплата и 50% остатка оплата по факту готовности хлопкового волокна к отгрузке; 30% предоплата и 70% остатка оплата по факту готовности хлопкового волокна к отгрузке; при этом разница в общей скидке по контракту отличается между ними приблизительно на 20 USD/Т с соответственным понижением. Для понимания Английской терминологии при поставках на условиях FOB предусматриваются порты Бандар Аббас (Иран), Поти (Грузия) и Рига (Латвия), при поставках на условиях DAF – железнодорожные станции пограничных переходов Бейнеу, Ченгельды, Ходжадавлет, при поставках на условиях EXW – хлопкоочистительные заводы Узбекистана, при поставках на условиях FCA – таможенные склады на территории Узбекистана (BUXORO TRANS TERMINAL, NISHON TOLASI, OQ OLTIN COTTON BASE). В контрактах указывается общее качество продаваемого хлопкового волокна и базовый сорт – Биринчи Урта (Первый Средний, где Первый – это Сорт, а Средний – Класс Засоренности) для расчета стоимости отдельных сортов и классов засоренности с учетом надбавок и скидок по утвержденной таблице значений. При поставках хлопкового волокна через Иран на хлопкозаводе или уже в загруженном вагоне с подтаскиванием труб выполняется обязательная фумигация волокна.

При продажах хлопкового волокна на условиях CIF, CIP, DDP или FOB Узбекские экспортеры в обязательном порядке страхуют груз в пути в Узбекской страховой компании UVT-INSHURANS, являющейся дочерним предприятием государственной компании грузоперевозчика UZVNESHTRANS. Ставка страхования от всех рисков составляет 0.25%. Все риски перестраховываются у крупнейших международных перестраховочных компаний. В случае наступления страхового случая, выплата понесенных убытков производится в течение 2 месяцев с даты наступления страхового случая.

22 Марта 1993 УЗГОССТАНДАРТ Узбекистана утвердил и ввел в действие в замен ГОСТ 3279-76 новый стандарт на хлопковое волокно Уз РСТ 604-93 с новыми принципами классификации и испытаний по градации качества волокна напоминающий Универсальные Хлопковые Стандарты США. Это позволило Узбекистану выручить дополнительные доходы от реализации хлопкового волокна за счет удвоения доли первого сорта с соответствующим ростом цены, что по прежней классификации не могло проявиться из-за необоснованного приоритета второстепенных показателей качества, не признанных на мировом рынке. Производимое в республике хлопковое волокно на 74% от всего объема является 1 сортом, 2 сорт составляет порядка 14%, остаток практически в равных долях относится к 3, 4 и 5 сортам. Весной 1999 Госстандарт Узбекистана утвердил новые эталоны по хлопковому волокну, изменив Сорт 3 Класс Засоренности Хороший (Якши), и которые были введены в действие с Сентября 1999. 25 Мая 2001 в Узбекистане был утвержден и введен в действие новый стандарт на хлопковое волокно O'z DSt 604:2001, окончательно отделивший из системы показателей для торговых операций устаревшие понятия и методы оценки качества хлопка, частично сохранявшиеся в прежнем стандарте. Республика приняла решение интеграции своих хлопковых стандартов в общепринятую мировую систему стандартизации и в дальнейшем развиваться с ней синхронно. Основные эталоны, хранящиеся в УЗГОССТАНДАРТЕ Узбекистана в течение 3 лет, разрабатываются только компанией SIFAT – Узбекским Центром Сертификации Хлопкового Волокна При Кабинете Министров Республики Узбекистан (эталон других организаций во внимание не принимаются); кроме того, разрабатываются и экспортные копии эталонов, срок действия которых – 1 год. Стоимость эталонов составляет: Хлопковое Волокно – USD1000, Линт - USD400 за один комплект. С 1 Февраля 1999 при экспорте хлопкового волокна за пределы Узбекистана SIFAT на основе 10% классерской оценки выдавал Сертификат Соответствия на 2 страницах с Приложением на 1 странице, в котором указывались номер завода и марка, количество кип, общая кондиционная масса, нетто-вес, сорт, класс засоренности, штапельная длина в дюймах и майкронэйр. Иных характеристик хлопкового волокна (брутто-вес, влажность, процент засоренности и покипный отвес), которые указывались в Счет-Сертификате, в новом сертификате не указывали. Сам Счет-Сертификат остался в силе только для поставок внутри Узбекистана, но пока его вкладывают в комплект документов, оформляемых на вагон при отправке. Контроль качества в течение 1990-х осуществлялся либо в местах происхождения, либо в местах погрузки, как правило, это такие города-порты как Бандар Аббас (Иран), Ильичевск (Украина), Поти (Грузия) или Рига (Латвия). Хлопковое волокно, отгружаемое по контрактам, классифицируется совместно с представителями покупателя и продавца, или компании независимой экспертизы качества SGS или WIS, имеющих свои офисы и соответствующих специалистов в Узбекистане. Однако в конце 1990-х Узбекистан предъявил новое требование к покупателям: осуществлять приемку хлопкового волокна только в Узбекистане с тем, чтобы предотвратить вывоз хлопка за пределы Узбекистана без приемки покупателем. В результате нововведений продавцы фактически сняли с себя ответственность за пересортицу и другие рекламации по хлопковому волокну. Ответственность SIFAT была ограничена стоимостью пересылки, хранения и рекламации; за пересортицу, недовесы и другие дефекты финансовая ответственность по рекламациям возлагалась на хлопкоочистительный завод. К началу сезона 2000/01 SIFAT оснастил свою центральную и 13 региональных лабораторий 35 линиями HVI (стоимостью

USD24,700,000 от TOMEN CORPORATION (Япония)). Центральная лаборатория осуществляет дополнительный 5% контроль образцов, прошедших испытания в региональных лабораториях. Одна из линий HVI выделена для подготовки операторов и классификаторов хлопкового волокна. До Весны 2002 эксплуатация этих линий шла в тренировочном режиме с целью подготовки к полномасштабной работе, отработки технологии испытаний и передачи полученных данных о показателях качества хлопка в национальную базу данных. С сезона 2001/02 SIFAT стал тестировать все 100% кип каждой марки. С этой целью все хлопкоочистительные заводы на своих прессах установили специальные резак, которые в момент прессования вырезают образец из кипы, который тут же должен отбирать сотрудник SIFAT, упаковывая образец в полиэтиленовый пакет и затем в опечатываемый мешок для транспортировки автотранспортом SIFAT в соответствующую региональную лабораторию для проведения испытаний. Каждый отобранный образец имеет бирку с указанием номера марки и номера кипы. При проведении испытаний могут присутствовать представители хлопкоочистительного завода и покупателя. Данная система отбора и испытаний образцов призвана гарантировать от каких-либо махинаций с качеством хлопкового волокна и самими образцами. Как следствие, в портах на таможенных складах перестал появляться отказной хлопок. Отдельные единичные случаи расхождений в оценках могут возникать из-за естественных вариаций свойств волокна. С введением такой практики вся финансовая ответственность за любые рекламации по качеству хлопкового волокна по вине сотрудников SIFAT была возложена на сам SIFAT. Кроме того, на SIFAT была возложена задача установления контроля за правильностью взвешивания кип. В 1996 SIFAT организовал школу подготовки классеров и несколько раз в год проводит двухмесячные курсы подготовки классеров хлопкового волокна как для представителей местной хлопковой индустрии, так и для иностранцев.

Марка одного качества хлопкового волокна составляет в среднем 230-240 кип в зависимости от набора общего веса до 50 тонн. В вагон укладывают 220-240 кип = 47-51 тонн Брутто-Веса. Обтяжка кип выполняется либо 8 ленточными поясами (замок: 5 зацепов), либо 10 (редко 8) проволочными поясами (замок: петля/петля). Иногда хлопкозаводы джинуруют хлопок-сырец за другой хлопкозавод, маркируя при этом кипы номером другого завода.

Собственная текстильная промышленность Узбекистана стала приходить в оживление в начале 2000-х, когда практически все старые фабрики обрели в качестве акционеров иностранных инвесторов. Последние вкладывают денежные средства в переоборудование станочного парка этих фабрик с целью выпуска конкурентной продукции. Вместе с тем необходимо отметить, что контрольный пакет акций этих предприятий принадлежит государству. Всего за вторую половину 1990-х в текстильную отрасль Узбекистана было привлечено инвестиций на сумму свыше 500 миллионов Долларов США. Активную роль в возрождении текстильной промышленности Узбекистана принимают Южно-Корейские компании DAEWOO TEXTILE COMPANY и KABOOL TEXTILE. Они вкладывают деньги в строительство новых прядильно-ткацких фабрик, перерабатывающих до 20,000 тонн хлопкового волокна в сезон и ориентированных на выпуск высококачественной продукции. Практически все объемы их готовой продукции экспортируются. В ближайших планах компании KABOOL TEXTILE создание в каждом хлопкопроизводящем вилояте (области) аналогичных собственных фабрик. Вся хлопковая текстильная отрасль Узбекистана в большей мере ориентирована на экспорт своей продукции в виде пряжи и суровых тканей, готовая продукция в силу своего качества и ассортимента реализуется только на внутреннем рынке. Правительство республики поставило задачу перед текстильщиками к 2005 перерабатывать большую долю производимого хлопкового волокна на собственных предприятиях.

В 1992 Узбекистан стал членом Международного Консультативного Комитета по Хлопку. Членство в этом комитете способствует обмену необходимой научно-технической информацией не только для производителей хлопка, но и для ученых, переработчиков и экспортеров. В Мае 2000 Узбекистан при содействии Международного Консультативного Комитета по Хлопку и Ливерпульской компании COTLOOK LIMITED выступил инициатором проведения международной конференции по хлопку 'ХЛОПОК – 2000 УЗБЕКИСТАН', в которой приняли участие представители ведущих производителей хлопка, экспортеров и трейдеров со всего мира. Эта конференция помогла прояснить её участникам ситуацию на Узбекском рынке хлопкового волокна и установить новые прямые контакты между производителями, продавцами и потребителями хлопка.

Этапы осуществления контракта: Сразу после заключения контракта осуществляется его регистрация в МВЭС с выдачей Сертификата Регистрации Контракта – 3-10 дней; если контракт дополняется или изменяется, эти документы также регистрируются с выдачей нового сертификата, отражающего и эти документы. Продавец направляет Экспортное Уведомление в O'ZPAXTASANOATSOTISH, который выписывает Наряды (с указанием количества, сортов и классов засоренности хлопкового волокна отдельно для каждой области в одном Наряде) и распределяет их по своим областным управлениям – 2 дня; в Наряде необходимо указать лицо, которое будет осуществлять отборку хлопкового волокна на хлопкозаводах. В случаях, когда отбирается хлопковое волокно иного качества, нежели указанное в Наряде, необходимо обратиться к продавцу, который должен будет направить в O'ZPAXTASANOATSOTISH дополнение к Экспортному Уведомлению, указав в нем возможность

отгрузки и иного качества, а О'ЗПАХТАСАНОАТСОТИШ должен будет направить телеграммы об этом дополнении в те областные управления, которых оно касается. Продавец направляет Заявку на Проведение Сертификации отбираемого представителем Покупателя хлопкового волокна в SIFAT – 2 дня. Представитель Покупателя, при получении копии наряда или его номера, осуществляет отборку хлопкового волокна на хлопкозаводах с составлением Акта Приемки – несколько дней (в зависимости от количества и графика отгрузок). SIFAT оформляет Сертификат Соответствия на отобранное хлопковое волокно. Хлопкозавод направляет уведомление о готовности хлопкового волокна к отгрузке в региональный О'ЗПАХТАСАНОАТСОТИШ, который перенаправляет заявку в транспортный отдел республиканского О'ЗПАХТАСАНОАТСОТИШ, а те, в свою очередь, направляют заявки на железную дорогу о предоставлении вагонов и в UZVNESHTRANS о наличии оплаченных кодов; это всё занимает приблизительно 3 дня. Если возникает необходимость переадресовки вагонов, необходимо: направить письменную заявку об изменении адреса поставки на имя Продавца и Грузоперевозчика, взять со станций отправления справки о неиспользовании подкодов. Оригинал справки необходимо предоставить грузоперевозчику, а копию передать в транспортный отдел республиканского О'ЗПАХТАСАНОАТСОТИШ. Грузоперевозчик должен предоставить новые коды и подкоды на новые отгрузки покупателю и в экспортный отдел республиканского О'ЗПАХТАСАНОАТСОТИШ, а те, в свою очередь, направят соответствующие изменения хлопкозаводам и на станции отправления.

Высокий майкронэйр – Андижон, Фаргона Вилюяти.

Клейкость (в основном – грибковое поражение и медовая роса) – Наманган Вилюяти и немного хлопкозавод 008.

Кремовый оттенок – Бухоро (немного), Кашкадарё, Сурхандарё и Хоразм Вилюяти.

Недовесы – Джиззах, Кашкадарё и Сирдарё Вилюяти.

Развитие ситуации в Узбекистане по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1594	1444	1274	1322	1259	1250	1048	1139	1002	1128	958	1040	1000		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
183	187	207	174	180	190	163	185	180	185	240	250	270		

Полезные контакты:

AJSK

Movaraunnaxr Ko'chasi 30,
Toshkent, 700060 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1321667, 2546615, 2549394, 2594032
Fax: +998-71-1321667
http://
E-mail:

BERTHOLD VOLLERS GMBH

Shaxrisabz Ko'chasi 1,
Toshkent, 700000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1207277, 2349521
Fax: +998-71-1207277, 2349521
http://www.vollers.com
E-mail: tashkent@vollers.com

ALLIED LOGISTICS LTD

Nukus 1-Tor Ko'chasi 4, 1st Floor,
Toshkent, 700063 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1526440, 1526557
Fax: +998-71-1526202
http://
E-mail: taniall@naytov.com

BUXORO TRANS TERMINAL

Kogon Shossesi 38,
Kogon, Buxoro Viloyati, 706100 UZBEKISTAN
Tel.: +998-652-287111, 287634
Fax: +998-652-287005
http://
E-mail:

ANGLO-TASHKENT INSURANCE COMPANY

Basement, Furqat Ko'chasi 1,
Toshkent, 700027 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1391001, 2454742
Fax: +998-71-1206609
http://
E-mail:

CARGO CONTROL LTD

Irrigatsionniy Institut Building, Qori Niyoziy Ko'chasi 39,
Toshkent, 700000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1372300
Fax: +998-71-1372255
http://www.carcon.com
E-mail: uzcarcon@globalnet.uz

ASTROS TASHKENT

Zarbog' Ko'chasi 8,
Toshkent, 700015 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1521776, 1527120
Fax: +998-71-1206881
http://
E-mail: astros@bcc.com.uz

DAVLAT BOJXONA QO'MITASI STATE CUSTOMS COMMITTEE

O'zbekiston Shox Ko'chasi 3,
Toshkent, 700003 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1207600, 1207631
Fax: +998-71-1207641
http://
E-mail:

– **ANDIJON VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Yo'ldoshev Ko'chasi 48,
Andijon, 710011 UZBEKISTAN
Tel.: +998-742-222942, 240165, 241197
Fax: +998-742-
E-mail:

– **BUXORO VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Buxoro, 705 UZBEKISTAN
Tel.: +998-652-
Fax: +998-652-
E-mail:

– **FARG'ONA VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Farg'ona, 7120 UZBEKISTAN
Tel.: +998-732-
Fax: +998-732-
E-mail:

– **JIZZAX VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Jizzax, 708 UZBEKISTAN
Tel.: +998-722-
Fax: +998-722-
E-mail:

– **NAMANGAN VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Namangan, 716 UZBEKISTAN
Tel.: +998-6922-
Fax: +998-6922-
E-mail:

– **NAVOIY VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Navoiy, 706 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7922-
Fax: +998-7922-
E-mail:

– **QASHQADARYO VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Qarshi, 730 UZBEKISTAN
Tel.: +998-752-
Fax: +998-752-
E-mail:

– **QORAQALPOG'ISTON RESPUBLIKASI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Nukus, 742 UZBEKISTAN
Tel.: +998-61-2240125, 2241698
Fax: +998-61-2241698
E-mail:

– **SAMARQAND VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Samarqand, 703 UZBEKISTAN
Tel.: +998-662-
Fax: +998-662-
E-mail:

– **SIRDARYO VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Guliston, 707 UZBEKISTAN
Tel.: +998-672-
Fax: +998-672-
E-mail:

– **SURXONDARYO VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Termiz, 732 UZBEKISTAN
Tel.: +998-762-
Fax: +998-762-
E-mail:

– **TOSHKENT VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Toshkent, 700 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1208600, 1208610, 1208611

Fax: +998-71-

E-mail:

– **XORAZM VILOYATI BOJXONA BOSHQARMASI**

Ko'chasi,
Urganch, 740 UZBEKISTAN
Tel.: +998-62-
Fax: +998-62-
E-mail:

IBRAKOM FZE

Nukus 1-Tor Ko'chasi 4, 2nd Floor,
Toshkent, 700063 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1526990-3
Fax: +998-71-1521411
<http://www.ibrakom.uz>
E-mail: alexandra@ibrakom.uz, fazilov@ibrakom.uz

INNOVATSIYA

Office 111-112, 1st Floor, Buyuk Ipak Yo'li Ko'chasi 75,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2687457, 2687461, 2687742, 2689246, 2689248
Fax: +998-71-2687477, 2687733
<http://>
E-mail: inovac@uzpak.uz

ITS JAPAN LTD

Shirshov Ko'chasi 6,
Toshkent, 700 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1376289, 1376291
Fax: +998-71-1376290
<http://>
E-mail: ipjapan@silk.org

MAERSKSEALAND

Pushkin Ko'chasi 59, 1st Floor,
Toshkent, 700000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1374927
Fax: +998-71-1374928
<http://>
E-mail: sealand@tko.uz

M&M UZBEKISTAN SV

Bozbozor 6-Tor Ko'chasi 6, Mirzo-Ulug'bek Tumani,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1690431, 2670652, 2670658, 2671721, 2679407
Fax: +998-71-1206668, 2670618
<http://www.mumnet.com>
E-mail: mumuzta@mumnet.com

– Alisher Navoiy Shox Ko'chasi 28,
Termiz, 732000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7622-48606
Fax: +998-7622-44678
<http://>
E-mail:

NISHON TOLASI

Eski Nishon, Nishon Tumani, Qashqadaryo Viloyati, 731021 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7551-21237, 21271
Fax: +998-7551-
<http://>
E-mail:

OQ OLTIN PAXTA MAXSULOTLARI BAZASI

Yoshliq Qishloq, Sayxun Tumani, Sirdaryo Viloyati, 708431 UZBEKISTAN
Tel.: +998-67-2243480, 2277460, 2277462, 2277485
Fax: +998-67-2253480, 2277485
<http://>
E-mail:

O'RTA OSYO TRANS (CENTRAL ASIA TRANS)

Buyuk Ipak Yo'li Ko'chasi 75, 2nd Floor,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2670828, 2687626, 2687634, 2689274
Fax: +998-71-1206499, 2687209
http://
E-mail: catrans@glb.net

O'ZAUKSIONSAVDO

O'zbekiston Shox Ko'chasi 53A,
Toshkent, 700003 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1398915-7
Fax: +998-71-1398388
http://
E-mail: uas@buzton.com, uzauksionsavdo@rambler.ru

O'ZBEKEKSPERTIZA

5th Floor, Gani Mavlonov Ko'chasi 1A,
Toshkent, 700084 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1330267, 1376423, 1376428, 1376429, 1376432
Fax: +998-71-1376428
http://
E-mail:

— ANDIJON EKSPERTIZA

Istiklol Ko'chasi 25,
Andijon, 710020 UZBEKISTAN
Tel.: +998-742-243790
Fax: +998-742-242044
E-mail:

— BUXORO EKSPERTIZA

Xamza Ko'chasi 6,
Buxoro, 705029 UZBEKISTAN
Tel.: +998-652-232426, 234655
Fax: +998-652-
E-mail:

— FARG'ONA EKSPERTIZA

Mustaqillik Ko'chasi 32,
Farg'ona, 712000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-732-249037
Fax: +998-732-248063
E-mail:

— JIZZAX EKSPERTIZA

Zoomin Ko'chasi 88A, Maxalla M. Ulug'bek,
Jizzax, 708003 UZBEKISTAN
Tel.: +998-722-242894
Fax: +998-722-
E-mail:

— NAMANGAN EKSPERTIZA

Yunus Radjabiy Ko'chasi 6,
Namangan, 716002 UZBEKISTAN
Tel.: +998-6922-36840
Fax: +998-6922-66343
E-mail:

— NAVOIY EKSPERTIZA

Amir Temur Ko'chasi 34/46, NavoiyAzot Building,
Navoiy-5, 706800 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7922-44591, 44651, 49671
Fax: +998-7922-
E-mail:

— QASHQADARYO EKSPERTIZA

O'zbekiston Ovozi Ko'chasi 2,
Qarshi, 730000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-752-244636
Fax: +998-752-
E-mail:

— QORAQALPOQ EKSPERTIZA

To'rtko'l Shossesi 20,
Nukus, 742 UZBEKISTAN
Tel.: +998-61-2220243, 2220490
Fax: +998-61-2220490
E-mail:

— SAMARQAND EKSPERTIZA

Rudaki Ko'chasi 86, Kv. 21,
Samarqand, 703050 UZBEKISTAN
Tel.: +998-662-295467
Fax: +998-662-
E-mail:

— SIRDARYO EKSPERTIZA

Mustaqillik Ko'chasi 17, Kv. 13,
Guliston, 707000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-6722-50743
Fax: +998-6722-54662
E-mail:

— SURXONDARYO EKSPERTIZA

S. Raximov Ko'chasi 4,
Termiz, 732004 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7622-31435, 35446
Fax: +998-7622-35446
E-mail:

— XORAZM EKSPERTIZA

Al-Xorazmiy Ko'chasi 23, Office 195,
Urganch, 740015 UZBEKISTAN
Tel.: +998-62-2260310
Fax: +998-62-
E-mail:

O'ZBEKISTON TEMIR YO'LLARI UZBEK RAILWAYS

Shevchenko Ko'chasi 7,
Toshkent, 700060 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1364028, 1388000, 1388811, 1388812, 1388883
Fax: +998-71-1320149, 1320436, 1334549, 2320437
http://www.uzrailway.uz
E-mail: uzrailway@uzpak.uz

O'ZBOSHDAVLATKARANTINI

Bobur 1-Berk Ko'chasi,
Toshkent, 7000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2553429, 2556239
Fax: +998-71-2553429
http://
E-mail:

— Mirpustin Ko'chasi 40,
Andijon, 710 UZBEKISTAN
Tel.: +998-742-242803
Fax: +998-742-
E-mail:

— 40 Let Komsomola Ko'chasi,
Buxoro, 705011 UZBEKISTAN
Tel.: +998-652-242672
Fax: +998-652-
E-mail:

— Lomonosov Ko'chasi 23,
Farg'ona, 712003 UZBEKISTAN
Tel.: +998-732-242311
Fax: +998-732-
E-mail:

— Zavkiy Ko'chasi 42,
Guliston, 707000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-672-253133
Fax: +998-672-
E-mail:

— Lavrentev Ko'chasi 3,
Jizzax, 708008 UZBEKISTAN
Tel.: +998-722-233389
Fax: +998-722-
E-mail:

— To'raqo'rg'on Ko'chasi 206,
Namangan, 716006 UZBEKISTAN
Tel.: +998-6922-66005
Fax: +998-6922-62349
E-mail:

— Toshkent 2-Berk Ko'chasi,
Navoiy, 705810 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7922-22501
Fax: +998-7922-
E-mail:

— Sharof Rashidov Ko'chasi 71,
Nukus, 742000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-61-2223806
Fax: +998-61-
E-mail:

— Rudaki Ko'chasi 3,
Qarshi, 730013 UZBEKISTAN
Tel.: +998-752-253212
Fax: +998-752-
E-mail:

— Gagarin Ko'chasi 13, Pr. 1,
Samarqand, 703031 UZBEKISTAN
Tel.: +998-662-291577
Fax: +998-662-
E-mail:

— Amir Temur Ko'chasi 62,
Toshkent, 700004 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2922645
Fax: +998-71-
E-mail:

— Abdulla-Kaxxor Ko'chasi 1,
Termiz, 732006 UZBEKISTAN
Tel.: +998-7622-231382
Fax: +998-7622-
E-mail:

— Sizov Ko'chasi 2,
Urganch, 740000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-62-2255244
Fax: +998-62-
E-mail:

O'ZMARKAZIMPEKS

Office 304, 3rd Floor, Buyuk Ipak Yo'li K'chasi 75,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2687431, 2687521, 2687255, 2689252
Fax: +998-71-2687555, 2687738
<http://>
E-mail: markaz@markaz.mfer.uz

O'ZPAXTASANOATSOTISH

Shota Rustaveli Ko'chasi 8A,
Toshkent, 700070 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1204232, 2542992, 2544607, 2545460, 2560495, 2561260
Fax: +998-71-2542669, 2542857, 2560833
<http://>
E-mail:

— ANDIJON PAXTASANOATSOTISH

Chinobod Ko'chasi 10,
Andijon, 7100 UZBEKISTAN
Tel.: +998-742-243000, 243220, 243600, 243800
Fax: +998-742-245214
E-mail:

— BUXORO PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Buxoro, 7050 UZBEKISTAN
Tel.: +998-65-2234108, 2237262
Fax: +998-65-2239952
E-mail:

— FARG'ONA PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Farg'ona, 7120 UZBEKISTAN
Tel.: +998-732-242516, 245502, 245522, 245722
Fax: +998-732-242874
E-mail:

— JIZZAX PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Jizzax, 7080 UZBEKISTAN
Tel.: +998-722-242758, 244859, 244885, 244898
Fax: +998-722-241897
E-mail:

— NAMANGAN PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Namangan, 7160 UZBEKISTAN
Tel.: +998-6922-62158, 68953
Fax: +998-6922-62158
E-mail:

— NAVOIY PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Navoiy, 706 UZBEKISTAN
Tel.: +998-792-255909
Fax: +998-792-255947
E-mail:

— QASHQADARYO PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Qarshi, 7300 UZBEKISTAN
Tel.: +998-752-239021, 239032, 239821, 239851
Fax: +998-752-239032, 239891
E-mail:

— QORAQALPOQPAXTASANOAT

Rashidov Goshesi 39,
Nokis, 742000 UZBEKISTAN
Tel.: +998-61-2223419, 2227876, 2227936, 2229440
Fax: +998-61-
E-mail:

— SAMARQAND PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Samarqand, 7030 UZBEKISTAN
Tel.: +998-662-335646
Fax: +998-662-310718, 335646
E-mail:

— SIRDARYO PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Guliston, 7070 UZBEKISTAN
Tel.: +998-672-250337, 252125, 252536, 252698, 252738, 253886
Fax: +998-672-250270
E-mail:

— SURXONDARYO PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Termiz, 7320 UZBEKISTAN
Tel.: +998-762-230164, 233338, 233621
Fax: +998-762-233621
E-mail:

— TOSHVILPAXTASANOATSOTISH

1st Floor, Shota Rustaveli Ko'chasi 8,
Toshkent, 700070 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-2564707
Fax: +998-71-2564707
E-mail:

— XORAZM PAXTASANOATSOTISH

Ko'chasi,
Urganch, 7400 UZBEKISTAN
Tel.: +998-62-2240384, 2261489, 2266120
Fax: +998-62-2265146
E-mail:

SGS TASHKENT LTD

Obid Akromxo'jaev Ko'chasi 5,
Toshkent, 700100 UZBEKISTAN
Tel.: +998-71-1206831, 2530282, 2537558
Fax: +998-71-1206393
<http://www.sgs.com>
E-mail: alexander_voznyuk@sgs.com

SHOSH-TRANS

O'zbekiston Temir Yo'llari Building 2, Office 118, Shevchenko Ko'chasi 7,
Toshkent, 700060 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1207970, 1337907, 2595709, 2595856
Fax: +998-71-1207050, 1207971, 1364485, 2564598
<http://www.shoshtrans.com.uz>
E-mail: tarif@shoshtrans.com.uz

SIFAT

Mannon Uyg'ur Ko'chasi 109, Qizil-Sharq Berk Ko'chasi, Kukcha Tumani,
Toshkent, 700020 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1443230, 1447257, 1448849, 2315754, 2430665, 2432922
Fax: +998-71-1443230, 1446524, 1447268
<http://>
E-mail: sifat@uzpak.uz, sifat@silk.org, sifat@bcc.com.uz

— Ko'chasi,

Andijon, 710 UZBEKISTAN

Tel.: +998-742-242860, 243170
Fax: +998-742-244517
E-mail:

— Nizomi Ko'chasi 25,

Buxoro, 705 UZBEKISTAN

Tel.: +998-652-233047, 233286
Fax: +998-652-233145
E-mail:

— U. Yusupov Ko'chasi 24,

Farg'ona, 7120 UZBEKISTAN

Tel.: +998-732-245430, 245522, 249253
Fax: +998-732-
E-mail:

— N. Zokirov Ko'chasi 116,

Guliston, 707 UZBEKISTAN

Tel.: +998-672-252698, 253886
Fax: +998-672-254907
E-mail:

— Zomin Ko'chasi 88,

Jizzax, 708 UZBEKISTAN

Tel.: +998-722-42685, 44859
Fax: +998-722-39885
E-mail:

— Shox Amir Temur Ko'chasi 1,

Juma, Samarqand Viloyati, 704301 UZBEKISTAN

Tel.: +998-6646-
Fax: +998-6646-
E-mail:

— Shox Amir Temur Ko'chasi 3,

Namangan, 716 UZBEKISTAN

Tel.: +998-6922-63033, 64786
Fax: +998-6922-62349
E-mail:

— B. Ravshanov Ko'chasi 201,

Navoiy, 706 UZBEKISTAN

Tel.: +998-7922-55526, 55909, 55947
Fax: +998-7922-55526
E-mail:

— Sharof Rashidov Ko'chasi 39 / Tatibaev Ko'chasi 32,

Nukus, 742 UZBEKISTAN

Tel.: +998-61-2229440
Fax: +998-61-2241676
E-mail:

— Navoiy Ko'chasi 26,

Qarshi, 730 UZBEKISTAN

Tel.: +998-7522-33559, 39851
Fax: +998-7522-33559
E-mail:

— Ko'chasi,

Samarqand, 703 UZBEKISTAN

Tel.: +998-66-2335166, 4651950, 4652306
Fax: +998-66-4651950
E-mail:

— Ch. Safarov Ko'chasi 32,

Termiz, 732 UZBEKISTAN

Tel.: +998-7622-30164, 31279
Fax: +998-7622-30787
E-mail:

— Al-Xorazmiy Ko'chasi 59,

Urganch, 740 UZBEKISTAN

Tel.: +998-62-2260343, 2261460, 2261489, 2265025
Fax: +998-62-2269842
E-mail:

UZ AIG

Intl Banking & Finance Center, 3rd Floor, Turob To'la Ko'chasi 1,
Toshkent, 700003 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1206745
Fax: +998-71-1206340
<http://>
E-mail: uzaig@uzaig.bcc.com.uz

UZBEKZHELDOREXPEDICIA

O'zbekiston Temir Yo'llari Bldg., Shevchenko Ko'chasi 7, 1st Floor, Office 120,
Toshkent, 700060 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1364352, 1388352, 1388354, 1388805, 2595805, 2596263
Fax: +998-71-1320436, 1334549
<http://>
E-mail: uzbexzhd@online.ru

UZPROMMASHIMPEKS

Office 318, 3rd Floor, Buyuk Ipak Yo'li Ko'chasi 75,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1207324, 2686218, 2687375, 2687420, 2687424, 2687463
Fax: +998-71-1207324, 2687424, 2687477
<http://www.upm.uz>
E-mail: marketing@upm.uz

UZVNESHTRANS

Buyuk Ipak Yo'li Ko'chasi 75,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-2687411, 2687438, 2687475, 2687476, 2687479
Fax: +998-71-2687337, 2687704
<http://>
E-mail: timurt@uzvt.uic.uz, transcom@uzvt.org.uz

UVT-INSHURANS

Buyuk Ipak Yo'li Ko'chasi 75,
Toshkent, 700077 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-2689631
Fax: +998-71-2685665, 2689631
<http://>
E-mail: batya@uzvt.uic.uz

WIS UZBEKISTAN LTD

Chilonzor Daxasi 5, Dom 2,
Toshkent, 700096 UZBEKISTAN

Tel.: +998-71-1731071, 1732796
Fax: +998-71-1206370, 1206754
<http://www.wakefieldinspection.com>
E-mail: wisuzb@bcc.com.uz

Россия

Впервые производство хлопчатника в России было организовано ещё до революции 1917-го. В 1940-х Правительство СССР приняло государственную программу развития этой сельскохозяйственной культуры в

России и организовало в Буденновске (Ставропольский Край) Институт Хлопководства. Однако в силу того, что урожайность хлопчатника в Азиатских республиках Советского Союза была значительно выше, от затеи выращивания хлопка в России отказались. В начале 1990-х переехавшая из Туркменистана в Лиманский Район Астраханской Области семья селекционеров хлопчатника вновь попыталась организовать производство хлопка в России. Впервые, они посеяли хлопок по Туркменской технологии на 68 сотках земли в 1993, взяв за основу для рассады Северо-Американские сорта хлопчатника, и ничего не получили. В следующий год кое-где проросли семена и Осенью на кустиках открылись одна-две коробочки. На третий год произошло почти тоже, что и в предыдущий. Пришлось немало потрудиться с тем, чтобы адаптировать иностранный хлопчатник к местным условиям и вывести новые селекционные сорта, способные давать сопоставимые объёмы урожая. В тот момент администрация Астраханской Области находилась на распутье, не зная что лучше высаживать и, соответственно, каким образом поднимать свое сельское хозяйство. Несколько лет ушли на её убеждение в возможности прибыльного выращивания хлопчатника в этой области. Кроме того, местные крестьяне пожилого возраста, помнившие про эксперименты с хлопком в довоенные годы, также не спешили подключаться к этой затее. Семья ученых создала компанию РУССКИЙ ХЛОПОК и в новом качестве продолжала свою деятельность по селекционированию хлопчатника. К этому моменту у компании появились уже старый джин, сельскохозяйственная техника, хранилища и наработки по выведению соответствующих сортов хлопчатника, из которого можно было бы производить хлопковое волокно средней штапельной длины, включая цветной хлопок. В ходе длительных работ по селекции были выведены скороспелые селекционные сорта хлопчатника, способные приносить урожайность от 18 до 30 центнеров с гектара в климатических условиях ряда районов Астраханской и Волгоградской областей, Краснодарского и Ставропольского краев, а также Чеченской и Калмыцкой республик. Возможно, если Правительство России захочет на государственном уровне поддержать программу производства отечественного хлопка, проделанная компанией РУССКИЙ ХЛОПОК работа не пропадет даром. Сейчас же, компания ищет инвесторов для осуществления своих проектов, имея поддержку региональных администраций в плане возможного выделения земель и принятия требующихся от них решений без всяких проволочек.

Текстильная промышленность России в конце 1980-х работала почти на максимальном пределе своих мощностей, прядильные фабрики перерабатывали приблизительно 1.3 миллиона тонн хлопкового волокна в сезон. После распада Советского Союза Российская сильно пострадала текстильная промышленность в результате упавшего внутреннего потребительского спроса, сокращения возможностей по экспорту в соседние страны СНГ, увеличения импорта текстильной продукции, высоких издержек производства, низкой производительности, а также непомерного налогообложения. Кроме того, отрасль реально лишилась государственной поддержки, которая ранее выражалась в предоставлении льготных кредитов и списании долгов. Решением Совета Министров РСФСР было упразднено Министерство Легкой Промышленности. Один из бывших и постоянно сменявшихся в тот период времени премьеров правительства вообще заявил о ненужности текстильной промышленности для России.

Практически всё импортируемое в Россию хлопковое сырьё составляет средневолокнистый хлопок, вслед за ним в порядке объемов идут хлопковый линт и длинноволокнистый хлопок. Основными потребителями линта в России являются производители целлюлозы, сравнительно небольшие объёмы этого продукта идут в производство ватина и технической ваты. В период 1990-х импорт длинноволокнистого хлопка резко сократился. Объяснить это можно тем, что прядильные фабрики практически перестали выпускать пряжу высоких номеров, а производители швейных ниток перешли на смешанные и искусственные волокна для своей продукции.

Среди стран – производителей хлопка Узбекистан по-прежнему остается основным поставщиком этого сырья в Россию. Торговля хлопком с Узбекистаном к концу 1990-х стала основываться на коммерческих, нежели бартерных сделках. В 1996 импорт хлопка из Узбекистана насчитывал примерно до 96,000 тонн, на сумму USD160.4 миллионов, т.е. только 23% от объема, импортируемого в 1994 и 52% в стоимостном выражении. Начиная со второй половины 1990-х, большие объёмы экспортируемого из Казахстана хлопкового волокна также стали предназначаться России. Кроме того, Кыргызстан, Таджикистан и Туркменистан поставили в Россию, каждый по 5,000 – 6,000 тонн хлопка в 1996. Что касается Таджикского хлопка, поставки осуществлялись на двусторонней бартерной основе. Начиная с сезона 1995/96, Российские текстильные фабрики стали получать хлопковое волокно и из стран дальнего зарубежья, таких как Греция, Судан, США. Американский хлопок был импортирован через государственную корпорацию РОСКОНТРАКТ благодаря товарному кредиту в размере нескольких миллионов Долларов по программе экспортных кредитных гарантий (GSM-102) Министерства Сельского Хозяйства США. Россия была вынуждена начать поиск новых поставщиков хлопкового волокна, не только из Центрально-Азиатских республик ещё и потому, что после распада Советского Союза стали рушиться денежные взаимоотношения фабрик с традиционными поставщиками хлопка. Примечателен случай, когда в начале 1990-х несколько фабрик Ивановской Области оплатили в Узбекистан официальной структуре крупную сумму в рублях за поставку хлопкового волокна, и после этого они не получили ни хлопка, ни денег. В результате этой ‘сделки’ обанкротился один Ивановский банк и лишились больших оборотных средств фабрики,

участвовавшие в этой сделке. Как ни пыталось руководство области решить эту проблему, так ничего и не получилось. В результате было сильно подорвано мнение о порядочности Узбекских партнеров.

После введения Узбекистаном в начале 1990-х новых стандартов на хлопковую продукцию Россия, с юридической точки зрения, не утвердила их у себя, но фактически все фабрики стали работать по этим стандартам, игнорируя отсутствие законодательной базы для их использования. В силу того, что основным сырьем для прядильных фабрик является средневолокнистый хлопок 5 типа, исходя из длины волокна по действующим стандартам, а поступления 4 или 6 типов носят эпизодический характер, прядильщики перенастроили всё своё оборудование на переработку 5 типа волокна и при поступлении других типов не перенастраивают оборудование. По этой причине прядильщики не делают разницу в выходе пряжи из различных типов хлопкового волокна, а Российские трейдеры вынуждены торговать разными типами по одной цене без надбавок или скидок.

В 1990-е в России открылись и активно заработали представительства международных компаний SGS (Швейцария) и WIS (Соединенное Королевство) по независимой экспертизе качества хлопка. Торговые и производственные компании стали привлекать их для классификации и перевески хлопкового волокна, поступающего в Россию, поскольку только их решения официально признаются иностранными экспортерами хлопка. Российские фабрики до сих пор не все имеют официальные эталоны хлопкового волокна, а те, которые имеют – не обновляют их своевременно. И не все фабрики признают решения этих двух независимых компаний, предпочитая решать спорные вопросы качества через обычные лаборатории, определяющие качество хлопкового волокна инструментальным методом с использованием устаревших (с учетом мировой практики) приборов. Зачастую такие испытания приводят к тем результатам, которые нужны фабрикам. Это происходит потому, что качество хлопкового волокна при проведении инструментальных испытаний определяется на основе созданной классификатором объединенной пробы, а при её создании преобладает субъективный фактор. Это выражается в том, что классификатор в этот момент может выбрать только абсолютно засоренные или абсолютно чистые пучки хлопка, в результате реальное качество можно исказить до неузнаваемости. Международные компании SGS и WIS используют для определения качества и веса хлопкового волокна только современные методы и приборы, постоянно обновляют официальные эталоны хлопка, по которым сверяют качество классерским методом оценки; при чем классеры в этих компаниях прошли обучение и имеют об этом соответствующие сертификаты, признаваемые мировым хлопковым сообществом.

В 1990-е в России во всех отраслях экономики образовалась целая прослойка бизнеса – давальцы. По давальческой схеме (только переработка) заработали практически все фабрики и заводы. Не избежала этого и текстильная промышленность. Давальческая схема работы позволила фабрикам обеспечить работой своих служащих, но вместе с тем местные бюджеты практически лишились налоговых поступлений со стороны фабрик. Большинство давальцев было зарегистрировано в зонах со льготным налогообложением и отчитывалось по своей финансовой деятельности в соответствии с законодательством этих зон. Пока было возможно, фабрики получали в кредит электроэнергию, газ и в течение нескольких лет залезли в громадные долги перед естественными монополистами. Большинство фабрик рассчитывало на списание этих долгов государством за счет принятия какой-нибудь программы поддержки текстильного производства, однако этого не произошло, и многие из них прошли через неоднократную процедуру банкротства предприятия. Вновь назначенным внешним управляющим из-за непомерных налогов не имело смысла гасить долги своего предприятия и в результате из фабрик выжималось все возможное за предоставленный срок работы. Ситуация стала меняться лишь в 2001, когда Правительство России ужесточило меры к таким должникам, и когда многие давальцы, ставшие совладельцами фабрик, стали осознавать необходимость погашения долгов предприятия. Но в целом, Правительство не очень-то заботится о своей хлопковой текстильной промышленности, оставляя отечественных импортеров хлопка один на один перед всевозможными трудностями, включая финансовые проблемы. Так во второй половине 1990-х, решая благую задачу по удержанию бегства капитала из страны, Правительство ужесточило законодательство по валютному контролю, введя процедуру оформления паспортов импортных и экспортных сделок. В соответствии с новым законодательством, Российский импортер может сделать предоплату по контракту только в том случае, если он предоставит своему банку своего рода страховой депозит в размере переводимой суммы на случай не исполнения контракта на срок до момента полной таможенной очистки импортируемых товаров. Другими словами Российский импортер должен на длительный срок, поскольку контракты на поставку хлопкового волокна носят, как правило, длительный характер, выбросить из своего денежного оборота двойную сумму или прибегнуть к различного рода ухищрениям, что может быть сопряжено с возможными проблемами с национальным законодательством. Большинство же мировых экспортеров хлопка при работе с Российскими импортерами требуют от последних предоплаты или, в лучшем случае, аккредитивную форму расчетов за поставку продукции. Учитывая специфику Российской банковской системы, аккредитивная форма расчетов для большинства Российских импортеров равноценна предоплате, поскольку банк, при отсутствии кредитной линии для своего клиента, заморозит у клиента на срок действия аккредитива

соответствующую сумму и при этом ещё возьмет комиссию за обслуживание этого аккредитива. Таким образом Российским импортерам приходится все проблемы брать на себя, при этом внутренние потребители хлопка, не осознавая всех таких проблем импортера, зачастую обвиняют их в непомерно высоких ценах.

До 2001 (момент вступления в силу нового налогового кодекса) в России на импорт хлопка из стран дальнего зарубежья в момент таможенной очистки налагался налог на добавленную стоимость (НДС) в размере 20%, а для хлопкового волокна, импортируемого из стран СНГ, этот налог не начислялся, поскольку учитывался НДС страны происхождения на основе межправительственных соглашений о взаимозачете косвенных налогов. Начиная с 1 Июля 2001 все льготы по НДС были отменены, и таким образом экспортеры хлопка из других стран, не входящих в СНГ, получили равные права с последними. Учитывая тот факт, что Узбекистан и Туркменистан стали активно привлекать иностранных инвесторов для развития и расширения своего текстильного сектора экономики с использованием собственного сырья, можно предполагать, что начиная с 2005 России придется начать переориентацию с Узбекского и Туркменского хлопкового волокна на волокно из других регионов.

Таможенная очистка хлопкового волокна, поступающего в Россию, для многих импортеров носит проблематичный характер. Дело в том, что таможня не знает всех тонкостей хлопкового бизнеса и зачастую не верит импортерам, заключившим контракты на поставку хлопкового волокна по дешевым ценам из некоторых республик Центральной Азии или зафиксировавшим цену на волокно для поставок в будущем. В таких случаях таможня пытается сделать пересчет таможенной стоимости хлопкового волокна для начисления таможенных платежей с понятной только ей одной ценой. Таможню не интересует, что фиксируя цену на хлопок покупатель может попасть в неприятную для себя ситуацию, если мировые цены на хлопок вдруг снизятся. Хлопковое волокно является биржевым товаром и цена на него может изменяться в соответствии с ситуацией на рынке. К тому же бывают ситуации, когда трейдеры в силу складывающихся на рынке событий начинают продавать хлопок ниже себестоимости, то есть в убыток для себя. Как правило, они надеются на возможность возмещения своих убытков за счет прибылей от контрактов с низкой ценой на хлопковое волокно. Следует также отметить, что мировая ценовая ситуация не всегда согласуется с ценовой ситуацией на Российском рынке. По мнению большинства Российских импортеров хлопкового волокна самой проблематичной таможней в России признана Ивановская Таможня, которая создает для импортеров и для себя самой никчемные проблемы на равном месте. По некоторым оценкам специалистов из сферы декларирования и хранения импортных грузов, Ивановскую Область за несколько лет в конце 1990-х покинуло 75% крупнейших импортеров и экспортеров, зарегистрированных на территории Ивановской Области. Все они открыли свои представительства или зарегистрировали компании в соседних областях и перевели туда потоки груза и таможенных платежей по ним. К сожалению, ситуация с таможней в Ивановской Области остается пока что на прежнем уровне, и изменений к лучшему не чувствуется даже после смены руководства таможни.

В стремлении удешевить свою продукцию давальцы стали навязывать фабрикам отступление от принятых стандартов. В результате на рынок хлынул целый поток, так называемых разряженных тканей. Такие ткани производились за счет уменьшения количества нитей в основе и утке, а также использования пряжи других номеров. Московские текстильные чиновники обвинили почему-то в этом предприятия Ивановской Области, хотя на предприятиях других областей творилась точно такая же ситуация. В конце 1990-х практически 80% выпускаемой продукции фабриками, перерабатывающими хлопковое волокно, подпадало под разряд разряженных. Кроме того, с утверждением Узбекистаном официальной таблицы надбавок и скидок большинство давальцев перешли на потребление хлопкового волокна низких сортов и классов засоренности. Это было вызвано тем, что выход пряжи из сырья разного качества, в том числе низкого, в процентном исчислении не соизмерим с процентной разницей в цене на соответствующее качество хлопка. Например: стоимость между классами сорности может отличаться на 4%, а выход пряжи из хлопка этих классов сорности отличается всего лишь на 0.2%. В этой связи, было бы весьма необходимым со стороны Узбекистана пересмотреть свои показания для надбавок и скидок с учетом среднего выхода продукции из хлопка соответствующего качества. В этом случае отпало бы стремление работать с хлопковым волокном низкого качества.

Находящееся в длительной эксплуатации текстильное оборудование практически на всех фабриках требует замены, в лучшем случае частых ремонтных работ. Средств на переоборудование и модернизацию производства у фабрик нет. Давальцы, новые совладельцы фабрик и иностранные инвесторы не спешат вкладывать свои средства на эти цели. Российские банки, в большинстве случаев, дают кредиты клиентам максимум на один год и совсем не склонны к кредитованию переоснащения текстильного производства. Да и сами фабрики не спешат брать кредиты под переоснащение производственного парка, несмотря даже на то, что в ряде регионов приняты программы поддержки производителей, предусматривающие частичное погашение из региональных бюджетов кредитной ставки банка под инвестиционное финансирование. К тому же многие директора фабрик зачастую либо не интересуются, либо не знают о новинках текстильного оборудования как отечественного, так и иностранного производства. В этой связи текстильная продукция не выдерживает конкуренции с продукцией из

стран Европы, Китая, США и даже стран Юго-Восточной Азии, на фабриках которых установлено современное и качественное оборудование, выпускающее широкие ткани (минимум 160см в суровом виде) высокого качества; а большая часть текстильной хлопковой продукции реализуется на внутреннем рынке России. Всю производимую из хлопкового волокна ткань можно разбить на несколько групп: ткани бельевой группы (ситцы и бязи), ткани для одежды (ситцы, бязи, фланели, диагонали, саржи), медицинская марля и технические ткани. На экспорт за пределы стран СНГ поставляются пряжа, суровые миткали (ситцы) и бязи шириной не менее 160см, а также отбеленные бязи шириной не менее 150см.

Одной из серьёзных проблем Российских текстильщиков стало отсутствие квалифицированного персонала низшего звена. Если, например, высшие учебные заведения России готовят в необходимом количестве специалистов инженерно-технического звена, то подготовкой специалистов низшего звена практически никто не занимается. Кроме того, после получения образования в малочисленных профессионально-технических училищах и текстильных колледжах, занимающихся обучением и подготовкой специалистов низшего звена, этих молодых рабочих фактически приходится переучивать старым специалистам на самом производстве. После серьёзных сокращений производств, имевших место в первой половине 1990-х, множество рабочих в поисках работы переквалифицировались или занялись торговой деятельностью и вернуть их обратно в производство не так уж и легко. В результате ряд фабрик прибегает даже к вербовке персонала из других областей страны.

Чтобы как-то организовать и общими силами лоббировать и защищать свои интересы, предприятия легкой промышленности стали образовывать ассоциации и концерны. Так, 6 Июня 1990 на базе упраздненного министерства была образована Государственная Ассоциация Легкой Промышленности (позднее, 28 Апреля 1992 преобразованная в РОСЛЕГПРОМ, ОАО), были преобразованы также в открытые акционерные общества КОНЦЕРН РОСТЕКСТИЛЬ в Москве и ИВТЕКС в Иванове, осуществлявшие до тех пор государственное управление фабриками – членами этих концернов. Через эти структуры текстильщики пытались защищать свои интересы в государственных структурах, надеясь на принятие законов или программ поддержки отрасли. Год за годом влияние и роль бывших государственных структур в деятельности фабрик стала сводиться к нулю. Для удержания фабрик в своём составе концерны были вынуждены прибегнуть к более экспансивному маркетингу продукции подчиненных текстильщиков на внутреннем и международном рынках. В 1993 РОСЛЕГПРОМ выступил инициатором проведения Федеральных оптовых ярмарок продукции предприятий отрасли. С тех пор, выставки и ярмарки стали проводиться два раза в год (весной и осенью). Кроме РОСЛЕГПРОМа к числу организаторов добавились Концерн РОСТЕКСТИЛЬ и специализированные выставочные организации, созданные при РОСЛЕГПРОМе и Концерне РОСТЕКСТИЛЬ, а также из регионов. Поначалу эти выставки были малочисленными, однако в начале 2000-х количество желающих показать свой товар резко возросло, и в них стали принимать участие и международные текстильщики и производители готовой продукции. Для многих предприятий отрасли эти выставки и ярмарки стали приносить существенную пользу, так как помогли организовать хороший сбыт готовой продукции. Фабрики стали следить за веяниями моды и пожеланиями клиентов к своей продукции, ориентируясь на аналогичную продукцию иностранных и местных конкурентов. Во многих регионах России также стали организовываться выставки и ярмарки с целью привлечения покупателей к продукции и, тем самым, поддержки производителей данного региона.

Спад производства хлопкового текстиля в России, длившийся с начала 1990-х, был остановлен в 1998 Августовским дефолтом. Повышение курса Доллара США по отношению к Российскому Рублю выразилось в четырехкратном подорожании Американской валюты. От этого сильно пострадали рабочие текстильных предприятий, чья зарплата в рублевом эквиваленте осталась на прежнем уровне, а в долларовом эквиваленте уменьшилась в четыре раза, и такая ситуация сложилась практически для всего населения России. В этой связи резко сократился покупательский спрос населения, и практически прекратился импорт хлопковой текстильной продукции, за исключением отдельных позиций по одежде. Серьёзно пострадали также хлопковые трейдеры и давальцы. Ряд трейдеров отдавали хлопок давальцам на реализацию по рублевой цене, и у них возникли серьёзные проблемы с возвратом вложенных в хлопковое волокно денежных средств. Ряд давальцев лишился половины денежных средств, поскольку хлопок из-за роста курса Доллара подорожал в четыре раза, а стоимость ткани выросла всего лишь в два раза. Были также трейдеры и давальцы, полностью обанкротившиеся в связи с разразившимся Августовским кризисом. И тем не менее, кризис послужил толчком к оживлению текстильного производства в России, населению опять стала требоваться текстильная продукция. Поскольку импортная продукция для рядовых граждан стала весьма дорогостоящей, они переключились на отечественную продукцию, подтолкнув тем самым отечественных производителей к увеличению производства. Однако мало вероятно, что Российская текстильная промышленность сможет восстановить свои позиции в короткие сроки. Крайне необходимы структурные и организационные изменения, способствующие увеличению производительности, эффективности затрат и улучшению качества тканей для того, чтобы выдерживать конкуренцию с высококачественным и дешевым импортом. Развитие телекоммуникационных сетей и продвижение Интернета в России не обошло стороной и хлопковый бизнес. Так в конце 1990-х многие крупные трейдеры, давальцы,

текстильные изделия и фабрики, осуществляющие экспансивную политику в продвижении на рынки своей продукции, открыли в Интернете свои собственные сайты. В начале нового тысячелетия, многие другие участники хлопкового бизнеса, оценив надежность и дешевизну новых технологий, также стали использовать возможности Интернета.

В приводимой ниже таблице указано распределение фабрик, связанных с переработкой хлопка, по различным регионам России. В указанных регионах имеется определенная концентрация предприятий текстильной промышленности, занимающихся переработкой хлопка, некоторая степень концентрации наблюдается также в Калужской, Костромской, Новосибирской, Ярославской областях, но из-за количества таких предприятий эти области были отнесены к разряду прочих. Судить о потреблении хлопкового волокна фабриками того или иного региона по количеству фабрик в этом регионе нельзя, так как фабрики имеют разные производственные мощности.

ФАБРИКИ, ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ ХЛОПКОВОЕ ВОЛОКНО, ПО РЕГИОНАМ РОССИИ	ВЛАДИМИРСКАЯ ОБЛАСТЬ	ИВАНОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	ЛЕНИНГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ	МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ	ТВЕРСКАЯ ОБЛАСТЬ	ПРОЧИЕ	ИТОГО
ПРЯДИЛЬНЫЕ		2	5	10	1	6	24
ТКАЦКИЕ	6	11	1	8	3	2	31
ОТДЕЛОЧНЫЕ	1	2	1	2			6
ПРЯДИЛЬНО-ТКАЦКИЕ	5	16	1	19	2	13	56
ПРЯДИЛЬНО-ОТДЕЛОЧНЫЕ		1					1
ТКАЦКО-ОТДЕЛОЧНЫЕ	3	3	1	3		2	12
ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПЕРЕРАБОТКИ	3	7	2	9	2	16	39
ВСЕГО ПО РЕГИОНАМ	18	42	11	51	8	39	169

Развитие ситуации в России по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1191	989	479	479	275	250	250	261	200	275	338	349	350		

Полезные контакты:

ANITEX, AGENCY

Ul. Profsoyuznaya 3, 6th Floor, Office 613,
Moscow, 117036 RUSSIA
Tel.: +7-095-1247902, 1299090
Fax: +7-095-1245109, 1247902
<http://www.cotton.ru/anitex>
E-mail: anitex@cotton.ru

Fax: +7-095-9286403
<http://www.embassybel.ru>
E-mail:

CARGO CONTROL

Pr. F. Engel'sa 47, 5th Floor, Office 509,
Ivanovo, 153000 RUSSIA
Tel.: +7-0932-307865
Fax: +7-0932-307865
<http://>
E-mail:

EMBASSY OF CHINA

Ul. Druzhby 6,
Moscow, 117330 RUSSIA
Tel.: +7-095-1431540, 1434283, 1479500, 9382006
Fax: +7-095-1436740, 9382005
<http://www.chinaembassy.ru>, www.china.microdin.ru
E-mail: info@chinaembassy.ru

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY OF RUSSIA

Ul. P'inka 6,
Moscow, 103684 RUSSIA
Tel.: +7-095-9290001, 9290003, 9290077, 9290149
Fax: +7-095-9290360, 9290375
<http://www.tpprf.ru>
E-mail: dios-inform@tpprf.ru

EMBASSY OF GREECE

Leontyevskiy Per. 4,
Moscow, 103009 RUSSIA
Tel.: +7-095-2901034, 2901446, 2902274, 2904558, 2905382, 2911446
Fax: +7-095-2001252
<http://>
E-mail:

EMBASSY OF AZERBAIJAN

Leontyevskiy Per. 16,
Moscow, 103009 RUSSIA
Tel.: +7-095-2291649, 2294262, 2296242
Fax: +7-095-2025072
<http://azerirus.cnt.ru>, azembassy.msk.ru
E-mail: ismail@azerirus.cnt.ru

EMBASSY OF INDIA

Ul. Vorontsovo Pole 6-8,
Moscow, **103064/109840** RUSSIA
Tel.: +7-095-2970820, 2971937, 9170820
Fax: +7-095-9752337
<http://www.indianembassy.ru>
E-mail: webmaster@indianembassy.ru

EMBASSY OF BYELARUS'

Ul. Maroseyka 17/6,
Moscow, 101000 RUSSIA
Tel.: +7-095-9247031

EMBASSY OF KAZAKHSTAN

Chistoprudnyi Bul'var 3A,
Moscow, 101000 RUSSIA
Tel.: +7-095-2089306, 2089852, 9271847, 9271886
Fax: +7-095-2082650, 2089852
<http://www.kazembassy.ru>
E-mail:

EMBASSY OF KYRGYZSTAN

Ul. Bol'shaya Ordynka 64,
Moscow, 109017 RUSSIA
Tel.: +7-095-2374481, 2374601, 2374882
Fax: +7-095-2374452, 2374571
http://
E-mail: embassy@embas-kyrg.msk.ru

EMBASSY OF PAKISTAN

Ul. Sadovaya-Kudrinskaya 17,
Moscow, 103001 RUSSIA
Tel.: +7-095-2503991, 2549791
Fax: +7-095-2543965, 9569097
http://
E-mail: pakemb@dialup.ptt.ru

EMBASSY OF SPAIN

Ul. Bol'shaya Nikitskaya 50/8,
Moscow, 121069 RUSSIA
Tel.: +7-095-2022161, 2022180, 2022610, 2022657, 9566346
Fax: +7-095-2001230, 9566347
http://ispania.aha.ru
E-mail:

EMBASSY OF TAJIKISTAN

Granatnyi Pereulok 13,
Moscow, 103001 RUSSIA
Tel.: +7-095-2903846, 2904186, 2906174, 2914657
Fax: +7-095-2918998
http://www.tajikistan.ru
E-mail: tajikistan@tajikistan.ru

EMBASSY OF TURKMENISTAN

Filippovskiy Pereulok 22,
Moscow, 121019 RUSSIA
Tel.: +7-095-2916636
Fax: +7-095-2910935, 2916593
http://
E-mail: turkmen@dol.ru

EMBASSY OF UKRAINE

Leontyevskiy Per. 18,
Moscow, 103009 RUSSIA
Tel.: +7-095-2290681, 2291079, 2291603, 2293542, 2296444, 2296475
Fax: +7-095-9248469
http://
E-mail: embrus@public.icyb.kiev.ua, postmaster@ukremb.msk.ru

EMBASSY OF THE UNITED STATES OF AMERICA

Novinskiy Bul'var 19/23,
Moscow, 121099 RUSSIA
Tel.: +7-095-2522451-9, 2559555, 9564225/41/61/70
Fax: +7-095-2559965, 9564237, 9564261, 9564270
http://usembassy.state.gov/moscow, www.usia.gov/posts/moscow.html
E-mail:

EMBASSY OF UZBEKISTAN

Pogorel'skiy Pereulok 12,
Moscow, 109117 RUSSIA
Tel.: +7-095-2300054, 2300065, 2300076, 2300078, 2388918
Fax: +7-095-2388918
http://
E-mail: embuz@msite.ru

ICTC-IVANOVO

Ul. Suzdal'skaya 17,
Ivanovo, 153017 RUSSIA
Tel.: +7-0932-419638, 419639, 419640, 419641
Fax: +7-0932-380253
http://

E-mail: ictci@interline.ru

INGOSSTRAKH

Ul. Pyatnitskaya 12, Stroyeniye 2,
Moscow GSP-8, 115998 RUSSIA
Tel.: +7-095-2323211, 9565555, 9594677
Fax: +7-095-9594405, 9594518
http://www.ingos.ru
E-mail: ingos@ingos.ru
— **INGOSSTRAKH-ROSSIA**
Proezd Ol'minskogo 3A, 6th Floor,
Moscow, 129085 RUSSIA
Tel.: +7-095-2164367, 7853588
Fax: +7-095-2166793, 2329326
http://www.igs-rossia.ru
E-mail: rossia@igs-rossia.ru, skamanin@igs-rossia.ru

IVANOVO STATE TEXTILE ACADEMY

Pr. F. Engelsa 21,
Ivanovo, 153000 RUSSIA
Tel.: +7-0932-308764, 328545, 357825
Fax: +7-0932-323950
http://
E-mail: dimon@igta.interline.ru

IVANOVO TEXTILE MILLS' ASSOCIATION

Ul. Zhidelyova 3,
Ivanovo, 153002 RUSSIA
Tel.: +7-0932-327255, 423350
Fax: +7-0932-327255
http://
E-mail: atp@stv-info.ru

MOSCOW COTTON CHAMBER

Ul. Profsoyuznaya 3, 6th Floor, Office 613,
Moscow, 117036 RUSSIA
Tel.: +7-095-1245109, 1245542, 1246317, 1299090
Fax: +7-095-1245109, 1245542, 1246317
http://www.cotton-city.narod.ru
E-mail: mcc@cotton.ru, cotton-city@mail.ru

RLP-YARMARKA

Bul'var Zubovskiy 22/39,
Moscow G-21, 119870 RUSSIA
Tel.: +7-095-2450716, 2451728, 2453450, 2462507
Fax: +7-095-2450716, 2451728, 2453450, 2462507
http://www.legpromexpo.ru
E-mail: yarmarka@legpromexpo.ru

ROSGOSQUARANTINE

Per. Orlikov 3A,
Moscow, 107139 RUSSIA
Tel.: +7-095-2044812, 2076710, 2078041, 2078367
Fax: +7-095-9753971
http://
E-mail:

— IVANOVOGOSQUARANTINE

Ul. Stepanova 15, 3rd Floor,
Ivanovo, 153000 RUSSIA
Tel.: +7-0932-304780, 327239
Fax: +7-0932-304780
E-mail:

— MOSOBLGOSQUARANTINE

Pr. Volgogradskiy 8-1,
Moscow, 109316 RUSSIA
Tel.: +7-095-2764275
Fax: +7-095-
E-mail:

— VLADIMIRGOSQUARANTINE

Ul. Lunacharskogo 3,

Vladimir, 600012 RUSSIA
Tel.: +7-0922-233277
Fax: +7-0922-233277
E-mail:

ROSLEGPROM

Bul'var Zubovskiy 22/39,
Moscow G-21, 119870 RUSSIA
Tel.: +7-095-2451986
Fax: +7-095-2471812
<http://www.roslegprom.ru>
E-mail: info@roslegprom.ru, roslegpr@df.ru, rlp@df.ru

ROSTEXTILE, CONCERN

Ul. Profsoyuznaya 3,
Moscow, 117036 RUSSIA
Tel.: +7-095-1246047, 1299314, 1299339
Fax: +7-095-1247160, 1248302
<http://>
E-mail:

RUSSKIY TEXTILE

Pr. F. Engel'sa 94, 1st Floor, Office 106,
Ivanovo, 153005 RUSSIA
Tel.: +7-0932-370065, 374496
Fax: +7-0932-370065
<http://www.ivtextile.ru>, www.rustextile.com
E-mail: info@ivtextile.ru, info@rustextile.com

SGS VOSTOK LTD

Kozhevnicheskiy Proyezd 1, River Place Business Center, 2nd Floor,
Moscow, 113114 RUSSIA
Tel.: +7-095-9319955
Fax: +7-095-9319954
<http://www.sgs.com>
E-mail: sgs_russia@sgs.com, andrey_solovyov@sgs.com
— Ul. Suzdal'skaya 16A, 2nd Floor, Office 72, 76,
Ivanovo, 153017 RUSSIA
Tel.: +7-0932-384029, 389754
Fax: +7-0932-384029
E-mail: alexander_zdorikov@sgs.com

STATE CUSTOMS COMMITTEE

Komsomol'skaya Pl. 1A,
Moscow, 107842 RUSSIA
Tel.: +7-095-2444523, 2659821, 9753346
Fax: +7-095-4498771
<http://www.customs.ru>
E-mail:

— ASTRAHAN' CUSTOMS

Ul. Admirala Nahimova 42,
Astrahan', 414018 RUSSIA
Tel.: +7-8512-306503, 598146
Fax: +7-8512-321529
E-mail:

— DAGESTAN CUSTOMS

Ul. Markova 25,

Mahachkala, Republic of Dagestan, 367025 RUSSIA
Tel.: +7-8722-272229, 272352
Fax: +7-8722-
E-mail:

— IVANOVO CUSTOMS

Ul. 9 Yanvarya 7,
Ivanovo, 153002 RUSSIA
Tel.: +7-0932-374569, 375505, 375953
Fax: +7-0932-375505
E-mail:

— PSKOV CUSTOMS

Ul. Rabochaya 9,
Pskov, 180600 RUSSIA
Tel.: +7-8112-224149, 234169
Fax: +7-8112-
E-mail:

— SARATOV CUSTOMS

Ul. Artilleriyskaya 7,
Saratov, 410010 RUSSIA
Tel.: +7-8452-241309, 504177
Fax: +7-8452-
E-mail:

— VLADIMIR CUSTOMS

Shosse Moskovskoye 5A,
Vladimir, 600036 RUSSIA
Tel.: +7-0922-744066, 775697
Fax: +7-0922-
E-mail:

TEXTILEXPO

Ul. Profsoyuznaya 3,
Moscow, 117036 RUSSIA
Tel.: +7-095-1245876, 1246685, 1247235, 1248568
Fax: +7-095-1245656
<http://www.textilexpo.ru>
E-mail: textilexpo@textilexpo.ru

VLADIMIR TEXTILE MILLS' ASSOCIATION

Ul. Razina 21,
Vladimir, 600015 RUSSIA
Tel.: +7-0922-366556, 366584, 366909
Fax: +7-0922-366909
<http://www.aplp.ru>
E-mail: aplp@vtsnet.ru

WIS LOGISTICS LTD

Zavodskoy Pereulok 1,
Bronnitsy, Moskovskaya Oblast', 140170 RUSSIA
Tel.: +7-095-9969072
Fax: +7-095-9969072
E-mail: wislogistics@dts.ru
— Ul. Gromoboya 3A,
Ivanovo, 153000 RUSSIA
Tel.: +7-0932-301812, 416142, 416143
Fax: +7-0932-416143
E-mail: wis-ivanovo@interline.ru

Украина

История хлопководства началась на Украине с Весны 1939, когда Правительство СССР предложило организовать выращивание хлопчатника в ряде районов Херсонской Области. Хлопок требовался стране, в том числе, для производства пироксилина – сырья для дальнейшего производства из него бездымного пороха. В первые послевоенные десятилетия производство хлопчатника то увеличивалось, то уменьшалось и в 1970-х производство этой сельскохозяйственной культуры было свернуто. Однако ученые лаборатории селекции хлопчатника Института Земледелия Южного Региона продолжали вести селекцию. Так, селекционный сорт Днепровский-5 вошел даже в семенной реестр Украины. В настоящее время к хлопку опять стал проявляться

интерес, но уже и со стороны представителей сельского хозяйства. Хлопчатник возводят сейчас в Голопристанском, Каланчакском и Скадовском, Цюрупинском Районах Херсонской Области. Посевные работы начинаются в конце Апреля, а сбор урожая – в середине Сентября. Урожайность хлопка-сырца составляет 16–20 центнеров с гектара. Но пока что, это все не покрывает внутренних потребностей хлопковой текстильной промышленности Украины и практически весь объем сырья по-прежнему импортируется из республик Центральной Азии. Как будет развиваться хлопкоробство в дальнейшем, сказать очень сложно, так как государство не очень-то поддерживает текстильный сектор экономики Украины.

В период 1990-х в текстильной промышленности Украины наблюдался серьезный спад производства. Внутренний рынок практически оказался затоваренным импортной продукцией ввиду низких ставок импортных пошлин. Большие объемы хлопковых тканей различного назначения и изделий из них импортируются в Украину из России. Предприятия текстильной промышленности практически лишились собственных оборотных средств и накопили огромные дебиторские задолженности по энергетике, налогам в бюджеты и по оплате труда рабочим. Иностранные инвестиции в отрасль отсутствуют. Изношенность оборудования за прошедшее десятилетие выросла в два раза. Однако во второй половине 1998 падение производства текстильной продукции остановилось, а в 2000-м отрасли удалось даже на 40% поднять уровень производства, но не за счет потребления импортируемого хлопкового волокна. Состоявшиеся взаимные визиты руководителей Украины и Узбекистана позволили завезти в Украину несколько тысяч тонн Узбекского хлопкового волокна. Но это не сыграло никакой роли в увеличении объемов потребления хлопка, прядильные и ткацкие предприятия по-прежнему работали всего лишь с 15% загрузкой своего производства. С целью увеличения объема потоков Узбекского хлопкового волокна с перевалкой в порту Ильичевска (Украина) на таможенных складах экспедиторской компании ИЛЬИЧЕВСКВНЕШТРАНС, премьер-министры двух стран договаривались о возможности выравнивания контрактных базовых цен для портов Поти (Грузия) и Ильичевска при условии снижения тарифов на перевалку и транспортировку по железной дороге Украины. В результате договоренности требуемые ставки были снижены, но реального перелома ситуации с перевалкой и хранением хлопка так и не произошло. В результате, этой Украинской компании пришлось произвести крупное сокращение штата своих служащих и переориентироваться на перевалку и транспортировку других товаров.

26 Марта 2000 Украина и Европейский Союз заключили соглашение об отмене с 1 Июля 2000 квотирования текстильной продукции, произведенной в Украине из давальческого сырья компаний – резидентов ЕС. В этой связи, ЕС осуществляет двойную проверку Украинской продукции, требуя наличия на неё экспортной лицензии у экспортеров. Выдачу лицензий осуществляет Министерство Экономики Украины; сам процесс выдачи затягивается в силу различных бюрократических барьеров. В результате порядка 200 предприятий, занимающихся пошивом и экспортом одежды из давальческого сырья в страны ЕС существенно сократили свои обороты. В ответ на повышение Россией импортных пошлин на некоторые виды Украинской продукции с 1 Мая 2002 Украина повысила импортные пошлины на Российские товары, включая ткани из хлопка.

Развитие ситуации в Украине по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
180.4	168.8	87.1	43.6	29.4	27.2	27.2	25	10.9	10.9	10.9	10.9			

Полезные контакты:

CHOPVNESHTRANS

Vul. Bereg 2,
 Chop, Uzhhorodski Rayon, Zakarpats'ka Oblast' 89081 UKRAINE
 Tel.: +380-3137-71140, 71231, 71232, 71479
 Fax: +380-3137-71103, 71235
 http://
 E-mail:

Chop, Uzhhorodski Rayon, Zakarpats'ka Oblast', 89500 UKRAINE
 Tel.: +380-3137-71345
 Fax: +380-3137-71028
 E-mail:

– ILLICHIVS'KA MITNITSYA

Vul. Shevchenka 7A,
 Illichivsk, Odes'ka Oblast', 290901 UKRAINE
 Tel.: +380-4868-41347, 42846, 91712
 Fax: +380-4868-
 E-mail:

DERZHAVNA MITNA SLUZHBA STATE CUSTOMS SERVICE

Vul. Degtyariv's'ka 11,
 Kyiv, 01055 UKRAINE
 Tel.: +380-44-2298951, 2742606, 2742664, 2748298
 Fax: +380-44-2742851, 2748281
 http://www.customs.com.ua
 E-mail:
 – **CHOPS'KA MITNITSYA**
 Vul. Golovna 2,

ILYICHEVSKVNESHTRANS

Vul. Promyshlenna 2,
 Illichiv's'k, Odes'ka Oblast', 270901 UKRAINE
 Tel.: +380-4868-30658, 62500, 65037
 Fax: +380-4868-30660, 40413, 65305
 http://www.ivt.ilyichevsk.odessa.ua
 E-mail: info@ivt.ilyichevsk.odessa.ua, info@ivt.odessa.ua

E-mail: office@ostra-kiev.com.ua, rin@ostra-kiev.com.ua

KARPATY

Vul.,
Uzhhorod, 89 UKRAINE
Tel.: +380-3122-25662
Fax: +380-3122-25662
E-mail:

MAERSK-SEALAND

— Vul. Bogomol'tsa 6, Office 20,
Kyjiv, 01024 UKRAINE
Tel.: +380-44-2302589, 2302904
Fax: +380-44-2302602, 2302905
E-mail:
— Vul. Suvorova 3A,
Odesa, 270004 UKRAINE
Tel.: +380-482-210430, 510430
Fax: +380-482-210400, 510400
E-mail:

OSTRA-KYIV

Vul. Kutuzova 4A,
Kyiv, 01011 UKRAINE
Tel.: +380-44-2542450, 2909092, 4902744
Fax: +380-44-2909065, 4902748
<http://www.ostra-kiev.com.ua>

UKRGLAVGOSQUARANTINE

Vul. Koloskovaya 7,
Kyiv, 01138 UKRAINE
Tel.: +380-44-2643100, 2647707
Fax: +380-44-2648902
<http://>
E-mail:

UKRLEGSYRIO

Vul. Saksaganskogo 77,
Kyiv, 01033 UKRAINE
Tel.: +380-44-2204316, 2204427, 2205152
Fax: +380-44-2204627, 2207652
<http://>
E-mail:

WAKEFIELD INSPECTION SERVICES LTD

Vul. Korabelna 2, Kv. 1,
Illichivs'k, Odes'ka Oblast', 270901 UKRAINE
Tel.: +380-4868-62512
Fax: +380-4846-62512
<http://www.wakefieldinspection.com>
E-mail: wis_ua@ilyichevsk.odessa.ua

Беларусь

Несмотря на политические и экономические перемены, которые произошли в Беларуси после распада СССР, управление текстильной промышленностью по-прежнему осуществлялось централизованным образом через созданный в 1992 на базе Министерства Легкой Промышленности Республики Беларусь КОНЦЕРН БЕЛЛЕГПРОМ. Концерну выделяются государственные кредиты и льготы по налогам для импорта и распределения хлопкового волокна предприятиям текстильной отрасли. Многие международные хлопковые трейдеры в попытках завоевать новый рынок зачастую сталкивались в Беларуси с серьезными проблемами возврата денежных средств за поставленный хлопок. Конечно же, они в любом случае получали свои деньги спустя какой-то период времени, поскольку поставка хлопка осуществлялась через государственный концерн. Длительные несвоевременные выплаты были связаны как с общим состоянием экономики страны, так и с определенными ограничениями возможности свободной конвертации национальной валюты в валюты контрактных расчётов и по нормальным ставкам.

Концерн Беллегпром совместно с компанией БЕЛЭКСПО, НВЦ, начиная с конца 1990-х, стал организовывать выставки и ярмарки с участием предприятий легкой промышленности Беларуси. Проведение международных ярмарок и выставок постепенно стало помогать в поиске и привлечении иностранных инвестиций в текстильную промышленность республики.

В начале 2002 из-за серьезных проблем в отрасли Концерн Беллегпром принял решение о продаже акций нескольких предприятий, входящих в состав концерна и принадлежащих государству, посредством инвестиционных конкурсов.

Развитие ситуации в Беларуси по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
24.4	29.4	25	10.9	7.6	5.4	6.5	6.5	6.5	17.4	17.4	18			

Полезные контакты:

BELEXPO, NVC

Vul.,
Minsk, 220 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2204873
Fax: +375-17-2204873
<http://>

E-mail:

BELGOSQUARANTINE

Vul. Minina 21, Korpus 1,
Minsk, 220014 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2262722, 2262735, 2262760

Fax: +375-17-
http://
E-mail:

BELIMPARTGANDAL' (BELIMPORTTORG)

Vul. Inzhynemaya 19,
Brest, 224024 BYELARUS'
Tel.: +375-162-455245, 455702, 455433, 455741
Fax: +375-162-455338
http://
E-mail:

BELINGOSSTRAKH

Vul.,
Minsk, 220 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2235878
Fax: +375-17-2269804
http://
E-mail: big1@mail.belpak.by, big2@mail.belpak.by

BELINTERTRANS

Vul. Sverdlova 28, Office 417-418,
Minsk, 220050 BYELARUS'
Tel.: +375-17-5964014, 5965673
Fax: +375-17-2277395
http://
E-mail:

– BRESTINTERTRANS

Vul. Leytenanta Ryabtseva 108/1 / Vul. Kizhevatova 3/1,
Brest, 224025 / 224004 BYELARUS'
Tel.: +375-162-222374, 238468, 273590, 444023, 444356, 444441
Fax: +375-162-238468, 273523, 444478
E-mail:

BELLEGPROM, CONCERN

Vul. Klary Tsetkin 16, 6th Floor,

Minsk, 220050 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2201489, 2203065, 2208139
Fax: +375-17-2207962, 2265798
http://www.bellegprom.by
E-mail: concern@bellegprom.by

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

Pr. Masherova 14 / Ul. Yakuba Kolosa 65,
Minsk, 220035 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2269187, 2269860, 2269937, 2269938
Fax: +375-17-2269860
http://
E-mail:

SGS BYELARUS'

Vul. V. Khoruzhey 29, 10th Floor, Office 109,
Minsk, 220123 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2286760, 2343771, 2343734
Fax: +375-17-2101503
http://www.sgs.com
E-mail: sgs_minsk_general@sgs.com

STATE CUSTOMS COMMITTEE

Vul. Kommunisticheskaya 11,
Minsk, 220029 BYELARUS'
Tel.: +375-17-2332316, 2340373
Fax: +375-17-2346893
http://www.customs.by
E-mail:

– BREST CUSTOMS

ZD Vokzal,
Brest, 224004 BYELARUS'
Tel.: +375-162-273884, 273887
Fax: +375-162-238854
E-mail:

6. Рынок хлопка в Китае и его регулирование

Китай является одновременно самым крупным в мире производителем и потребителем хлопкового волокна. Процессы производства и переработки хлопка разделены географически – сырье производится на Западе Китая, а затем перерабатывается в ткани и готовые изделия на Востоке страны.

Несмотря на вступление во Всемирную Торговую Организацию, хлопковый рынок Китая по-прежнему остался относительно закрытым импортным рынком. Цены на хлопок на внутреннем рынке, превышавшие мировые в среднем на 30%, были снижены в течение сезона 2001/02 до уровня мировых. Таким образом были упразднены предпосылки для импорта иностранного хлопкового волокна, несмотря на предоставленные квоты. Для импорта хлопка Китайским импортерам требовалась квота, выдаваемая государственными органами. Вместе с тем необходимо отметить, что практически весь линт и улюк, предлагаемый для экспорта в странах Центральной Азии, импортировался в Китай местными мелкими и крупными торговыми компаниями.

Текстильная промышленность является одной из важнейших отраслей экономики Китая. Объем производимой порядка 50,000 текстильных предприятий продукции составляет приблизительно 11% от всей продукции, выпускаемой всеми отраслями Китайской экономики. Порядка четверти выпускаемых тканей экспортируется в разные страны мира, а экспорт готовых текстильных изделий достигает порядка 14% от выпускаемой текстильной продукции всего мира. Практически 80% предприятий текстильной промышленности были приватизированы в 1990-е, причем доля иностранного капитала достигает в среднем 70 процентов, что в свою очередь составляет четверть всех иностранных инвестиций в Китайскую экономику. В конце 1990-х правительство Китая взяло курс на технологическую модернизацию своей текстильной промышленности с целью стать державой № 1 не только по объему производства текстильной продукции, но и по качеству этой продукции. Принятая программа развития текстильной промышленности предусматривает также скорейшее внедрение и максимально полезное использование информационных технологий в производстве, строительство новых текстильных предприятий в провинциях, производящих сырьё, с целью снижения транспортных издержек. Несмотря на открытость и свободный доступ к текстильной экономике, государство по-прежнему контролирует структуру и динамику развития текстильного комплекса, путем регулирования объемов поставки сырья и рынка

труда. Начиная с 2000, Китай улучшил Систему Проверки Сортности Хлопка (Cotton Grade Examine System), что непременно отразилось и на качестве текстильной продукции. Снижение цен на хлопок на внутреннем рынке до уровня мировых и снижение импортных пошлин на хлопковую пряжу с 46.2% до 5.15%, вызванные вступлением Китая в состав ВТО, привело и к снижению цен на экспортную текстильную продукцию, усилив её конкурентоспособность. Основными поставщиками хлопковой пряжи выступали Индия, Индонезия и Пакистан, чья продукция превосходила по качеству Китайскую пряжу немодернизированных предприятий и по цене обходилась на 10-15% дешевле стоимости пряжи, произведенной в Китае. Некоторые международные эксперты полагают, что вступление Китая в ВТО и отмена в 2005 квот среди участников ВТО может привести к повышению доли Китайской текстильной продукции на мировом рынке с 15% до 40%.

Развитие ситуации в Китае по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
4509	5685	4509	3746	4335	4770	4204	4596	4509	3834	4422	5320	4500		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
4356	4542	4770	4661	4400	4291	4422	4269	4182	4836	5119	5200	5300		

Полезные контакты:

LTD

, CHINA
Tel.: +86-
Fax: +86-
http://
E-mail:

CHINA CHAMBER OF INTERNATIONAL COMMERCE

China Council of the Promotion of Intl Trade, 1 Fuxingmenwai St.,
Beijing, 100860 CHINA
Tel.: +86-10-8013344, 867229
Fax: +86-10-8011370
http://
E-mail:

CHINA COTTON TEXTILE ASSOCIATION

Room 419, 12 East Chang An Street,
Beijing, 100742 CHINA
Tel.: +86-10-85229919
Fax: +86-10-85229419
http://
E-mail:

CHINA CUSTOMS

, CHINA
Tel.: +86-
Fax: +86-
http://
E-mail:

CHINA NATIONAL COTTON EXCHANGE (CNCE)

Tower B, 12th Floor, Tongtai Building, 33 Finance Street,
Beijing, 100032 CHINA
Tel.: +86-10-88086754
Fax: +86-10-88086617
http://www.cottonchina.org
E-mail: computer@cnce.com

CHINA NATIONAL TEXTILE INDUSTRY COUNCIL

, CHINA
Tel.: +86-
Fax: +86-
http://www.cnfti.com.cn
E-mail: cnfti@ml.ctei.gov.cn

CONSULATE GENERAL OF RUSSIA

— 20 Huangpu Lu,
Shanghai, 200080 CHINA
Tel.: +86-21-63242682, 63248383
Fax: +86-21-63069982
E-mail: consul@online.sh.cn
— Fenghuang Hotel, South St. 109,
Shenyang Huanghe, Liaoning Province 110031 CHINA
Tel.: +86-24-6114963
Fax: +86-24-6114964
E-mail: ruscons@pub.sy.ln.cn, ambrus@ic.cn

EMBASSY OF RUSSIA

Dongzhimennei Beizhong St. 4,
Beijing, 100600 CHINA
Tel.: +86-10-65321267, 65321381, 65322051
Fax: +86-10-65324851, 65324853
E-mail: rusemb@public3.bta.net.cn

MAERSK (CHINA) SHIPPING CO LTD

— 3rd Floor, 24 Jin Cheng Zhong Xin, 4th District, Fang Qun Yuan, Fang Zhuang,
Beijing, 100078 CHINA
Tel.: +86-10-67623090
Fax: +86-10-67623028
E-mail:
— 12th Floor, Xu Yuan Hotel, 122 Ren Min Road,
Dalian, 116001 CHINA
Tel.: +86-411-263705
Fax: +86-411-2630188
E-mail:
— 29th Floor, Zhong Shan Building, Hu Dong Lu,
Fuzhou, Fujian, 350003 CHINA
Tel.: +86-591-7854548
Fax: +86-591-7854572
E-mail:
— 9th Floor, Hua Gong Building, 808 Dong Feng Dong Road,
Guangzhou, 510080 CHINA
Tel.: +86-20-7656448
Fax: +86-20-7656442
E-mail:

— Room 1908, 19/FI., Changjiang Trade Building, 99 Changjiang Road,
Nanjing, 210005 CHINA
Tel.: +86-25-4518284
Fax: +86-25-4541766
E-mail:
— 41 West Qing Nian Lu, Jiangsu Province,
Nantong, 226006 CHINA

Tel.: +86-513-3531389
 Fax: +86-513-3531152
 E-mail:
 — Room 3110, Business Tower, East Seaport Hotel, 52 Cai Hong Road, (North), Zhejiang Province, Ningbo, 315040 CHINA
 Tel.: +86-574-7374145
 Fax: +86-574-7374210
 E-mail:
 — Room 661-666, Haitian Hotel, Phase Two, 39 Zhanshan Da Lu, Qingdao, 266071 CHINA
 Tel.: +86-532-3878052
 Fax: +86-532-3874497
 E-mail:
 — Rooms 704-706, 16 Henan Road South, Shanghai, 200002 CHINA
 Tel.: +86-21-63201326
 Fax: +86-21-63203045
 E-mail:
 — 6/Fl., China Tuhsu Building, (Seibu Building), 38 South Dongmen Road, Shenzhen, 518001 CHINA
 Tel.: +86-755-2187396
 Fax: +86-755-2187326
 E-mail:
 — Unit 2306-7, Tianjin Int'l Building, 75 Nanjing Road, Tianjin, 300050 CHINA
 Tel.: +86-22-3301776
 Fax: +86-22-3303524
 E-mail:
 — Room 305-307, Hui Cheng Comm. Complex, 839 Xiz He Road, Xiamen, 361004 CHINA
 Tel.: +86-592-5065011
 Fax: +86-592-5065013
 E-mail:
 — Room 808, Yantai New World Hotel, 12 Qing Nian Lu, Yantai, 264000 CHINA
 Tel.: +86-535-6274840
 Fax: +86-535-6274841
 E-mail:
 — Yantian Port, Sha Tou Jiao, Shenzhen, 518081 CHINA
 Tel.: +86-755-5352551
 Fax: +86-755-5352541
 E-mail:
 — Room 928, 9th Floor, Buangdong Hotel, East No. 30 Yle Hai Lu, Gongbei Zhuhai, 519020 CHINA

Tel.: +86-756-8892230
 Fax: +86-756-8892230
 E-mail:

MINISTRY OF AGRICULTURE

, CHINA
 Tel.: +86-
 Fax: +86-
<http://www.agri.gov.cn/english/index.htm>
 E-mail: webmaster@agri.gov.cn

NATIONAL BUREAU OF STATISTICS OF CHINA

Beijing, CHINA
 Tel.: +86-10-68573311-88123
 Fax: +86-10-
<http://www.stats.gov.cn>
 E-mail: fgjc@stats.gov.cn

SGS-CSTC STANDARDS TECHNICAL SERVICES LTD

A-1, Fuxing Road, Beijing, 100038 CHINA
 Tel.: +86-10-68517147-52
 Fax: +86-10-68522311, 68524726-9
<http://www.sgs.com>
 E-mail:

TRANSRAIL BEIJING

No. 21, Jian Guo Men Wai St., Beijing International Club, Rooms 215-216, Beijing, 100020 CHINA
 Tel.: +86-10-65323090
 Fax: +86-10-65323091
<http://www.transrail.com>
 E-mail:

WAKEFIELD INSPECTION SERVICES

Room 1125, Galaxy Hotel, 888 Zhong Shan Xi Rd., Hongqiao District, Shanghai, CHINA
 Tel.: +86-21-62755888 ext. 1125
 Fax: +86-21-62754257
<http://www.wakefieldinspection.com>
 E-mail: natasha@public1.sta.net.cn

7. Рынок хлопка в США

Мексика является самым крупным импортером Американского хлопка, вслед за ней идут Индия, Индонезия и Турция. Небольшие объёмы экспортируются также в Бангладеш, Вьетнам, Пакистан, Таиланд, Тайвань и другие страны.

За первые несколько лет 2000-х в США обанкротились почти 80 фабрик, перерабатывающих хлопок.

Развитие ситуации в США по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
3377	3837	3533	3514	4282	3899	4126	4093	3032	3696	3744	4396	3849		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1885	2094	2233	2269	2439	2319	2423	2472	2266	2231	1935	1633	1698		

Полезные контакты:

I
 , NW,
 Washington, USA

Tel.: +1-202-
 Fax: +1-202-
<http://>

E-mail:

AMERICAN INTERNATIONAL GROUP, INC (AIG)

Domestic Brokerage Group Customer Care Center
501 Carr Road,
Wilmington, DE 19809 USA
Tel.: +1-302-7615466
+1-877-5738957 (Claim Service, 24Hrs, 7 days a week), 8742912
Fax: +1-888-2551811
http://www.aig.com, www.aigdirect.com
E-mail: info@aig.com, robert.eckert@aig.com

AMERICAN TEXTILE MANUFACTURERS INSTITUTE

1300 Connecticut Avenue, Suite 1200, NW,
Washington, DC 20036 USA
Tel.: +1-202-8620500
Fax: +1-202-8620570
http://
E-mail:

BOBBIN INTERNATIONAL INC

PO Box 1986,
1110 Shop Road,
Columbia, SC 29202 USA
Tel.: +1-803-7717500
Fax: +1-803-7991461
http://
E-mail:

CARGO CONTROL USA

419 N. 10th St.,
La Porte, TX 77571 USA
Tel.: +1-713-4714829
Fax: +1-713-4719439
http://
E-mail:

CENTRALIA MARINE UNDERWRITERS INC

PO Box 772779,
Memphis, TN 38117 USA
Tel.: +1-901-6844500
Fax: +1-901-6823358
http://www.centraliains.com
E-mail: centralia@centraliains.com

CHAMBER OF COMMERCE OF THE UNITED STATES

International Division
1615H St., NW,
Washington, DC 20062-2000 USA
Tel.: +1-202-4635460
Fax: +1-202-4633114
http://
E-mail:

CONSULATE GENERAL OF RUSSIA

— 9 East 91 Street,
New York, NY 10128 USA
Tel.: +1-212-3480926, 3480955, 9398913
Fax: +1-212-8319162
E-mail: nymail@ruscon.com
— 2790 Green Street,
San Francisco, CA 94123 USA
Tel.: +1-415-9286878
Fax: +1-415-9290306
E-mail: consulsf@ix.netcom.com
— 2323 Westin Building, 2001 6th Avenue,
Seattle, WA 98121 USA
Tel.: +1-206-7281910, 8614900
Fax: +1-206-7281871
E-mail: consul@consul.seanet.com

COTTON COUNCIL INTERNATIONAL

1521 New Hampshire Avenue, NW,
Washington, DC 20036 USA
Tel.: +1-202-7457805
Fax: +1-202-4834040
http://www.cottonusa.org/ci.htm
E-mail: cottonusa@cotton.org

EMBASSY OF RUSSIA

2641 Wisconsin Avenue, NW,
Washington, DC 20007 USA
Tel.: +1-202-2985700, 2985701, 2985704
Fax: +1-202-6280252
http://www.russianembassy.org
E-mail: russ-amb@cerfnet.com
— *Consular Section*
2641 Tunlaw Road, NW,
Washington, DC 20007 USA
Tel.: +1-202-9398907, 9398913, 9398918
Fax: +1-202-4837579, 9398919
E-mail: waconsru@prodigy.net

INTERNATIONAL COTTON INSTITUTE

c/o RHODES COLLEGE
2000 North Parkway,
Memphis, TN 38112 USA
Tel.: +1-901-8433965
Fax: +1-901-8433947
http://www.rhodes.edu/cotton
E-mail: hurry@rhodes.edu

MAERSK INC

— 3200 Windy Hill Road, Suite 1040 West,
Atlanta, GA 30339-5609 USA
Tel.: +1-404-9554060
Fax: +1-404-9539670
E-mail:
— 401 E. Pratt Street, Suite 500,
Baltimore, MD 21202 USA
Tel.: +1-443-3320500
Fax: +1-443-3320927
E-mail:
— 4828 Parkway Plaza Building, Suite 285,
Charlotte, NC 28217 USA
Tel.: +1-704-3571090
Fax: +1-704-3571096
E-mail:
— 51 Haddonfield Road, Suite 335,
Cherry Hill, NJ 08002 USA
Tel.: +1-609-6658600
Fax: +1-609-6656336
E-mail:
— Beachcliff Executive Center, 1340 Deport St., Suite 205,
Cleveland, OH 44116 USA
Tel.: +1-216-333526
Fax: +1-216-3339105
E-mail:
— 44 Old Ridgebury Road,
Danbury, CT 06810 USA
Tel.: +1-203-7987200
Fax: +1-203-7982689
E-mail:
— 4940 Viking Drive, Suite 364,
Edina, MN USA
Tel.: +1-612-8931525
Fax: +1-612-8931996
E-mail:
— 211 Granview Drive, Suite 218,
Ft. Mitchel, KY 41017 USA
Tel.: +1-606-3414161
Fax: +1-606-3414682

E-mail:
— 2424 Wilcrest, Ste 210,
Houston, TX 77042-2753 USA
Tel.: +1-713-2685200
Fax: +1-713-2685256/7
E-mail:
— 600 East Los Colinas Blvd., Ste 1330,
Irving, TX 75039 USA
Tel.: +1-214-4013400
Fax: +1-214-8694206
E-mail:
— 4811 Beach Blvd., The Scott Bldg., Suite 404,
Jacksonville, FL 32207 USA
Tel.: +1-850-3963259
Fax: +1-850-3965986
E-mail:
— 17187 North Laurel Park, Suite 339,
Livonia, MI 48152 USA
Tel.: +1-313-9531230
Fax: +1-313-9532634
E-mail:
— One World Trade Center, Suite 1240,
Long Beach, CA 90831-1240 USA
Tel.: +1-310-5907961
Fax: +1-310-4953942
E-mail:
— Giralda Farms, Madison Avenue,
PO Box 880,
Madison, NJ 07940-0880 USA
Tel.: +1-973-5145000
Fax: +1-973-5145410
Toll Free: +1-800-3218807
E-mail:
— 6077 Primacy Park, Suite 338,
Memphis, TN 38119 USA
Tel.: +1-901-7630771
Fax: +1-901-7630957
E-mail:
— Heritage Plaza,
111 Veterans Blvd., Suite 401,
Metairie, LA 70005 USA
Tel.: +1-504-8329811
Fax: +1-504-8313573
E-mail:
— Lennar Corporate Center, 790 NW 107 Ave, Suite 400,
Miami, FL 33172 USA
Tel.: +1-305-2206660
Fax: +1-305-2207065
E-mail:
— Anchor Center, Suite 200, 546 Long Point Road,
Mt. Pleasant, SC 29465 USA
Tel.: +1-803-8812700
Fax: +1-803-8492662
E-mail:
— 3737 Stewarts Lane, Suite A,
Nashville, TN 37218 USA
Tel.: +1-615-2591518
Fax: +1-615-2591715
E-mail:
— 195 Broadway, Suite 2002,
New York, NY 10007 USA
Tel.: +1-212-2276611
Fax: +1-212-2278672
E-mail:
— World Trade Center, 101 West Main St., Suite 6000,
Norfolk, VA 23510-1619 USA
Tel.: +1-804-6274504
Fax: +1-804-6228536
E-mail:
— 1301 W. 22nd St., Suite 410,
Oak Brook, IL 60521 USA
Tel.: +1-708-5746600
Fax: +1-708-5740083
E-mail:

— 4550 W. 109th Street, Suite 303,
Overland Park, KS 66211 USA
Tel.: +1-913-4695270
Fax: +1-913-4695427
E-mail:
— 1 World Trade Center, 121 SW Salmon, Suite 1120,
Portland, OR 97204 USA
Tel.: +1-503-2210092
Fax: +1-503-2239619
E-mail:
— 45 Wells Street,
Rochester, NY 14611 USA
Tel.: +1-716-5295230
Fax: +1-716-5295233
E-mail:
— 3838 Camino Del Rio Nort, Suite 256,
San Diego, CA 92108 USA
Tel.: +1-619-2805800
Fax: +1-619-2805877
E-mail:
— 221 Main Street, Suite 1450,
San Francisco, CA 94105 USA
Tel.: +1-415-9957200
Fax: +1-415-9957249
E-mail:
— Two North Lincoln Street,
PO Box 9707,
Savannah, GA 31412 USA
Tel.: +1-912-23843
Fax: +1-912-2385183
E-mail:
— 601 Union St., Suite 3300,
Seattle, WA 98101 USA
Tel.: +1-206-4611200
Fax: +1-206-4611239
E-mail:
— 734 Westport Plaza, Suite 256,
St. Louis, MO 63146 USA
Tel.: +1-314-5767055
Fax: +1-314-5763022
E-mail:
— 929 Port of Tacoma RD, Pier 3,
Tacoma, WA 98421 USA
Tel.: +1-206-5938750
Fax: +1-206-5938758
E-mail:
— 1715 N. West Shore Blvd., Suite 290,
Tampa, FL 33607 USA
Tel.: +1-813-2821900
Fax: +1-813-2860192
E-mail:
— 401 Edgewater Place, Suite 260,
Wakefield, MA 01880 USA
Tel.: +1-617-2468211
Fax: +1-617-2462906
E-mail:
— 8753 Yates Drive, Suite 102,
Westminster, CO 80030 USA
Tel.: +1-303-6505551
Fax: +1-303-6501331
E-mail:

REKERDRES & SONS INSURANCE AGENCY INC

PO Box 190265,
Dallas, TX 75219 USA
Tel.: +1-214-5202345
Fax: +1-214-5206372
<http://www.reksons.com>
E-mail: info@reksons.com

SGS NORTH AMERICA INC

42 Broadway,
New York, NY 10004-1639 USA

Tel.: +1-212-8044780
Fax: +1-212-8093378
Telex: 6859845
http://www.sgs.com
E-mail: sgsna.us@sgs.com

SUPIMA ASSOCIATION OF AMERICA

4141 E. Broadway Rd.,
Phoenix, AZ 85040-8831 USA
Tel.: +1-602-4371364
Fax: +1-602-4370143
http://www.supimacotton.org
E-mail: info@supimacotton.org

UNITED STATES DEPARTMENT OF AGRICULTURE

14th and Independence Avenue, SW,
Washington, DC 20250 USA
Tel.: +1-202-7202791
Fax: +1-202-
http://www.usda.gov
E-mail:

– THE COMMODITY CREDIT CORPORATION

, NW,
Washington, USA
Tel.: +1-202-4474274
Fax: +1-202-
http://
E-mail:

– FOREIGN AGRICULTURAL SERVICE

Room 4965-S, 1400 Independence Avenue, SW,
MS -1060,
Washington, DC 20250-1060 USA
Tel.: +1-202-7203224 (credits), 7206713 (central), 7209516 (cotton)
Fax: +1-202-6901171 (cotton), 7202949 (credits), 7207138 (central)
http://www.fas.usda.gov
E-mail: info@fas.usda.gov, cots@fas.usda.gov

WAKEFIELD INSPECTION SERVICES INC

2011 North Collins Blvd., Suite 803,
Richardson, TX 75080 USA
Tel.: +1-972-6909015
Fax: +1-972-6907042
http://www.wakefieldinspection.com
E-mail: info@wakefieldusa.com

8. Рынок хлопка в Индии

26 Марта 2002 Правительство Индии одобрило культивирование генетически модифицированного хлопка (GM cotton). Испытания по выведению и использованию таких селекционных сортов хлопчатника начались в 1997 Индийской семенной компанией МАНУСО, часть капитала которой принадлежало Американской компании MONSANTO – мировому лидеру по биотехнологическим разработкам. По мнению местных хлопкоробов использование генетически модифицированного БТ хлопка позволит увеличить урожайность за счет сопротивляемости перед поражением коробочки хлопка bollworm. Это поражение сокращало урожайность на 15%. Кроме того, использование такого хлопка позволило уменьшить расходы на обработку хлопчатника пестицидами во время выращивания. Несмотря на то, что Индия занимает третье место среди мировых производителей хлопка, урожайность Индийского хлопчатника гораздо ниже средней мировой урожайности этой сельскохозяйственной культуры.

Экспорт Индийской продукции из хлопка приносит почти треть всех валютных поступлений в экономику страны.

Развитие ситуации в Индии по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1990	2024	2347	2066	2355	2883	3032	2670	2772	2653	2374	2584	2550		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1952	1884	2136	2143	2297	2609	2694	2761	2749	2951	2919	2856	2864		

Полезные контакты:

LTD

, INDIA
Tel.: +91-
Fax: +91-
http://
E-mail:

CIGNA INTERNATIONAL CORPORATION

507-509 Meridien Commercial Tower, 8 Windsor Place, Janpath,
New Delhi, 110 001 INDIA
Tel.: +91-11-3739975, 3739976
Fax: +91-11-3739946
http://
E-mail:

CONSULATE OF RUSSIA

— 14 Santhome High Road,
Chennai, 600 004 INDIA
Tel.: +91-44-4982320, 4982330
Fax: +91-44-4982336
E-mail: cgrch@vsnl.com
— 22A Raja Santosh Road, Alipore,
Kolkata, 700 027 INDIA
Tel.: +91-33-4797830, 4799973
Fax: +91-33-4798889
E-mail: consulu@cal3.vsnl.net.in
— Palm Beach, 42 L Jagmohan Das Marg, Old Nepean Sea,
Mumbai, 400 036 INDIA
Tel.: +91-22-3630403, 3633627, 3633628
Fax: +91-22-3630403
E-mail: russcon@bom5.vsnl.net.in

EMBASSY OF RUSSIA

Shantipath, Chanakyapuri,
New Delhi, 110 021 INDIA
Tel.: +91-11-6110565, 6110641-2/4, 6873799, 6873800, 6873802, 8116850
Fax: +91-11-4103961, 6876823
E-mail: indrussem@del2.vsnl.net.in, rusintro@nob.vsnl.net.in

MAERSK INDIA LIMITED

— 902, Popular House, Navrang Pura, Ashram Road,
Ahmedabad, 380 009 INDIA
Tel.: +91-79-460309
Fax: +91-79-423061
E-mail:
— Ceebros Chambers, 1st Floor, 824/6/3 Poonamalle High Road,
Chennai, 600 010 INDIA
Tel.: +91-44-6411971
Fax: +91-44-6412598
E-mail:
— 24/1406, 1st Floor, Above Bank of India, Bristow Road, Wellington Island,
Cochin, 682 003 INDIA
Tel.: +91-484-667566
Fax: +91-484-668508
E-mail:
— 1327-A Avinashi Road, 2nd Floor, Peelamedu,
Coimbatore, 641 004 INDIA
Tel.: +91-422-575693
Fax: +91-422-575692
E-mail:
— 5th Floor, Topaz, Suite 10, Amrutha Hills, Punjagutta,
Hyderabad, 500 482 INDIA
Tel.: +91-40-315638
Fax: +91-40-310572
E-mail:
— BBZ - North 45, Gandhidham,
Kandla, 370 201 INDIA
Tel.: +91-2836-31387
Fax: +91-2836-31388
E-mail:
— Flat No. 3A, Loudon Street, Ground Floor,
Kolkata, 700 017 INDIA
Tel.: +91-33-403809
Fax: +91-33-2471376
E-mail:

— 62/63 Free Press House, Nariman Point,
Mumbai, 400 021 INDIA
Tel.: +91-22-2855530
Fax: +91-22-2875472
E-mail:
— Maersk Container Freight Station, Plot 100, Block 5, Sector 2, Dronagiri Warehousing
Complex, Nhava Sheva,
New Bombay, 400 707 INDIA
Tel.: +91-22-7242494
Fax: +91-22-7242518
E-mail:
— Meridien Commercial Tower, 7th Floor, Windsor Palace,
New Delhi, 110 001 INDIA
Tel.: +91-11-3716719, 3716720
Fax: +91-11-3715901
E-mail:
— Vandan, Opp. Hotel Oceanic, Chowpatty Road,
Porbandar, 360 575 INDIA
Tel.: +91-286-20222
Fax: +91-286-20222
E-mail:
— 16C, Emperor Street,
Tuticorin, 628 001 INDIA
Tel.: +91-461-22103
Fax: +91-461-25703
E-mail:

NORTH INDIA TEXTILE MILLS' ASSOCIATION (NITMA)

PHD House, Opp. Asian Games Village,
New Delhi, 110 016 INDIA
Tel.: +91-11-6529784, 6863276
Fax: +91-11-
<http://www.nitma.com>
E-mail: nitma@mantraonline.com

SGS INDIA PVT LTD

SGS House, Naoraji Furdoomji Road Colaba,
GPO Box 508,
Mumbai, 400 001 INDIA
Tel.: +91-22-2025253, 2029356
Fax: +91-22-2027657, 2854857
Telex: 11-86131, 82126
<http://www.sgs.com>
E-mail:

9. Рынок хлопка в Пакистане

Хлопок является наиболее важным продуктом в Пакистане и его влияние на национальную экономику несоизмеримо в сравнении с другими товарами. Хлопок и продукция из него является основой валютных поступлений в страну. За последние 50 лет прошедшего столетия производство хлопка выросло с 240,000 тонн в 1947/48 до 1,655,000 тонн в 2001/02, то есть почти в семь раз. Текущие селекционные сорта хлопчатника по своим качественным характеристикам вполне удовлетворяют требованиям местных и иностранных прядильных фабрик. Несмотря на тот факт, что частный сектор был отстранён от экспорта хлопкового волокна, он продолжает предпринимать всевозможные шаги по расширению рынков сбыта Пакистанского хлопка.

Местная текстильная промышленность серьёзно выросла в конце 1990-х, сделав Пакистан одним из крупнейших экспортеров хлопковой пряжи, тканей и готовых текстильных изделий. Из состоящих в нынешнем производстве селекционных сортов хлопчатника производится высококачественная пряжа средних и низких номеров.

Развитие ситуации в Пакистане по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1638	2178	1541	1368	1361	1786	1595	1563	1372	1873	1786	1785	1690		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1230	1412	1445	1465	1470	1568	1525	1565	1525	1666	1764	1810	1896		

Полезные контакты:

LTD

, PAKISTAN

Tel.: +92-

Fax: +92-

http://

E-mail:

ALL PAKISTAN TEXTILE MILLS ASSOCIATION

APTMA House, 44A Lalazar, Off: Moulvi Tamizuddin Khan Road,
Karachi, 74000 PAKISTAN

Tel.: +92-21-5610181, 5610191, 5610192, 5610195

Fax: +92-21-5611305

http://www.aptma.org.pk

E-mail: aptma@cyber.net.pk

CONSULATE GENERAL OF RUSSIA

8/26 Flench Street, Bleak House Road,
Karachi 4, PAKISTAN

Tel.: +92-21-5830265, 5861336

Fax: +92-21-5861404

E-mail: rfconsul@cyber.net.pk

EMBASSY OF RUSSIA

Diplomatic Enclave, Ramna-4,
Islamabad, PAKISTAN

Tel.: +92-51-278670, 278671

Fax: +92-51-826552

E-mail: russia2@isb.comsats.net.pk

MAERSK LINE AGENCY (PVT) LTD

— G-725 Bazar Court, Serena Hotel, Club Road,
Faisalabad, PAKISTAN

Tel.: +92-411-627619

Fax: +92-411-634406

E-mail:

— 4th Floor, Bahria Complex, MT Khan Road,

PO Box 13415,

Karachi, 74000 PAKISTAN

Tel.: +92-21-5610782

Fax: +92-21-5610800

E-mail:

— 64-A, Main Boulevard, Gulberg,

PO Box 3390,

Lahore, 54660 PAKISTAN

Tel.: +92-45-5710694

Fax: +92-45-5711080

E-mail:

PAKISTAN COTTON GINNERS' ASSOCIATION

Room 1118-1120, 11th Floor, Uni Plaza, I.I Chundirigar Road,
Karachi, PAKISTAN

Tel.: +92-21-2411406, 2411882

Fax: +92-21-2423181

http://www.pcg.org

E-mail: pakginner@yahoo.com

PAKISTAN COTTON STANDARDS INSTITUTE

, PAKISTAN

Tel.: +92-

Fax: +92-

http://

E-mail:

SGS PAKISTAN PVT LTD

23/D Block 6, Pechs,

PO Box 12538,

Karachi, 75400 PAKISTAN

Tel.: +92-21-4540260-5, 4541879

Fax: +92-21-4527249, 4548824

Telex: 21667

http://www.sgs.com

E-mail:

THE TRADING CORPORATION OF PAKISTAN

, PAKISTAN

Tel.: +92-

Fax: +92-

http://

E-mail:

10. Рынок хлопка в Австралии

История производства хлопка в Австралии берет свое начало с 1788, когда Губернатор Филлип (Governor Phillip) впервые представил семена хлопчатника, полученные из Рио Де Жанейро, в новой колонии Англии. Спустя несколько лет Губернатор Кинг (Governor King) пытался поэкспериментировать с культивированием этой сельскохозяйственной культуры. К 1807 хлопчатник прижился в местных условиях, однако в большей мере использовался в качестве декоративного растения. В течение последующих 50 лет правительственная пресса время от времени публиковала данные о производстве хлопка в очень малых объемах. Примерно в то же время Господин Дж. МакЛарен (J. McLaren) отправил в Англию Ливерпульской компании ASTON FINLAY & CO три мешка Австралийского хлопка на пробу и получил одобрительные отзывы в отношении цвета, прочности и текстуры хлопкового волокна. Хлопчатник никак не хотел приживаться в Сиднее из-за климатических условий, а вот на территории Куинслэнд стал проявлять потенциал в качестве коммерческого урожая. Небольшие эксперименты по культивированию хлопчатника продолжались, однако первое сколько-нибудь значительное количество хлопка было получено лишь в 1862. Тогда удалось собрать 29 кип по 225 килограммов каждая. Гражданская Война в США послужила толчком к увеличению производства хлопка в Австралии для обеспечения сырьем текстильных фабрик в Англии. Производство хлопка достигло своего тогдашнего пика в 1871, но быстро сократилось из-за резкого снижения цен на мировом рынке. И фактически до начала 1900-х хлопчатник так и оставался в качестве декоративного растения. В 1902 на Королевском Сельскохозяйственном Шоу хлопок Австралийской компании JOHN MILLS OF ASHFIELD получил призы. Тогда же Сельскохозяйственная Газета, распространяемая в регионе Нью Саут Уэйлз, рапортовала, что культивирование хлопчатника может стать одним из ведущих направлений деятельности сельского хозяйства Австралии. А в 1904 Западно-Австралийский

Сельскохозяйственный Журнал опубликовал о визите федеральной делегации, которая решила поддержать развитие хлопковой отрасли Австралии. Это побудило правительство поддержать новую отрасль экономики и заняться вопросами транспортировки хлопка с мест происхождения к местам назначения. В 1908 вышел билль о субсидировании сельского хозяйства, в соответствии с которым местным хлопкоробам в течение последующих 8 лет выплачивались субсидии в размере 10% стоимости хлопкового волокна и 10% стоимости семян хлопчатника. Несмотря на это фермеры не планировали существенно расширять производство хлопка, так как он требовал большой трудоемкости и ручного труда в выращивании и сборе. Кроме того, требовалось большое количество рабочих для упаковывания и транспортировки хлопка. Иностранцы хлопкоробы имели в этом отношении серьезные преимущества, и поэтому Австралия не смогла в тот момент времени организовать крупное производство хлопкового волокна.

В начале 1920-х несколько раз предпринимались попытки оживления этого сектора экономики. Английские текстильщики из-за неурожая в Америке уговаривали Австралию развивать производство хлопка, однако из-за высокой себестоимости, большой удаленности и недостаточной квалификации самих Австралийских хлопкоробов увеличения производства не произошло. Очередная попытка оживления была предпринята в центральном Куинсленд в конце 1920-х с помощью правительственных субсидий по поддержке фермерства, однако реальных результатов от этой помощи не было получено. Действовавшие в городах Куинсленда Рокхэмптоне и Брисбане хлопкоочистительные компании использовали хлопок-сырец, полученный в небольших объемах с неорошаемых земель. Сильным толчком к успешному развитию хлопковой промышленности послужило строительство плотины Keepit Dam на реке Намой в конце 1950-х.

По возрастающему уровню интереса местных фермеров к производству хлопчатника можно судить хотя бы по тому, сколько посевных площадей занято этой сельскохозяйственной культурой. Так, в конце 1970-х под хлопчатник отводилось порядка 70,000 гектаров земли, а к концу 1990-х – свыше 250,000 гектаров.

Развитие ситуации в Австралии по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
433	502	373	329	335	429	608	666	716	753	806	681	505		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
28.3	28.8	28.3	30.9	39.9	42	45.5	42.5	40.3	41.4	38.1	32.7			

Полезные контакты:

LTD

, AUSTRALIA
Tel.: +61-
Fax: +61-
http://
E-mail:

Tel.: +61-3-2222222
Fax: +61-3-2222288
E-mail:
— Level 25, Australia Square, 264-278 George Street,
Sydney, NSW 2000 AUSTRALIA
Tel.: +61-2-2518155
Fax: +61-2-2553222
E-mail:

CONSULATE GENERAL OF RUSSIA

7-9 Fullerton Street, Woollahra,
Sydney, NSW 2025 AUSTRALIA
Tel.: +61-2-93261188, 93261866
Fax: +61-2-93275065
E-mail: russcon@ozemail.com.au

SGS AUSTRALIA PTY LTD

74 McEvoy Street,
Alexandria, Sydney, NSW 2015 AUSTRALIA
Tel.: +61-2-99305900
Fax: +61-2-93196985, 96988282
Telex: 122395
http://www.sgs.com
E-mail:

EMBASSY OF RUSSIA

78 Canberra Avenue, Griffith,
Canberra, ACT 2603 AUSTRALIA
Tel.: +61-6-62959033, 62959474
Fax: +61-6-62951847
E-mail: rusemb@dynamite.com.au

WAKEFIELD INSPECTION SERVICES LTD

Street,
AUSTRALIA
Tel.: +61-
Fax: +61-
http://www.wakefieldinspection.com
E-mail:

MAERSK AUSTRALIA PTY LTD

— Level 17, Bourke Place, 600 Bourke Street,
Melbourne, VIC 3000 AUSTRALIA

11. Рынок хлопка в Южной Америке

Пять крупнейших стран Южной Америки (Аргентина, Бразилия, Колумбия, Парагвай и Перу) в начале 1990-х производили порядка 7% (1,460,000 тонн) хлопкового волокна от общего мирового объема производства, а перерабатывали в текстиль приблизительно 1,015,000 тонн хлопкового волокна. За 10 прошедших лет производство хлопка в этих странах сократилось на 45% и достигло 800,000 тонн, а объем переработки хлопка остался на прежнем уровне. Самым крупным производителем и потребителем в этих странах является Бразилия (производство – 600,000 тонн, потребление – 900,000 тонн хлопкового волокна).

Развитие ситуации в Южной Америке по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1459	1354	846	860	1151	1054	772	832	790	801					
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
1013	994	1041	1138	1137	1119	1130	1002	947	1023					

Полезные контакты:

LTD

, М
Tel.: +
Fax: +
http://
E-mail:

12. Рынок хлопка в ЕС и его регулирование

В Европейском Союзе масштабы производства хлопка ограничены, как по размерам возделываемых площадей, так и по количеству стран-производителей. Производство хлопка сконцентрировано в определенных регионах Греции и Испании, где оно играет важную социальную и экономическую роль. В среднем, Греция производит 430,000 тонн хлопкового волокна, а Испания – 100,000 тонн в сезон. В сравнении с общим мировым производством хлопкового волокна это выглядит к 2.5–3% от общего объема. ЕС обеспечивает себя хлопковым волокном лишь на 50%, потребляя при этом от 1,050,000 до 1,300,000 тонн в сезон. Недостающие объемы импортируются из стран Центральной Азии, Африканской 'Зоны Франка', Австралии, Греции, США, Египта, Сирии, Турции и Аргентины.

Хлопковый режим в ЕС был введен в 1981, когда Греция вступила в Европейский Союз. Ориентировочная Цена за хлопок-сырец устанавливается Советом ЕС в зависимости от ситуации с ценой на мировом рынке еженедельно или раз в две недели. Если расчетная рыночная цена ниже уровня Ориентировочной Цены, сумма поддержки будет равна разнице между двумя ценами. Хотя в рамках ЕАП мировые цены обычно рассчитываются в Брюсселе (Роттердаме), в случае с хлопком, за основу берется цена в порту Пиррей (Греция). Схема поддержки ЕС включает: 1) Ориентировочную Цену (Notional World Price; цена, эквивалентная Целевой Цене (Target Price) - цене, которую должен получить производитель для того, чтобы получить теоретически желаемый уровень дохода) для хлопка-сырца и 2) поддержку, эквивалентную разнице между Ориентировочной Ценой и мировой ценой. Такая поддержка оказывается хлопкоочистительным предприятиям, которые выплачивают минимальную цену производителям. Если производство хлопка-сырца превышает Максимальное Гарантированное Количество, то Ориентировочная Цена и сумма поддержки пропорционально сокращаются.

Совет ЕС пересматривает Ориентировочную Цену на хлопок-сырец, поставляемый на хлопкоочистительные заводы ЕС, так в сезон 1994/95 она составляла 1,225.1 ЭКЮ/Т, в 1996/97 – 1,063.0 ЭКЮ/Т (1,200 USD/Т). Общая сумма выплачиваемых субсидий Греции и Испании должна составлять, по крайней мере, 770 миллионов ЭКЮ, что приблизительно соответствует 1.15 Долларов США за фунт хлопкового волокна. В сезон 1994/95 впервые была введена реформированная схема поддержки. В сложившейся сложной ситуации Совет Европы принял решение отменить механизм установки авансированной поддержки и внести изменения в систему авансирования. Затем, с сезона 1995/96 была установлена ориентировочная цена в размере 106.30 ЭКЮ за килограмм хлопка-сырца.

Для соответствия условиям получения финансовой поддержки хлопкопрядильные фабрики должны иметь контрактное обязательство по выплате производителю, по крайней мере, минимальной цены за хлопок-сырец, которая устанавливается Советом ЕС. Эта цена устанавливается на самом ближайшем к Ориентировочной Цене уровне, учитывая торговую наценку и транспортные расходы за доставку от производителя до фабрики.

Объемы производства хлопка ограничены Максимальным Гарантированным Количеством (МГК), установленным для хлопка-сырца. МГК используется для регулирования количества выплачиваемой производственной поддержки. Если оцениваемые объемы производства в начале сезона превышают МГК на этот год, то поддержка уменьшается в пропорциональном количестве. Если фактическое производство отличается от оцениваемого объема, то максимальный гарантированный порог в следующем реализационном году изменяют с целью компенсации. В прошлом, сокращение поддержки ограничивалось процентами, тогда как в настоящем какие-либо ограничения отсутствуют, но ее могут уменьшить, если в целом расходы на схему поддержки ограничены.

Отсутствуют меры пограничной протекции и экспортные выплаты.

ЕС производит приблизительно 5–7% от мирового объема текстиля из хлопка, но при этом является вторым после США крупнейшим рынком сбыта готовой текстильной продукции, производимой в большей мере в развивающихся странах. Для сравнения, США потребляет приблизительно 20.5% от общего мирового производства текстиля, а ЕС – 17%. Вместе с тем, ЕС является крупнейшим экспортером готовой текстильной продукции, уступая лишь Китаю (15.5% от общего потребления текстиля) и Гон Конгу (15%), ставшего к тому же составной частью Китая. В целом, производство текстиля и одежды в процентном выражении среди стран ЕС в 2001 выражалось следующим образом: Италия – 30%, Соединенное Королевство – 15.7%, Германия – 13%, Франция – 12.7%, Испания – 8%. Объем экспорта текстильной продукции из стран ЕС составляет приблизительно 16% от общего мирового производства текстиля. Основными потребителями являются США и страны Восточной Европы и Средиземноморья. В производстве текстиля и одежды заняты 113,850 Европейских компаний (из которых: 30% составляет текстильный сектор, 22% трикотажный и 48% одежный сектор), в которых заняты приблизительно 2.2 миллиона человек. Но при этом необходимо отметить, что негативная тенденция по сворачиванию текстильного производства наблюдается практически во всех странах Европейского Союза. В первую очередь, это вызвано импортом больших объемов дешевого конкурентоспособного текстиля из Азии.

Развитие ситуации в Европейском Союзе по сезонам

90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Производство хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
289	300	330	365	428	484	417	478	494	572	535	517	470		
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
								1057	1027	1049	1015	993		

Полезные контакты:

LTD

, M
Tel.: +
Fax: +
http://
E-mail:

24 Rue Montoyer, Bte. 1,
B-1000 Brussels, BELGIUM
Tel.: +32-2-2870808, 2870811
Fax: +32-2-2870852
<http://www.febeltex.be>
E-mail: info@febeltex.be

THE CZECH ASSOCIATION OF TEXTILE

Slezská 13,
CZ 120 00 Praha 2, CZECH REPUBLIC
Tel.: +420-2-21001727, 21001731
Fax: +420-2-21001721
<http://www.atok.cz>
E-mail: atok@atok.cz

FIBRE INSTITUTE BREMEN

Wachtstraße 17-24,
D-28195 Bremen, GERMANY
Tel.: +49-421-360890
Fax: +49-421-3398499
<http://>
E-mail:

EURATEX

(THE EUROPEAN APPAREL AND TEXTILE ORGANISATION)

24 Rue Montoyer, Bte. 10,
B-1000 Brussels, BELGIUM
Tel.: +32-2-2854880, 2854881
Fax: +32-2-2306054
<http://www.euratex.org>
E-mail: info@euratex.org

HELLENIC COTTON BOARD

150 Syngrou Avenue,
Athens 176 71, GREECE
Tel.: +30-1-9225011-5, 9226706, 9232271, 9243675
Fax: +30-1-9243676
<http://>
E-mail:

FEBELTEX, TEXTILE FEDERATION

UNION DES INDUSTRIES TEXTILES

37-39 Rue De Neuilly,
BP 121,

13. Рынок хлопка в Японии

В период 1990-х стремление уменьшить издержки производства за счет использования дешевой рабочей силы и низких налогов привело Японских бизнесменов к инвестированию денежных средств в выкупленные или совместные текстильные предприятия, расположенные в Индонезии, Китае и Таиланде, с соответствующим переводом объемов производимой текстильной продукции для нужд Японского рынка в эти страны. Имевшая достаточно стабильную экономику, Япония в начале 2001 столкнулась с её падением и последовавшей за этим серьезной депрессией, из-за крайне низкого покупательского спроса, рекордно высокого уровня безработицы, непрекращающегося финансового кризиса, стагнации высоко-технологического производства и прочих причин. В этой связи 2002 ознаменовался серией банкротств компаний, вовлеченных в производство и продажу текстильной продукции. И как результат, снижение потребления хлопкового волокна на 12.7%.

Доля длинноволокнистого хлопка в общем импорте составляет порядка 12%.

До 2001 ведущими поставщиками пряжи в Японию были Пакистан и Индия, кроме них производились поставки из Индии, Италии, Китая и Швейцарии. В 2001 доля импорта Китайской пряжи возросла на 35%.

Развитие ситуации в Японии по сезонам														
90/91	91/92	92/93	93/94	94/95	95/96	96/97	97/98	98/99	99/00	00/01	01/02	02/03	03/04	04/05
Потребление хлопкового волокна по сезонам, в 1,000 тонн														
659	606	501	451	382	333	305	305	267	288	250	235	225		

Полезные контакты:

LTD

, JAPAN
Tel.: +81-
Fax: +81-
http://
E-mail:

Tel.: +81-3-35834224, 35834297, 35834445, 35835982
Fax: +81-3-35050593
E-mail: rosconsl@ma.kcom.ne.jp

CIGNA SECURITIES COMPANY LTD

Shinjuku Center Building, 50th Floor, 1-25-1 Nishi-Shinjuku, Shinjuku-ku,
Tokyo 163-0650, JAPAN
Tel.: +81-3-33447696, 53261408
Fax: +81-3-33469415, 53261431
http://
E-mail:

MAERSK KK

— Port Moji Ichibankan, 4th Floor, 1-5, Honmachi, Moji-ku,
Kita-Kyushu City 801, JAPAN
Tel.: +81-93-3211664
Fax: +81-93-3215892
E-mail:
— 1, Nishi 6-Chome, Koyo-Cho, Higashinada-ku,
Kobe 658, JAPAN
Higashinada PO Box 60,
Kobe 658-91, JAPAN
Tel.: +81-78-8570251
Fax: +81-78-8570850
E-mail:
— Nagoya Dia. Bldg., Room 404, 16-22 Meieki 3-Chome, Nakamura-ku,
Nagoya 450, JAPAN
Tel.: +81-52-5624003/4
Fax: +81-52-5862214
E-mail:
— Chiyoda Seimei Bldg., 4th Floor, 3-6-2 Hirano-Manchi, Chuo-ku,
Osaka Higashi, JAPAN
PO 380,
Osaka 541, JAPAN
Tel.: +81-6-62024564/5
Fax: +81-6-62231495
E-mail:
— Shimizu Kyoei Kasai Bldg., 4-8, Fujimi-Cho Shimizu,
Shimizu, Shizuoka Pref. 424, JAPAN
Tel.: +81-543-513311
Fax: +81-543-512266
E-mail:
— Palace Building, 1-1, Marunouchii-Chome, Chiyoda-ku,
Central PO Box 506,
Tokyo 100, JAPAN
Tel.: +81-3-32876345

COSULATE GENERAL OF RUSSIA

— Fai-Biru, 1-20-5, Sasaguchi,
Niigata 950, JAPAN
Tel.: +81-25-2446015, 2446315
Fax: +81-25-2446077
E-mail: niruscon@fsinet.or.jp
— 1-2-2, Nishi-Midorigaoka, Toyonaka-shi,
Osaka 560-0005, JAPAN
Tel.: +81-6-68483451, 68483452
Fax: +81-6-68483453
E-mail: ruscons@mb.kcom.ne.jp
— 826 Nishi, 12-Chome, Minami 14-jo, Chuo-ku,
Sapporo 064-0914, JAPAN
Tel.: +81-11-5613171, 5613172
Fax: +81-11-5618897
E-mail: caa09680@smt01.odn.ne.jp

EMBASSY OF RUSSIA

1-1, Azabudai, 2-Chome, Minato-ku,
Tokyo 106-0041, JAPAN

Fax: +81-3-32872478/9
 E-mail:
 — Maersk Daikoku C-3, Terminal Bldg. 21, Daikoku-Futo, Tsurumi-ku,
 Yokohama 230, JAPAN
 Tel.: +81-45-5066811
 Fax: +81-45-5066868
 E-mail:

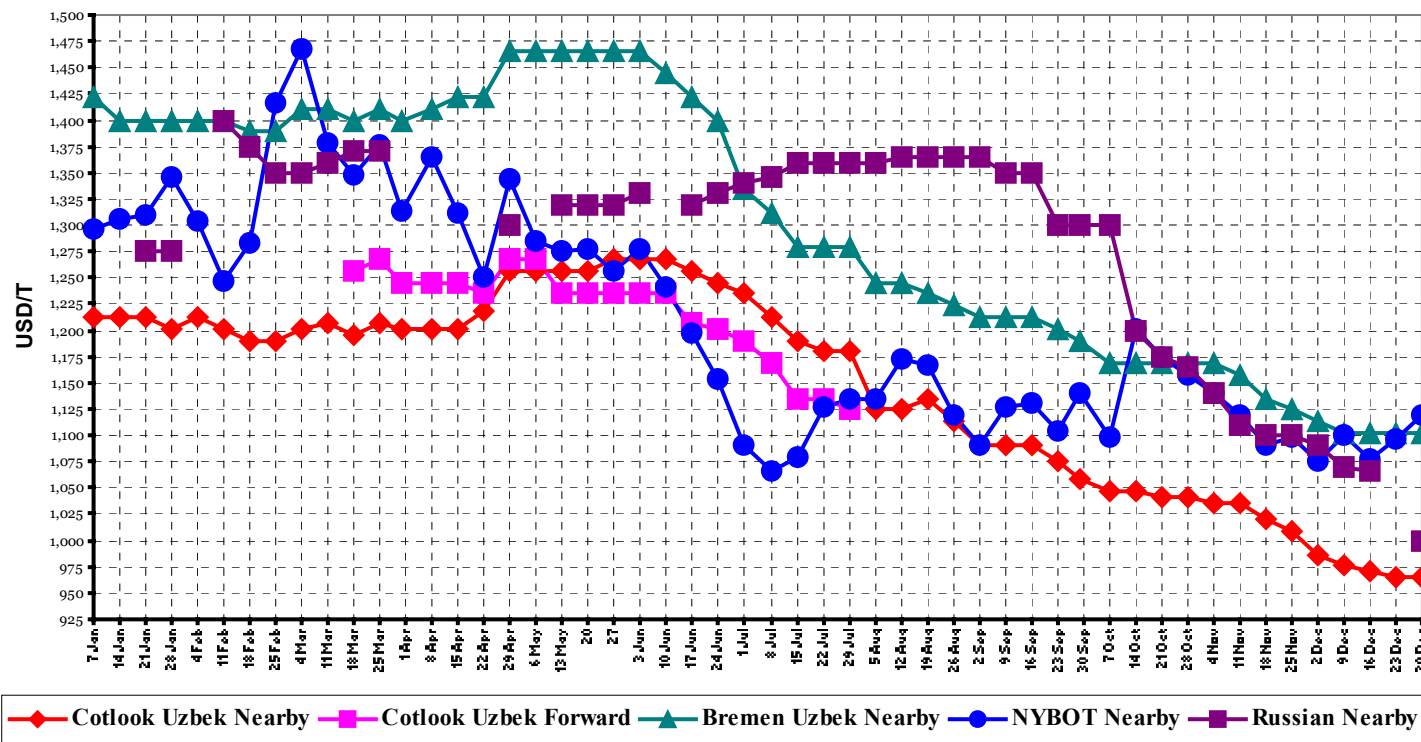
http://
 E-mail:

SGS FAR EAST LTD
 22/23 Floors, Kobe Asahi Bldg., 59 Naniwamachi, Chuo-ku,
 PO Box 468,
 Kobe 651-01, JAPAN
 Tel.: +81-78-3337304, 3337333
 Fax: +81-78-3337334, 3337339
 Telex: US 49646161
 http://www.sgs.com
 E-mail:

MESSE FRANKFURT KK
 3rd Floor, 2nd Kiya Bldg., 4-3-2 Idabashi, Chiyoda-ku,
 Tokyo 102, JAPAN
 Tel.: +81-3-52752851
 Fax: +81-3-52752867

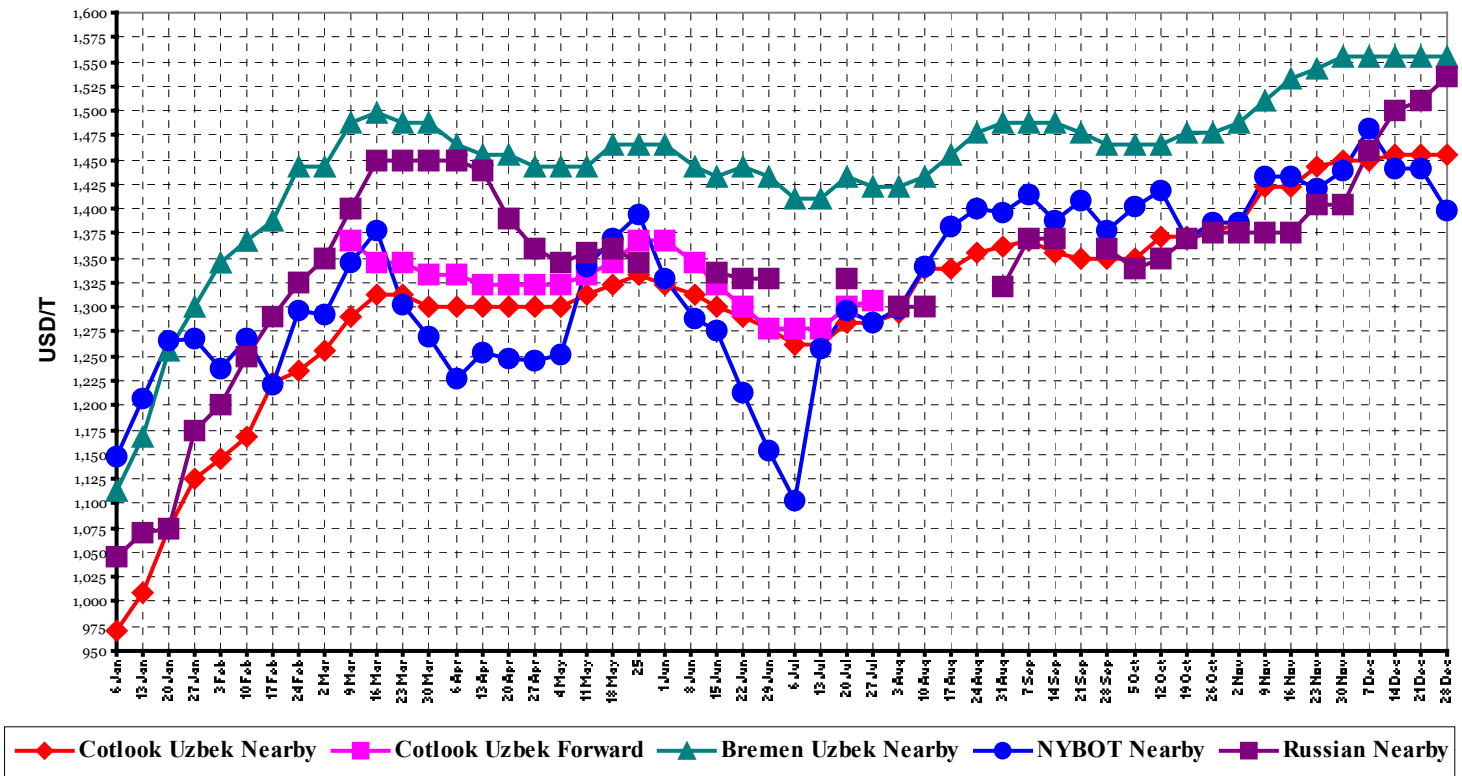
Приложение № 1
 График 4/7

Хлопок в 1999



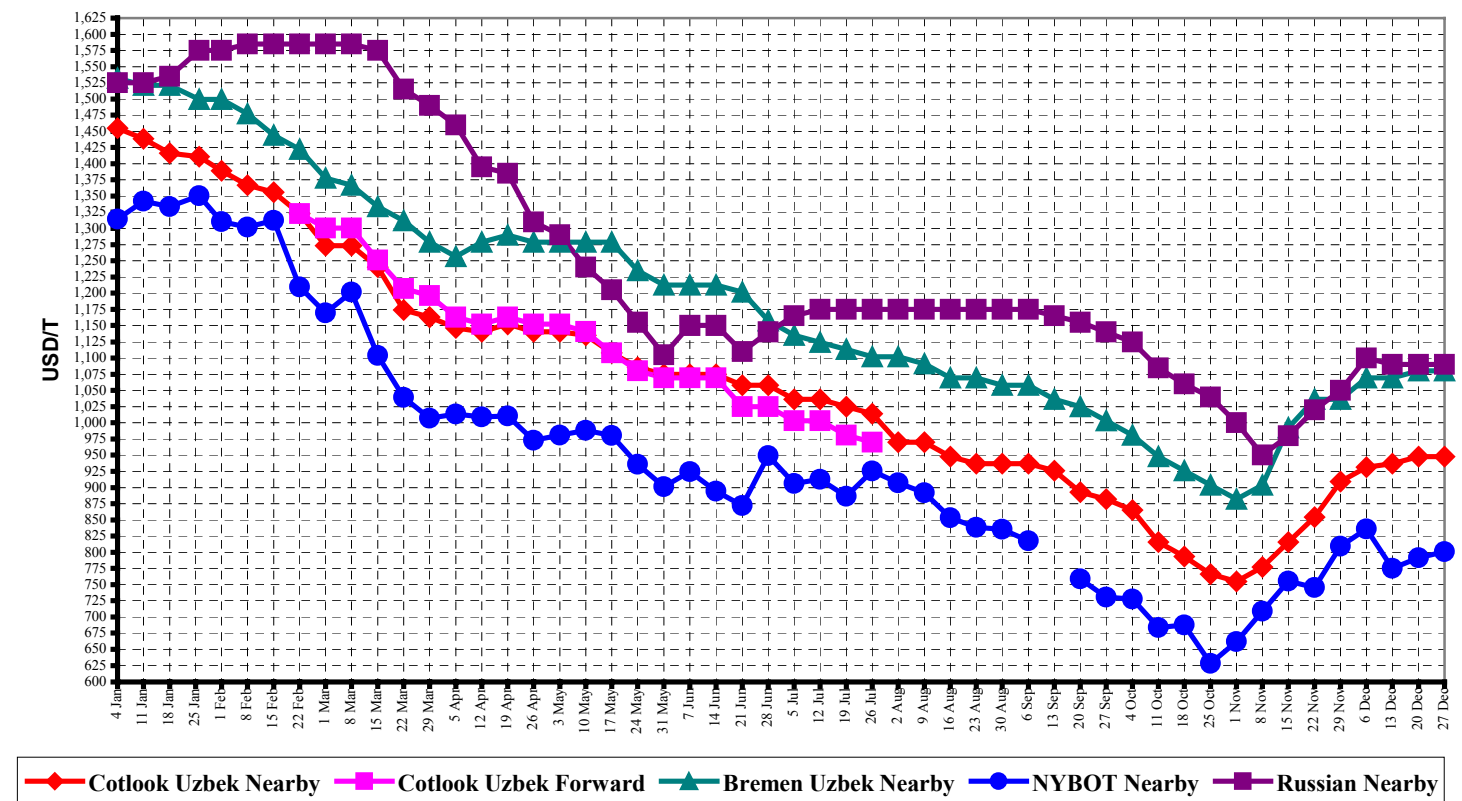
Приложение № 1
 График 5/7

Хлопок в 2000



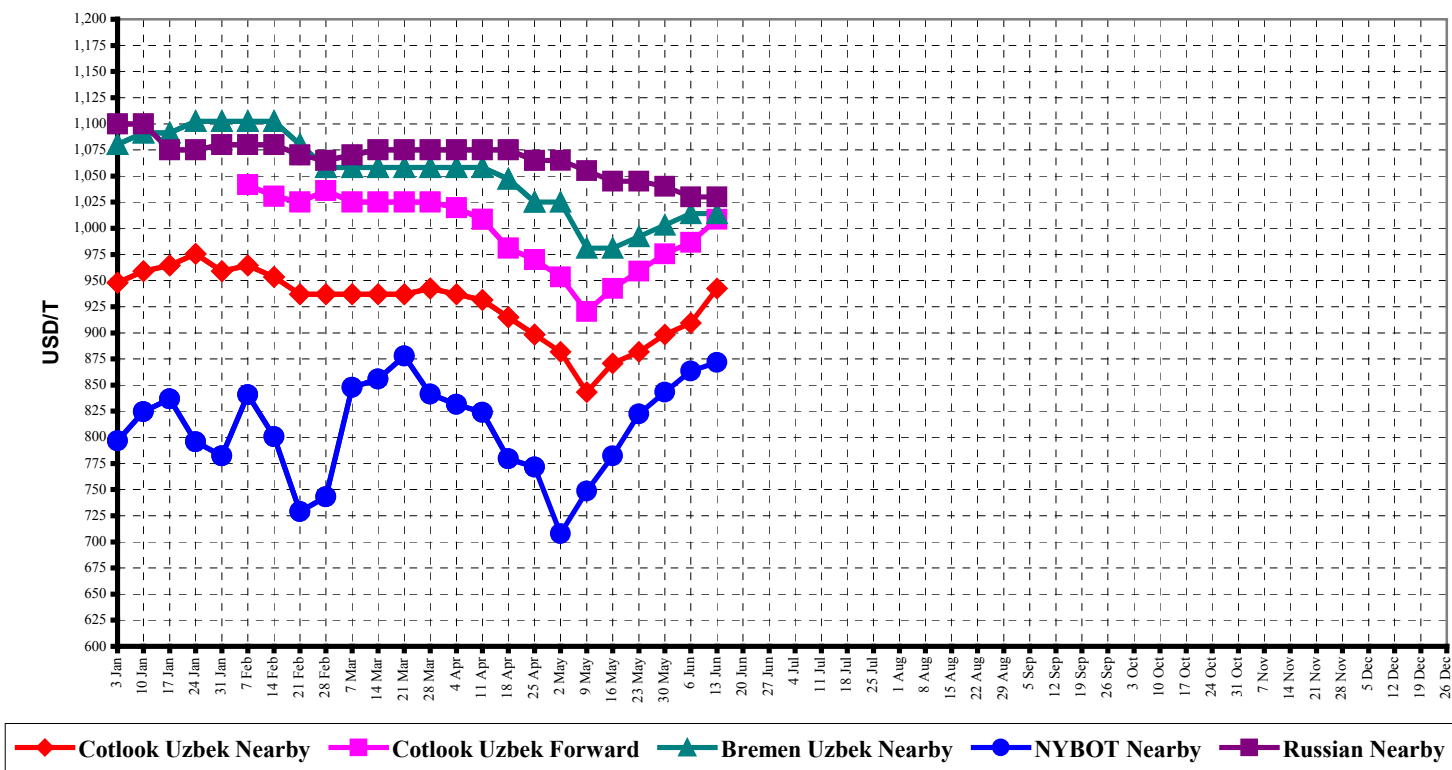
Приложение № 1
График 6/7

Хлопок в 2001



Приложение № 1

Хлопок в 2002



Примечание: Все графики, за исключением ближайшего Нью Йоркского фьючерса, относятся к Узбекскому базовому сорту. График для Узбекской составляющей Индекса А печатается с устного разрешения со-редактора компании COTLOOK LIMITED. Note: Cotlook Uzbek charts were printed with reproduction permission granted with full attribution to Ms Galina Fisher and COTLOOK LIMITED, Liverpool, UK.